

2018
나의 취업수기 & 현장실습
체험후기



한양대학교
HANYANG UNIVERSITY

2018 나의 취업수기 모음집

한양인의 취업 경험 공유

ERICA CAMPUS OF HANYANG UNIVERSITY
COLLEGE OF ECONOMICS AND BUSINESS

한양대학교
경상대학



한양대학교
HANYANG UNIVERSITY

INTRO.

이 책자는 경상대학 졸업생들이 취업을 준비하는 후배들에게 도움을 주기 위해 작성한 취업 수기들을 모아 편집한 책입니다. 경험 사례를 바탕으로 선배들이 준비하고 느꼈던 취업 경험을 공유함으로써 취업 시장에 참여할 후배들과 면접, 서류 준비를 시작하는 후배들에게 실질적인 도움을 주고자 발간됐습니다. 경상대학 졸업생들의 취업후기는 동대학 재학생들에게 좋은 자료로 많은 도움이 될 것입니다. 생생한 느낌을 그대로 전달하기 위해 교정 및 편집을 최소화 하였으므로 문법이나 맞춤법에 맞지 않는 부분이 다소 있을 수 있는 점 양해 바랍니다.

한양대학교 ERICA캠퍼스 경상대학



INDEX

7	관세사
11	대한약사회
15	동원 F&B
20	메가스터디
26	보령제약
32	삼정회계법인
38	새마을금고
42	안진회계법인
45	종근당
50	지멘스헬스케어
53	진에어
60	한국공항공사
63	한국존슨앤존슨
68	한화손해보험
76	BNP Paribas은행
79	IBK기업은행
89	IBK투자증권
92	KT
99	KT&G
105	SL

관세사

합격 정보

기업명	관세사	부서명(직무)
졸업년월	2014년도 3월 편입 및 2016년 8월 졸업	입사년월

기본 인적사항

학 과	경제학부	평균학점	3.0
영어점수	TOEIC 890	회화점수	
기타 외국어		취업시 연령	27세
자격증	관세사		
수상경험			
해외경험	해외연수 말레이시아 림콕윙 대학교 1개월, 캐나다 세네카 대학 1개월		
봉사활동			
동아리			
인턴쉽	해외인턴 코트라 방콕 무역관 6개월, 싱가포르 레스토랑 근무 1년		

취업준비를 하는데 있어 자신의 장점과 단점, 나만의 전략

취업 성공수기에 제 글을 올리게 되어 정말 기쁘게 생각합니다. 지금은 합격의 기쁨을 맘껏 누리고 있지만, 저도 학교다닐 때 대부분이 느끼는 진로설정 및 취업에 대한 부담감을 가지고 있었기에 같은 시기에 비슷한 경험을 공유할 수 있을거란 생각이 들어 수기를 작성하게 되었습니다. 보통 저학년 때 배우는 경제학의 기초적인 부분들을 고학년 수업과 병행하여 듣다보니 경제학 공부를 하는데 체계를 잡기가 너무 어려웠습니다. 그래도 해당 과목의 기초가 되는 저학년 수업들을 도서관에서 찾아 조금이라도 이해하고 수업을 들으려 노력하다보니 조금씩 따라갈 수 있었고, 점수를 얻기 쉬운 과목보다 같은 시간을 들여 그 시간에 제가 뭔가를 얻을 수 있는 과목을 선택했었던 것이 좋은 결정이었었던 것 같습니다. 다만, 만약 제가 3학년으로 돌아간다면 '지금 경제학의 기초를 배우기에 늦었다'는 생각을 할 시간에 졸업전까지 남은 2년을 위해 경제학의 기초에 많은 시간을 투자하여 남은 2년을 좀 더 흥미를 느끼며 배우고 싶습니다.

취업을 할 때 경시대에서 도움을 받은 점

학교 홈페이지를 통해 English clinic에서 신청을 하면 작문, 회화, 발음, 영문이력서 작성 등에 대해 도움을 받을 수 있는 곳이 있었는데 일주일에 몇 회씩 제한을 두고 1회에 원어민과 30분 정도 대화를 할 수 있었습니다. 자주 접하다보니 외국인에 대해 느끼는 두려움을 없앨 수 있었고 공강시간도 활용을 할 수 있어서 좋았습니다. 편입하고나서 취업준비를 위해 해외 인턴을 생각하고 있는 중에 코트라 해외인턴을 구한다는 정보를 얻고나서 지원했었는데, 원하던 영어권은 원어민 수준의 유창한 언어능력을 요구해서 갈 수 없었지만, 국제협력팀 담당 자님이 많이 도움을 주신 덕분에 포기하지 않고 태국 방콕 무역관에 지원하여 인턴생활을 하게 되었습니다. 방콕무역관에서의 6개월동안의 전시회 관련 업무를 진행하면서 제가 남들보다 더 관심이 많고 열정적인 부분, 잘할 수 있는 부분을 알게되었고 추후 진로설정에 많은 도움이 되었습니다.

관세사 후기

방콕에서 무역관인턴을 하는 동안에는 그래도 취업을 위한 하나의 준비를 한다고 생각해서 내심 편했는데, 복학을 하고나니 그 기간동안의 압박감이 더 몰아쳐왔던 것 같습니다. 자기소개서와 이력서를 먼저 쓰려다보니 지원하려는 기업에 맞춰진 자기소개서가 필요했고 그를 위한 기업분석이 필요하다는 생각이 들었습니다. 그 때 드는 생각이 '나는 왜 이 기업에 대해서 알아야 하는가'였고, 한 기업에만 지원을 하는게 아니다보니 여러기업을 알아봐야 한다는

생각에 엄청난 부담감이 생겼습니다. 대기업에 취업하려면 필기시험도 쳐야하고, 남들이 준비하는 모든 스펙도 준비하지 않으면 뒤쳐진다는 생각에 끝없는 불안감에 휩싸였습니다. 그 때 스치고 지나간 생각이 전문자격증 준비였습니다. '관심도 없는 회사에 대해 알아보는 노력을 원하는 분야에 쏟아보자!' 저는 무역쪽 취업을 희망하였기 때문에 무역쪽 전문자격증인 관세사를 알아보게되었고 전문자격증 자체가 가진 장점들을 파악하고 바로 1차시험을 준비하게 되었습니다.

관세사 시험에 합격하기까지 1차시험은 학교수업과 병행하면서 했고, 2차시험은 졸업 후에 전업 수업생으로 준비하였습니다. 논술형시험에 대한 부담도 있었고, 관세사가 되어 필요한 전문적이지만 기초적인 지식을 습득할 수 있는 기간이 수험기간 뿐이라는 말을 전해 듣고 동차로 공부하기보다 시간차를 두고 1차, 2차 차례대로 천천히 합격하는 것을 목표로 준비하였습니다. 지금 생각해보면 1차는 객관식 시험이기 때문에 준비해야하는 기간은 각자 노력하는 정도에 따라 합격여부가 달라질 수 있겠다는 생각이 듭니다만, 2차는 투자하는 시간과 공부의 깊이와 이해도가 함께 따라주어야 한다고 생각합니다.

2년동안 관세사라는 목표 하나를 가지고 준비하면서 저의 절실함은 말로 표현할 수가 없지만, 시간적으로 표현하면 하루 공부 순수시간이 12~14시간 정도였고 15~16시간도 찍어보긴 했는데 다음날 효율적이지 않았습니다. 공부를 하다보면 오늘은 힘들어서 책을 덮는게 아니라 그 날 글씨가 더 이상 받아들여지지 않을 때 하루 일과를 마치고 쉬었습니다. 철저히 계획적으로 2년을 시간단위로 나눠 살다보니 합격 후 교육 전까지 쉬고 있는 지금 가끔은 이렇게 여유를 부려도 되나싶은 생각이 듭니다.

그렇게 2년을 보내고 나서 6월에 시험을 보고 9월에 결과가 나올 때까지 시험에 실수가 있었다 한들 기다리는 시간이 남들처럼 괴롭지 않았습니다. 할 수 있는 최선을 다했고 이 길이 아니라면 뒤도 돌아보지 않고 다른 길을 찾을 생각으로 담담히 결과를 기다렸고, 결과적으로 노력은 배신하지 않았습니다. 원하는 것을 목표로 정하고 그것을 달성하기 위한 절실함이 그 길로 이끌어준다고 생각합니다.

스펙 관련해서 하고 싶은 말

경제학부 최종 교수님께서 '자신의 한계를 알아야 한다'고 하셨던 말씀이 지금도 생생히 기억에 납니다. 자신의 한계를 모른채 너무 쉽게 무언가를 포기한다는 뜻과 자신의 한계정도까지는 노력해봐야 자신이 원하는 무언가를 이루기 위해 뭔가를 해봤다! 라고 할 수 있는 거 아닌가 라는 말씀으로 받아들여졌고 수험기간 중에 저는 신기하게도 그 한계를 경험했었고 앞서 말씀 드린대로 그래서 후회가 없었고 결과적으로 합격할 수 있지 않았나 싶습니다. 저에게 도움이 됐던 것은 절실함과 적극성입니다. 앞서 2년 동안 시간을 쪼개 살았다고 말씀드렸

었는데, 저는 점심시간에 독서실과 집거리가 5분 거리임 에도 불구하고 그 시간이 아까워서 그 거리를 뛰어다녔던 기억이 납니다. 지금은 그 때 생각하면 웃음이 나지만 다시 돌아가고 싶지 않을 만큼 너무 힘들었습니다. 제가 존경하는 교수님이 깔끔하게 한마디 하시더라고요. '절실하면 된다.' 저에겐 명언입니다! 방콕 무역관에서 일할 때 부장님께서 취업할 때 키폰트로 적극성에 대해서 말씀하셨는데요. 다들 이메일이나, 온라인으로 접수를 하곤하지만 때로는 전화로 직접 담당자와 맞게 될 업무에 대해서 질문을 드리거나, 직접 회사에 찾아가는 적극성이 그 사람을 남들과 차별화 시킨다고 하셨던게 기억이납니다. '그렇게까지나..?' '누가 알아줄까?'라고 생각할 수 있겠지만, 누군가는 그렇게까지 하면서 기회를 얻고 있다는 사실을 기억하고, 저도 교육이 끝나면 제가 일하고 싶은 법인에 적극적으로 구직할 생각입니다. 저도 학교다닐 때는 토익 고득점, 토익스피킹 또는 JPT나 HSK등 다른 어학시험에도 목표를 가지곤 했지만 그렇게 준비하다보면 취업준비는 끝나지 않을 것 같습니다. 더 높은 점수를 갖고 싶기마련이고, 남들이 따지않은 이색자격증이라던지 남들이 다 가진 자격증을 나도 똑같이 따고싶기 때문입니다. 정말 주관적인 저의 생각이지만, 좋은 스펙을 가진사람이 남들이 부러워할만한 회사에 취업하는 경우가 많아보이는데, 그게 과연 자격증에서 합격과 불합격이 결정된 것일까 하는 의문이 생깁니다. 직장에서 실제로 도움이 될만한 엑셀이나 파워포인트 같은 컴퓨터 관련 자격증들과 평균점수의 어학점수와 이메일이나 실생활 영어회화정도만 있으면 그래도 어느 정도 준비가 된 것은 아닌가 조심스럽게 생각합니다. 주관적인 저의 생각을 다시 한 번 말씀드립니다!

취업준비를 하는 경상대 후배들에게 하고 싶은 말

후배님들도 직업탐색을 통해 원하는 직종을 결정하시고 노력하셔서 좋은 결과 있으시길 바랍니다. 경상대학 재학생들 중에 관세사 준비하시는 분들이 몇 분 계신다고 들었는데 꼭 합격하셔서 좋은 인연 만들 수 있었으면 합니다.

대한약사회

합격 정보

기업명	대한약사회	부서명(직무)	약무학술국 약무팀
졸업년월	2015. 08	입사년월	2017. 10

기본 인적사항

학 과	경영학부	평균학점	4.37
영어점수	TOEIC 935	회화점수	OPIC AL
기타 외국어	新HSK 3급	취업시 연령	28세
자격증	한국사 1급, 국제무역사 2급		
수상경험	한양대학교 외국어우수상		
해외경험	University of Central Oklahoma, USA 교환학생		
봉사활동	아름다운가게 교육지원팀 8시간		
동아리	한양대 HONOR활동		
인턴쉽	KOTRA Silicon Valley, USA 마케팅 인턴		

서류 후기 (서류전형 준비하면서 느꼈던 것)

2017년 1월 1일부터 9월 말까지 총 105개의 자기소개서를 작성했습니다. 초반에는 업종이나 직무를 가리지 않고 공고가 뜨는 대로 모두 다 지원했습니다. 무모하게 들릴 수 있겠지만, 이런 방법 덕분에 저의 경험이나 자질이 어떤 업종에서 유리하게 작용하는지 확실히 파악할 수 있었습니다. 수많은 불합격의 끝에 저의 핵심 역량은 '사람들과 소통하며 신뢰를 얻어내는 것'이며, 일반행정 직무에 강점이 있음을 확인하게 되었습니다. 이후 정부출연기관, 대학교 및 대학병원 교직원, 비영리단체에 집중하여 지원하였습니다. 공사 공단은 과감하게 포기하였습니다. NCS 준비에 소요되는 시간과 비용이 크게 부담으로 느껴졌기 때문입니다.

기본 인적사항에서 보시다시피 저는 신입으로서 나이가 많은 편이었습니다. 취업 준비는 2017년부터 본격적으로 시작하였지만, 2016년에 한차례 계약직 교직원으로 근무한 경험이 있었습니다. 저는 계약직을 정규직 이직을 위한 발판으로 삼았습니다. 계약직 경험을 통해 실무에 강하며, 빠르게 적응할 수 있다는 점을 강조하였습니다. 직접 '직원'으로서 해당 업무를 경험해 보았다는 것은 인턴과는 또 다른 차원이었습니다.

서류전형에 있어 가장 중요하게 어필해야 할 것은 '내가 이 업무에 대해 얼마나 잘 알고 있는지'인 것 같습니다. 업무 파악과 분석에 있어 실제적 경험보다 더 나은 것은 없다고 생각합니다.

인적성검사 후기

GSAT 1회 합격, HMAT 1회 합격, 그 외 인적성 다수 합격의 경험을 해 보았습니다. 대기업의 경우 문제를 많이 풀어보아야 합니다. 풀면 풀수록 감이 생기는 것을 느낄 수 있었습니다. 총 열권 가량의 문제집을 풀었습니다. 인터넷 강의보다 더 중요한 것은 나만의 문제 해결 방법을 찾아내는 것이었습니다. 특히, GSAT의 경우는 주어진 문제를 시간 내 모두 풀 정도가 되어야 합격 가능성이 높다는 것을 알게 되었습니다.

인적성 대비 시, PSAT을 참고하는 것도 좋습니다. 보통의 기업 인적성보다 훨씬 높은 난이도이지만, PSAT 기준으로 대비를 하니 이후 인적성들의 체감 난이도가 떨어지면서 부담도 같이 줄어들었습니다.

면접 후기

총 15회의 면접 기회가 있었습니다. 면접 기회는 최대한 많이 만드는 것이 좋습니다. 많은 면접 경험이 어떠한 상황에서도 떨지 않고, 자연스럽게 본인의 이야기를 할 수 있게 해주었습니다.

취업 스터디도 도움이 되었습니다. 대기업 면접 경험자들이 많은 스터디에 참여한 적이 있었는데, 기업의 면접 특징이나 분위기에 대해 미리 알 수 있었습니다. 면접 당일 스터디 멤버들과 인사하며 이야기 할 수 있다는 점도 긴장을 푸는 데 크게 도움이 되었습니다.

자신이 면접에 임할 때 어떤 모습인지 꼭 확인하셨으면 좋겠습니다. 면접에서 말하는 내용만큼 중요한 것은 눈빛과 표정이라고 생각합니다. 합격한 이곳에서도 '면접 때 강단있어 보이는 첫 인상이 좋더라'는 말씀을 입사 이후 듣게 되었습니다. 면접에 있어 진심에서 우러나오는 표정보다 더 강력한 무기는 없는 것 같습니다.

취업준비를 하는데 있어 자신의 장점과 단점, 나만의 전략

처음 취업준비를 하며 저의 장점은 해외경험, 단점은 여자 신입으로서 많은 나이라고 생각했습니다. 처음엔 해외경험을 앞세워 무역상사나 해외영업 중심으로 지원했었으나, 단 한번도 면접전형을 통과하지 못했습니다. 교환학생이나 해외 인턴십 경험만으로 합격에 이르기까지는 문턱이 너무나 높았습니다. 실망이 컸지만 계약직 근무 경험을 앞세우고, 해외 경험을 부가적으로 이용하니 시너지가 더 컸던 것 같습니다.

보통 여자의 신입 마지노선을 26, 27세 정도라고 말합니다. 저는 스물여덟이었고, 나이에서 오는 압박감이 상당했습니다. 그러나 나이에 대한 기준도 기업별로 모두 달랐습니다. 어린 나이의 신입을 선호하는 기업이 있는가 하면, 나이가 조금 있더라도 어느 정도의 업무 경험을 갖춘 신입을 원하는 기업도 있다는 것입니다. 이 내부적 기준을 취업준비생으로서 알아내는 어렵습니다. 최대한 많은 서류를 작성하고 지원해야 하는 이유 중 하나가 바로 이 때문입니다.

스펙 관련해서 하고 싶은 말

기분을 갖추는 것이 중요하다고 말씀드리고 싶습니다. 기본이 기준이 갈수록 높아지고 있는 것 또한 사실입니다. 저는 학기 중엔 학업에 집중을, 방학 중엔 기본이 되는 어학에 집중했습니다. 학기 중에 대외활동은 크게 신경 쓰지 않았습니다. 이후 인턴을 통해 충분히 만회 될 것이라 생각했고, 그 생각은 틀리지 않았습니다.

저는 학교로부터 받은 것이 참 많습니다. 교환학생도, 해외 인턴도 모두 학교의 지원을 받았습니다. 학교의 지원을 받을 수 있었던 것은 탄탄하게 준비해 둔 학점과 어학점수가 있었기 때문입니다. 하루에 한번 이상 대외협력처와 경상대학 홈페이지 공지사항을 확인했고, 중요한 공지가 있을 때 마다 놓치지 않고 지원했습니다.

교환학생에 대해 말씀드리고 싶은 점이 있습니다. 많은 학생들이 어학을 위해 교환학생을 지원합니다. 그러나 교환학생의 핵심은 '경험'에 있습니다. 어학은 교환학생으로 출국하기 전 이미 완성되어 있어야 합니다. 어느정도 완성된 어학 능력으로 현지인과 자유롭게 소통하고 경험하면서 어학은 부가적으로 얻는 소득임을 생각한다면, 더 보람있는 시간이 될 것이라고 확신합니다. 그리고 마지막으로, 계약직 지원에 주저하지 않으셨으면 좋겠습니다. 단순히 자격증이나 어학점수를 올리는 데 책상에 앉아서 시간을 쓰기보다, 직접 사회생활을 하며 얻는 스토리가 더 의미 있기 때문입니다. 물론 계약직원으로 근무하면서도 꾸준히 지원서를 작성하고 면접 기회를 얻어야 합니다.

취업준비를 하는 경상대 후배들에게 하고 싶은 말

得意淡然 失意泰然. 제가 취업준비를 시작하며 마음에 새겼던 말입니다. 취업은 뭉니다. 다만 단 하나의 합격에 이르기까지 수없는 탈락을 지나쳐야 하기에, 그 과정을 어떻게 태연하게 잘 이겨내느냐가 중요한 것 같습니다. 하루에 서류가 네 곳 떨어져 나는 쓸모없는 존재인 건지 마음아파 울기도 참 많이 울었습니다. 하루에 면접 세 곳이 겹쳐 한 곳을 선택했는데 그마저 탈락하고선 다음날 아침, 잠에서 깨 눈뜬 제 자신이 원망스러웠던 적도 있었습니다. 그랬던 제가 이제 담연하게 새로운 목표를 향해 나아가고 있습니다.

저는 학부 졸업 후 대학원 진학을 간절히도 바랐던 학생이었습니다. 현실 앞에서 나는 꿈을 포기했다 여겼습니다. 그런데 삶의 계획에 있어 순서라는 건 없다는 걸 깨달았습니다. 취업 후, 제가 가진 직업과 전문성으로 일과 학업 두 가지 모두를 병행하는 새로운 꿈을 갖게 되었기 때문입니다. 고3에게 수능이 그러했던 것처럼, 취업이 또 다른 꿈과 목표를 향한 과정임을 잊지 않으셨으면 좋겠습니다.

동원 F&B

합격 정보

기업명	동원 F&B	부서명(직무)	남부영업부(영업)
졸업년월	2015. 08	입사년월	2015. 09

기본 인적사항

학 과	경제학부	평균학점	3.65
영어점수	TOEIC 915	회화점수	토스 6
기타 외국어		취업시 연령	26세
자격증	TESAT 1급, 한자 2급		
수상경험			
해외경험			
봉사활동	저소득층 자녀 공부방 과외		
동아리			
인턴쉽	이스트소프트 2개월		

경상대 학생들이 갖추어 할 취업 전략

2년 전, 너무나도 운이 좋게 합격 소식을 들었을 때가 생각납니다. 그때 준비했던 기억을 더듬어보겠습니다. 저는 학교 취업지원 시스템을 적극 이용했고, 그에 대한 혜택을 많이 받았습니다. 지금은 어떨지 모르겠지만 그 당시에 학교 시스템을 이용하는 학생들은 드물었습니다. 후배님들께서 제 글을 보시고 취업뽀개기에 많은 도움이 되시길 바라며 몇 자 적어보겠습니다.

취업을 준비할 때 기업에 대한 정보를 가장 많이 얻은 곳

[취업지원센터를 적극 이용하라!]

제가 작성한 서류만 30개정도였습니다. 솔직히 말씀드리면 저는 자소서 관련 책을 보며 서류 작성을 시작했고, 자소서 책 3~4권을 보다보니 저도 모르게 그 책들에 있는 합격 서류들을 인용하게 되었습니다. 그게 탈락요인이었던 것 같습니다. 모든 책들을 덮고 제 솔직한 이야기를 작성한 후 취업지원센터의 '자소서 첨삭'시스템을 이용했습니다. 후반부로 갈수록 서류 합격률은 조금씩 높아졌습니다. 그렇게 학교 취업 지원 시스템에 도움을 받기 시작했습니다.

면접 후기

[‘취업실전면접’교양과목을 수강하라!]

면접의 기초를 알고 싶었고, 면접에 관해 자세히 알고 싶은 생각이 들었습니다. 그러던 와중에 교양과목 ‘취업실전면접(김치성 강사)’이 있다는 것을 알게 되었고, 다음 학기에 바로 신청했습니다. 수업을 통해 정말 제가 원하던 내용들을 배울 수 있었습니다. 면접의 기초, 면접 예절, 면접의 과정, 실제로 면접이 어떻게 이루어지는지, 면접관으로 들어오는 사람들이 누구인지, 기업에서 면접관들을 어떻게 교육시키는지, 면접관은 무슨 생각으로 면접에 임하는지 등 알짜배기들을 제 것으로 만들 수 있었던 좋은 기회였습니다.

[취업 동아리 활동에 적극 참여하라!]

면접의 기회가 생기기 시작했고, 취업지원센터에서 운영하는 ‘취업 동아리’에 가입했습니다. 1명의 멘토(외부강사님)가 8~10명 정도의 학생들의 면접 코칭을 도와주셨고, 다양한 학과 학생들과 함께 모의면접을 진행했습니다. 저는 이 부분에서 도움을 정말 많이 받았습니다. 기존 포털사이트의 카페에서 구한 면접스터디와 달리, 멘토선생님의 코칭을 받고 면접 실력이 많이 늘었습니다.

스펙 관련해서 하고 싶은 말

[학연산클러스터 인증을 받아라!]

ERICA의 강점 중 하나가 학연산클러스터 시스템이라고 생각합니다. 클러스터 수업으로 들은 6시그마와 실용TRIZ는 실제 PT면접에서 많은 도움이 되었습니다. 또한 방학마다 인턴 기회를 제공하는 클러스터 시스템 덕분에 ‘이스트 소프트’에서 근무할 수 있는 기회를 얻었습니다. 취업 전 마지막 방학기간 동안 실제 업무를 간접적으로 경험해볼 수 있었고, 자신감도 생겼습니다.

취업준비를 하는 경상대 후배들에게 하고 싶은 말

[싸라! 무조건 싸라!]

저는 학점이 좋은 편도, 뛰어난 스펙이 있는 것도 아닙니다. 대부분의 학생들이 고스펙을 가지고 있어야만 취업을 한다고 착각하며 너도나도 스펙 쌓기에 열을 올리고 있는 것 같습니다. 스펙이 없다고 두렵다고 주춤하지 마시고 일단은 뛰어드세요. 계속 도전하고 두드려다 보면 문은 반드시 열립니다. 저도 운 좋게 마지막에 넣은 서류가 지금의 좋은 결과를 낳게 해주었습니다. 다양한 기업과 다양한 직무가 있듯이 다양한 사람들이 공존하는 곳이 기업입니다. 후배님도 그 다양한 인재 중 한명이란 사실을 명심하시고 힘내세요!

합격 자기소개서 첨부

1. 전공이나 스펙쌓기와 무관한 일 중 가장 흥미있게 한 활동은 무엇이었고 그 이유를 구체적으로 서술하세요.(600자 16줄이내)

[고객의 마음을 사로 잡다!]

카페, 편의점, 아르바이트를 하면서 항상 ‘어떻게 하면 소비자의 니즈를 충족시키고 매출을 상승 시킬 수 있을지’고민하였습니다. 아르바이트 신분임에도 정산을 하는 점주님께 매출을 확인하여 근무한 시간에 매출이 낮고 높음의 원인을 분석하였습니다.

이러한 마인드로 카페일 ‘마티니’동아리 주점운영을 성공적으로 수행 한 경험이 있습니다.

신규 동아리로 봄 축제에 처음 카페일 주점을 운영하였는데, 예상보다 매출이 적어 가을 축제 매출 흑자의 목표를 세우고 문제점을 분석하였습니다.

첫 번째로, 콘셉트가 문제였습니다. 카페일 주점의 특성상, 여성 고객들이 많았습니다. 이를 반영하여 가을축제 뎀, 여성고객들을 타겟으로 커피세트와 치즈 및 안주의 종류를 다양화

하여서 주점의 주요 고객층을 공략 할 수 있었습니다.

두 번째로, 가격측정이 잘못 되었습니다. 각테일의 가격이 상대적으로 안주에 비하여 비쌌습니다. 그래서 저희가 생각하는 각테일의 한계이익이 발생하는 지점까지 가격을 낮추고 안주의 가격을 높게 측정하였습니다. 이를 통해, 각테일의 판매량 증가를 이끌어 낼 수 있었습니다. 이러한 노력으로 가을축제에서 약30만원의 흑자를 낼 수 있었습니다.

2. 지원직무 수행을 위해 필요한 역량이 무엇이며, 어떤 준비를 했는지 구체적 사례를 중심으로 서술하세요.(600자 16줄이내)

[숫자를 보는 눈]

성공적으로 동원F&B 영업직무를 수행 할 수 있다고 생각한 이유는 영업의 필요한 분석력을 전공수업과 영업지원 아르바이트를 통해 갖췄기 때문입니다.

대학교 3학년 때, 경영자료분석 수업을 수강했습니다. 방대한 양의 데이터를 정리, 분석하고 과거와 현재를 평가하는 유용한 데이터를 추출하였습니다. 데이터의 요점 정리가 서툴었지만 시간이 지날수록 노하우가 생겼습니다. 그리고 NAVER 온라인 검색광고 영업 보조팀 아르바이트 근무를 통해 적용 할 수 있었습니다. 제 역량을 바탕으로 광고단가와 광고예산을 산출하여 보고서 작성을 하였습니다. 철저한 데이터분석을 통해 완성된 보고서는 광고주를 설득 할 수 있었습니다.

[공감하는 능력]

분석력과 더불어 사람들과 커뮤니케이션 할 때 적극적인 경청을 하였습니다. NSM의 AE분들은 대부분 주부사원 이었습니다. 저는 티타임이나 점심시간에 영업 사원 분들의 고민이나 업무상 애로사항들을 진심으로 공감하며 경청하였습니다. 그 결과 영업사원과의 신뢰를 쌓을 수 있었으며 생생한 영업현장의 이야기를 들을 수 있었습니다. 이러한 공감능력으로 다양한 고객사, 협력사와의 우호적인 커뮤니케이션을 이끌어 영업 직무를 수행하였습니다.

3. 나의 장점을 살려 회사에 어떻게 기여할 수 있을지와 지원 직무에서 나의 비전을 적으세요. (400자 16줄이내)

[편의점 판매기획 전문가]

동원F&B가 지속적인 성장을 할 수 있었던 이유는 빠르게 변화하는 시장 상황에서 고객의 요구에 맞춰 신속하게 대응했기 때문이라고 생각했습니다. 저 또한 앞서 소개해드린 분석력을 바탕으로 영업직무 중에서 판매기획의 전문가가 되겠습니다.

영업본부 경인 사업부에서 입사하여 편의점 판매기획에 집중하겠습니다. 내수부진으로 유통채널들이 부진을 겪고 있는 가운데 편의점 시장만이 고성장을 하고 있기 때문입니다. 실제로 동원 F&B는 기술 인퓨전마케팅으로 성공을 거둔 덴마크 가공 우유와 양반죽 등으로 편의점채널에서 큰 성공을 거두고 있습니다. 이러한 제품의 성공을 바탕으로 철저한 시장조사를 통해 경쟁력 있는 동원F&B의 다양한 제품이 편의점에서 더 많은 고객들에게 선택받을 수 있게 만들겠습니다.

4. 본인이 가지고 있는 동원그룹에 대한 이미지와 느낌을 자유로이 서술하세요.(400자 12줄이내)

[참치크래커부터 리얼크랩스까지]

제가 가지고 있는 동원의 이미지는 새로움을 추구하는 기업입니다.

2001년 동원 F&B에서 참치크래커가 출시되었습니다. 중학생이었던 저는 친구와 하굣길에 처음으로 참치크래커를 접했습니다. 참치크래커는 담백한 크래커의 고소한 참치가 절묘하게 어우러진 이전에 맞볼 수 없었던 새로운 맛이었습니다. 이후 지금까지도 제가 즐겨 찾고 있습니다.

또한, 작년 히트상품으로 선정된 동원 F&B의 리얼크랩스는 기존의 '맛살은 빨강다.'라는 고정관념을 깨고 하얀 맛살을 선보였습니다. 리얼크랩스의 성공은 건강하고 고급스러운 소비자의 요구를 정확히 파악하여 상품을 개발한 결과라고 생각합니다.

이러한 혁신을 추구하는 동원그룹에 입사하여 저의 영업 역량을 펼쳐 동원의 비전을 공유하고 실현하겠습니다.

메가스터디

합격 정보

기업명	메가스터디 교육	부서명(직무)	학원사업부 사업기획
졸업년월	2017. 02	입사년월	2016. 11

기본 인적사항

학 과	경제학부	평균학점	3.62
영어점수	TOEIC 750	회화점수	
기타 외국어		취업시 연령	27세
자격증	ITQ한글 A급		
수상경험			
해외경험			
봉사활동	베트남 해외봉사 1회, 한양대 사회봉사단 활동		
동아리	영어동아리, 인문학동아리 회원 및 회장활동		
인턴쉽	비상교육 기획팀 인턴 및 계약직 총1년 & 모비틀 마케팅부 인턴 4개월		

취업을 할 때 경상대에서 도움을 받은 점

저는 대학교 2학년 때까지는 취업에 대한 막연한 생각밖에는 없었습니다. 하지만 3학년이 되니 본격적으로 관심이 생기고, 이 관심은 점점 취업에 대한 걱정으로 변하기 시작했습니다. 그 걱정은 대개 이런 걱정들이었습니다. ‘내 학점으로 취업할 수 있을까?’, ‘공인 영어성적은 꼭 900점 이상을 받아야 하나?’, ‘자격증은 몇 개나 갖고 있어야 하나?’, ‘공채, 인적성, 심층면접 등등 자주 들어 익숙하지만 실체를 모르는 단어들... 대체 무엇일까?’이 밖에도 수많은 걱정들이 많았지만, 대표적인 걱정들만 적어보았습니다. 그리고 위 걱정들은 대부분의 후배님들이 하고 있는 고민과 다르지 않을 것이라고 생각합니다. 저는 이러한 막연한 두려움과 궁금증을 경상대의 도움으로 상당부분 해결할 수 있었습니다.

우선 저는 경상대 내부에 있는 ‘취업 게시판’에 큰 도움을 받았습니다. 저는 이 게시판에 공고 되는 공지문과 기사를 수시로 보고 사진 찍고 메모했습니다. 그 게시판에는 시즌별 기업 채용 소식과, 채용 프로세스에 관한 기사를 스크립트해서 게시해 두었습니다. 그 게시판을 구독하며 저는 막연하게만 알던 취업에 관한 용어들의 실체가 무엇인지를 이해할 수 있었습니다. 또 이 게시판에서 공지해주는 취업 강연들의 스케줄을 메모하고 참석하며, 취업 시장에 대한 이해도를 넓힐 수 있었습니다.

두 번째로 저는 경상대학에서 진행하는 취업캠프에서 취업에 관한 매우 큰 도움을 받았습니다. 1박 2일로 진행되는 취업캠프는 잡코리아 같은 인쿠르팅 회사와 연계하여, 실제 기업 인사담당자를 초빙해 모의면접을 진행하는 등 취업을 준비하는 학생들에게 실질적인 도움을 주는 프로그램이었습니다. 저는 특히 면접장 내 복장과 인사법부터 시작하여 현재의 채용트렌드와 기업별 채용 프로세스까지, 미시적인 부분부터 취업시장에 대한 거시적인 시각까지 자세하게 배울 수 있어 큰 도움이 되었습니다.

저는 위에 말씀드린 ‘취업 게시판’과 ‘취업캠프’두 가지에 큰 도움을 받았지만, ‘취업동아리 지원’등 경상대에서 재학생들의 취업을 위하여 지원하는 프로그램이 다양한 것으로 알고 있습니다. 그리고 이 프로그램 중 몇 가지를 경험해본 선배로선, 경상대에서 지원하는 모든 프로그램이 후배님들의 취업성공을 위해 매우 실질적으로 도움이 된다는 점을 말씀드리고 싶고, 적극적으로 활용해서 큰 도움을 받았으면 좋겠습니다.

취업준비를 하는데 있어 자신의 장점과 단점, 나만의 전략

저는 대학교 3학년 겨울방학부터 4학년 1학기까지 비상교육 기획팀에서 학점인정 학연산 인턴십 프로그램을 진행했고, 인턴이 종료될 시점 해당 부서 팀장님에게 6개월간 계약직 업무제의를 받았습니다. 인턴 업무를 하며 이전에 몰랐던 교육업계에 대해 알게 되고, 업무에 흥미를 느끼며 좀 더 깊게 배우고 싶다는 생각을 했었던 저는, 그 제안을 수락하여 총 1년간 비

상교육에서 일을 하였습니다. 이 1년간의 교육기업에서의 업무경험은 저에게, 직접적인 가르침이 아니라도 충분히 교육의 가치를 더 크게 실현해 나갈 수 있는 교육업계에서 일을 하고 싶다는 목표를 갖게 하였습니다. 이 후 4학년 2학기 복학을 한 뒤에도 매일 평일 저녁에는 서초동에 있는 (주)메가스터디교육이라는 기업으로 가서 야간 아르바이트를 진행했습니다. 조금이라도 교육업계에 발을 담고 싶었고, 이것이 궁극적으로 저의 스펙이 될 것이라고 생각했습니다. 또한 저는 교육기업 회장, 대표, CEO가 저술한 책들을 찾아 지속적으로 읽었습니다. 이 분야에서 성공한 사람들의 사고방식과 철학을 배우고 싶었기 때문입니다. 결국 저의 취업준비에 있어 전략은 “내가 정말 이 분야에서 일을 하고 싶은지, 저의 경력으로써 증명해 보이자!”였습니다.

경상대 학생들이 갖추어 할 취업 전략

저는 후배 분들이, 일하고 싶은 분야를 결정하고 취업이라는 거대한 시장에 뛰어드는 전략이 필요하다고 생각합니다. 만약 결정하기가 너무 어렵다면 큰 범주라도 큰 범주라도 잡고 취업준비를 시작하길 강력히 추천 드립니다. 너무 많이 들어 이미 알고 있는 이야기겠지만, 세 상에는 너무 많은 분야와 일들이 있고 직무가 있습니다. 본인이 ‘어떤 분야에서 일을 하고 싶다.’라는 결정이 없다면, 채용공고가 올라와도 어느 부서가 경쟁률이 가장 낮을까 하는 고민만 하게 됩니다. 하지만 이는 만약 합격한다고 하더라도, 수십 년간 자아를 실현해 나가야 하는 직장으로써의 역할은 제대로 하지 못할 가능성이 높다고 생각합니다.

하지만 이 글을 읽는 많은 분들이 이렇게 생각하실 것입니다. ‘본인이 일하고 싶은 분야를 아는게 가장 어려운거지..’라고요. 맞습니다. 본인이 정말 어떤 일을, 어떤 분야에서 일을 하고 싶은지 알기가 정말 쉽지 않습니다. 그래서 저는 대학교 1,2학년 그리고 3학년 1학기 때까지는 ‘다양한 활동’을 꼭 하라고 말씀드리고 싶습니다. 단순히 취업에 좋을 거라는 기대감으로 여러 자격증과 공인영어성적을 획득하는 것보다, 동아리, 봉사활동, 인턴십, 대외활동 등을 하며 어떤 일을 할 때 본인이 가장 행복 했었는지를 꼭 알았으면 좋겠습니다! 그리고 제 경험으로는, 이 다양한 경험들이 결국 본인의 가장 결정적인 스펙이 됩니다.

따라서 저는 다양한 활동을 통해 본인이 하고 싶은 분야를 알고, 이 결정이 된 후에 취업시장에 뛰어드는 전략이 필요하다는 것을 말씀드리고 싶습니다.

면접 후기

저는 4학년 2학기를 마친 후 지속적으로 교육기업 채용공고를 찾았습니다. 메가스터디, 교원, 웅진, 대교, 이투스, 천재교육, 비상교육 등 교육기업 중 이름있는 회사의 채용사이트는

모두 즐겨찾기에 두고 수시로 들어가서 확인했습니다. 저는 교육기업이라는 어쩌면 대학생들에게 낯선 분야를 지속적으로 준비해왔다는 점 때문인지 서류 전형에서는 지속적으로 합격했습니다. 하지만 면접에서 정확히 5차례 연속으로 탈락의 고배를 경험했습니다. 3번째 탈락 후에는 면접에 대한 자신감도 하락해, 압박면접이 들어오면 긴장해 말을 더듬기 일쑤였습니다. 저는 이 문제 상황을 극복해야겠다고 생각했고, 처음으로 취업 준비생 카페를 통해 취업동아리에 가입했습니다. 취업동아리에서는 서로의 자기소개를 기반으로 실제 기업에서 했던 질문들을 하고 대답하는 등 실전 면접에 대한 대비를 하였습니다. 실제 압박면접으로 나왔던 질문에 대한 대응연습을 보니, 압박 면접이 왔을 때 대처하는 법을 익힐 수 있었습니다. 또한 ‘다른 사람 앞에서 나에 대해 말하는 법’을 지속적으로 연습한 효과로, 면접장이 예전처럼 두려움의 장소라만 느껴지지 않고, 준비한 걸 펼쳐 보이는 자리로 생각 되었습니다.

제가 지금 재직 중인 (주)메가스터디교육은 1차 서류전형, 2차 인사팀 면접, 3차 본부장님 면접으로 진행됩니다. 저는 제가 왜 교육기업에서 일을 하고 싶다는 꿈을 꾸게 되었으며, 그 꿈을 위해 어떤 노력을 해왔는지 저의 경험을 기본으로 구체적이고 당당하게 말씀 드렸습니다. 여기서 제가 후배님들에게 중요하다고 말씀드리고 싶은 것은, 절대 본인의 경험을 심하게 과장하는 등의 일반화의 오류를 범하면 안 된다는 점입니다. 예를 들어 ‘저는 봉사활동을 다녀왔고, 이를 통해 타인을 사랑하는 마음을 배웠습니다.’같은 말은 ‘봉사활동을 다녀오면 모두가 타인을 사랑하는 마음을 갖게 되나?’라는 일반화의 오류를 범하게 됩니다. 따라서 본인의 경험을 얘기할 때는 ‘구체적으로 이런 일을 했고, 이런 일을 하며 이런 문제 상황이 있었는데 이를 극복하기 위해 이런 노력들을 했으며 이를 통해 이러한 깨달음을 얻을 수 있었다.’와 같이 본인만이 말할 수 있는 경험을 구체적이면서 핵심만 뽑아 말하는 것이 좋습니다. 저는 최대한 이러한 방식으로 저의 경험을 전달하려고 노력했습니다.

(주)메가스터디교육에서 3차 면접을 본 후 본사 사옥을 나오며, 저는 처음으로 ‘할 수 있는 만큼 다 하고 나왔어!’라는 기분을 느꼈습니다. 제가 준비했던 것을 모두 다 말씀드렸다고 생각했기 때문입니다. 이러한 저의 느낌처럼 저는 합격을 하고 2016년 11월 첫 직장으로 메가스터디교육(주)에 입사를 하게 되었습니다.

스펙 관련해서 하고 싶은 말

저는 토익성적 750점과, ITQ한글 A급 자격증이 보통 사람들이 생각하는 스펙의 전부입니다. 즉 저는 스펙이 좋지 않습니다. 하지만 저는 역으로 제가 취업하고자 하는 분야에서 저의 스펙은 매우 훌륭하다고 생각합니다.

저는 제가 취업하고 싶은 분야에서 인턴과 계약직으로 1년간의 업무경험을 했습니다. 그리고 졸업을 위해 복학한 뒤에도, 메가스터디에서 야간 아르바이트를 하며 가장 밑에서부터 일

을 배웠습니다. 또한 교육업계 관련 서적을 지속적으로 읽으며 취업하고자 하는 분야에 대한 준비를 해왔습니다. 이러한 저의 노력들이 있었기 때문에, 저는 교육기업에 취업하고자 하는 지원자로서 충분히 좋은 스펙을 갖고 있는 지원자였다고 생각합니다.

물론 높은 공인영어성적과 많은 자격증이 절대 쓸모없다는 이야기는 아닙니다. 하지만 저는 본인이 일하고자 하는 분야에 대한 다양한 경험을 쌓는 것이 더 큰 스펙이라고 생각합니다. 예를 들어, 본인이 자동차 분야에 대한 취업의 목표가 있다면 관련 공모전, 대외활동 등에 적극적으로 참여하고 관련 기업에서 인턴십의 기회가 있다면 적극적으로 지원하는 것이 막대한 공인영어성적을 위해 학원을 다니는 시간보다는 더 큰 스펙이 될 것이라고 생각하는 것입니다.

즉 저는 후배 여러분에게 일반적인 스펙에 얽매이고 스트레스 받지 말았으면 좋겠다는 말씀을 꼭 드리고 싶습니다. 만약 본인이 하고 싶어서, 그 분야의 경험을 지속적으로 하고 있다면 그것이 바로 본인의 스펙입니다!

합격 자기소개서 첨부

[성장과정 - 초등학교 시절 - 바둑]

저는 초등학교 시절 바둑을 배웠습니다. 처음에는 취미활동으로 바둑을 시작 하였지만 바둑 판 위에서 승부를 겨루는 바둑의 매력에 빠지게 되었고, 어린 시절 저의 꿈이 되었습니다. 이 후, 한국기원에서 급증을 획득 했고, 제24회 서울컵 어린이 바둑대회에서 4강의 성적을 냈습니다. 바둑을 초등학교 시절 성장과정의 사례로 말씀드린 이유는, 어린시절 저에게 가장 큰 영향을 준 일이며 이를 통해 매사에 더 멀리 보려고 노력하며 여러 측면으로 생각하는 습관이 생겼기 때문입니다. 메가스터디 학원사업부 입사 후에도 학생들의 더 미래를 보고 소통하는 직원이 되도록 노력하겠습니다.

[성장과정 - 대학시절 - 다양한 경험]

대학시절 저의 신조는 '다양한 경험을 하자'였습니다. 재수를 하며 열심히 공부해 입학한 대학이었기 때문에, 경험할 수 있는 모든 것을 경험하고 이를 통해 배우고 싶었습니다. 때문에 저는 인문학동아리, 영어동아리, 해외봉사, 농활의 다양한 활동을 하였습니다. 특히 2학년 때는 인문학동아리 회장 역할을 맡았으며, 3학년 때는 영어동아리 회장 역할을 수행 하였습니다. 동아리 임원을 하며 가장 힘든 순간은 서로 다른 요구사항을 가진 사람들을 만족시키는 결정을 해나간다는 것이었습니다. 이를 극복하기 위해 저는 사람들과 대화를 통하여 최대 다수가 원하는 것을 파악하기 위해 노력했고 이를 통해 의사결정을 해나갔습니다. 이 과정에서 저는 '소통'의 중요성을 깨달았고, 사람들과의 '커뮤니케이션'역량을 키워 나갈 수 있었습니다. 메가스터디 학원사업부 입사 후에도 여러 결정의 순간 선

배님들 및 학생들과 소통하며 최선의 방법을 찾아나가는 직원이 되겠습니다.

[성격 장점 - '끈기', '소통']

저의 장점은 '끈기'와 '소통' 입니다. 우선 저는 책임진 일은 포기하지 않고 '끈기'있게 최선을 다하려고 노력합니다. '끈기'있게 최선을 다한다면, 좋은 결과가 있을 것이라고 생각하기 때문입니다. 또한 저는 사람과의 '소통'을 소중하게 생각합니다. 저와 다른 생각을 갖고 있는 사람과의 '소통'을 통해서 모두가 발전 할 수 있다고 생각하기 때문입니다.

[성격 단점 - '승부욕', 단점 극복으로, 더 성장하다.]

한편 저의 단점은 끈기가 과열되어 승부욕 과잉이 될 때가 있다는 것입니다. 하지만 저는 이를 보완하기 위하여, 과정에 충실하기 위해 노력했습니다. 과정에 후회를 남기지 않아야, 어떤 결과에도 웃을 수 있다는 것을 알았기 때문입니다. 두 번째로 저는 마인드 컨트롤을 하는 법을 연습했습니다. 이러한 연습을 통해, 저는 스스로 평정심을 유지하고 과정을 즐길 수 있게 변화해 갔습니다.

[지원동기 - 교육기업 입사의 꿈! Megastudy 입사!]

저는 대학시절 중학생 영어 과외를 2년간 진행하였고, 군대 정훈교육부에서 2년간 근무를 하였습니다. 이 과정에서 저는 교육의 힘을 알게 되고, 교육이 만드는 긍정적인 변화와 큰 가치에 뿌듯함을 느꼈습니다. 저는 이때부터 교육회사에 대한 꿈을 갖게 되었으며, 타 교육회사 인턴 및 계약직에 지원하여 업무를 진행했습니다. 타 교육회사 업무 후 교육 관련 업무를 하겠다는 저의 목표는 더욱 확고해졌고, 저의 최종 목표는 국내 최고의 교육기업 '메가스터디'로 정해지게 되었습니다. 저는 졸업을 위해 마지막 학기를 다니면서도, 메가스터디 학습지원과에서 아르바이트를 하며 메가스터디 그리고 교육업계와 가까이 있기 위해 노력해 왔습니다.

이렇듯 교육관련 업무 그리고 메가스터디의 꿈을 위해 전진해 오던 저는, 메가스터디 학원사업부에서 신설학원TF팀 직원을 채용하는 공고를 보았습니다. TF팀은 새로운 부서의 시작으로 그 누구보다 열정이 있는 사람이 조직원이 되어야 생각합니다. 이러한 생각으로 저는 누구보다 교육에 대한 열정을 갖고 있는 제가 바로 메가스터디 학원사업부 신설학원 TF팀에 최적임자라는 확신을 갖고 이번 채용에 지원하였습니다!

저는 메가스터디 학원사업부에 근무하며, 신설학원의 기반 확대와 메가스터디 학원 재원생들이 조금이라도 더 좋은 방향으로 나아갈 수 있도록 진심으로 노력하겠습니다. 또한 13개 직영학원 간의 업무진행이 보다 원활하게 이뤄질 수 있도록 중간다리 역할을 충실히 수행하겠습니다!

메가스터디 학원사업부 TF팀 직원 모집에 꼭 합격하고 싶습니다! 감사합니다!

보령제약

합격 정보

기업명	보령제약(주)	부서명(직무)	영업부 인천의원팀
졸업년월	2017. 02	입사년월	2017. 01

기본 인적사항

학 과	경영학과	평균학점	3.7
영어점수	TOEIC 800	회화점수	
기타 외국어		취업시 연령	만 25세 (91년생)
자격증	운전면허증, 한자자격증, 금융자격증 2~3개(펀드,보험)		
수상경험			
해외경험			
봉사활동	Sk Sunny대학생 봉사단		
동아리	경상대 내 학회		
인턴쉽	한국능률협회컨설팅(Kmac)		

취업을 준비할 때 기업에 대한 정보를 가장 많이 얻은 곳

기본적으로 기업의 공식 홈페이지를 꼼꼼히 살펴보았습니다. 기업의 홈페이지는 서류작성을 위한 기업소개, 인재상, 기업의 지향가치 등이 있을 뿐만 아니라, 기업의 최근 사회공헌 활동, 뉴스와 같은 기업과 관련된 직접적인 정보를 얻을 수 있는 유용한 루트이기 때문입니다. 나아가서는 기업의 재무정보 및 주가정보를 통해 최근 기업의 주요 등락요인 등을 파악할 수도 있습니다.

다음으로는 기업과 관련된 최근 기사들을 찾아보았습니다. 입사 당시 제약업체의 가장 뜨거운 이슈는 김영란법, 리베이트와 관련한 이슈였습니다. 실제 면접에서도 허를 찌르는 질문으로 김영란법과 관련한 질문이 나오기도 했습니다. 최근 제약업체의 관심은 '한국형 선샤인 액트'의 법안 제정입니다. 2018년 1월부터 시행되는 선샤인 액트는 제약사의 윤리경영 강화에 그 목적을 두고 있습니다. 때문에 의사와의 유대, 회사의 서포트보다 MR의 제품 디테일 역량이 보다 중요시될 전망이라고 할 수 있었습니다.

잡코리아와 같은 구직 전문 사이트를 통해 기업이 가져가고자 하는 전략 및 내부 상황들을 파악했습니다. 제가 입사한 보령제약은 독감백신, 간염백신 등과 같은 '백신'을 주도적으로 판매하고 있는 기업입니다. 이러한 백신의 경우 거의 모든 병원에서 취급을 하고 있으며 꾸준한 수요가 있는 품목이기에 병원장님들에게 인기 있는 품목 중 하나입니다. 때문에 백신을 통해 타 제약사에 비해 비교적 새로운 병원에 들어가 거래를 시작하기 쉽다는 장점이 있었습니다. 저는 면접에서 백신이라는 무기를 통해 신규 거래처를 확보해 나가겠다는 포부를 밝혔고 이 대답은 면접관의 환심을 샀고 계속해서 저를 향한 질문이 이어지게 되는 좋은 계기가 될 수 있었습니다.

취업을 할 때 경상대에서 도움을 받은 점

산학연 프로그램의 인턴활동을 통해 도움을 받았습니다. 실제로 기업에서 근무를 하며 학교와는 다른 회사가 갖는 분위기와 행동양식들을 배울 수 있는 의미 있는 시간이었기 때문입니다. 저는 한양대 내 산학연을 통해 한국능률협회컨설팅이라는 회사에서 10개월 정도 인턴을 할 수 있었습니다. 또한 구직과 관련한 다양한 정보를 얻을 수 있는 매개가 많이 있습니다. 취업동아리, 취업센터 등이 그것입니다.

서류 후기 (서류전형 준비하면서 느꼈던 것)

그렇다 할 스펙이 없던 저는 당연하게도 서류 합격률이 굉장히 낮았습니다. 그렇기 때문에 보다 많은 기업에 지원하기 위해 노력했습니다. 이를 위해 하반기 서류 시즌이 오기 전에 미리 준비했습니다. 시즌이 시작되기에 앞서 자소서와 여러 가지 소스들을 준비해놓는다면 보다 많은 기업에 지원할 수 있을 것입니다. 각 기업의 인사담당자들이 공통적으로 묻고자 하는 문항이 한두 개 정도는 반드시 있기 때문입니다. 예를 들면, 어떤 일을 열정적으로 했던 경험, 팀원들을 위해 자신이 노력했던 경험 등 꾸준히 등장하는 자소서 문항들은 반드시 존 재합니다.

면접 후기

1차 면접의 경우 4인 1조가 되어 세 가지 코스로 진행했습니다. 제가 속한 조는 일대다 면접, 스피치 면접, 선배와의 대화 순으로 이루어졌습니다. 일대다 면접에서는 왜 제약업계에 지원 했는지, 왜 보령제약인지에 대한 질문부터 왜 MR이 되고자 하는지까지 충분히 예상했던 질문 들 위주로 진행되었습니다. 추가적으로 지방에서의 근무 가능 여부도 질문이 나왔습니다. 실 제로 티오가 맞지 않게 될 경우 서울 거주자가 부산에서 근무하게 되는 경우도 있었기 때문입 니다. 이 질문은 진심으로 제약 영업을 하고 싶었던 것인지를 묻고 싶었던 것 같기도 합니다.

스피치 면접은 네 명이 여러 가지 단어들이 적혀있는 카드를 한 개씩 선택하는 것으로 시작 되었습니다. 각자 카드를 고른 뒤 카드에 적혀있는 단어를 주제로 3분간 스피치 합니다. 저 는 ‘노력’을 선택했고 제가 열정적으로 노력했던 경험과 그 경험을 통해 얻었던 것이 무엇이 었는지를 말했습니다.

마지막으로 선배와의 대화는 평소 제약업계, 보령제약, 영업 현장에 대한 궁금증을 실제 재 직 중인 선배와의 시간을 통해 이야기할 수 있는 시간이었습니다. 이 시간에는 별다른 평가 가 없었다고는 했지만, 이 또한 평가의 하나였을 것 같다는 생각을 했습니다. 영업 현장에서 소통은 MR에게 중요하다고 생각하기 때문입니다.

2차 면접은 대표이사님, 영업본부장님, 유닛장님 등 기업의 높은 분들이 계신 자리였습니다. 약에 관련한 질문이 나올 것이라는 걱정과는 달리 인성 관련 질문이 계속되었습니다. 저에게 는 왜 보험 영업을 하다가 포기하고 제약업계에 관심을 가지게 되었는지, 제약 영업을 하고 나서 회의감을 느끼게 될 경우 어떻게 할 것인지, 팀원들과의 관계 개선을 위해 어떤 행동을 할 것인지 등 다양한 질문이 있었습니다. 1차 면접 때와 마찬가지로 지방 근무 가능 여부를 물어봤으며 이에 부정적인 답변을 했던 최종 합격자는 없었습니다. 특이했던 점은 기업 내 간부들 외에 외부인 한 분이 면접관으로 참여했다는 것인데 나중에 알고 보니 지원자의 관상 을 보는 무속인이라고 합니다.

경상대 학생들이 갖추어 할 취업 전략

문어발식 취업 전략이 필요합니다. 취업에 대한 정보는 다다익선이라고 생각하기 때문입니 다. 취업 관련 인터넷 사이트, 관련 뉴스 기사, 선후배나 동기들과의 네트워크, 대외활동을 통한 정보 수집 등 자신이 가능한 모든 수단과 방법을 동원하여 취업 정보를 습득하고 이를 스펙업과 연결 지어야 합니다. 취업에 성공한 동기들을 보면 항상 부지런하게 여러 가지 활 동을 하던 친구들이었습니다. 대외활동에서 만난 친구들과 합심하여 공모전에서 수상한 동 기, 동아리의 선배에게서 얻은 정보를 십분 활용하여 수월하게 서류를 작성하는 동기 등 부 지런한 친구들은 지금도 자신만의 다양한 방법으로 각자 스펙업을 하고 있습니다.

멘탈 관리도 중요합니다. 저는 서류 탈락에 좌절하지 않았습니다. 제 자신이 부족한 사람이 라고 생각하지 않았습니다. 항상 운이 좋지 않았을 뿐, 이 회사는 나랑 맞지 않는 회사일 뿐 이라며 스스로를 위로하고 다음 서류를 작성했습니다. 정말 열심히 작성한 서류가 탈락하거 나 꼭 가고 싶었던 기업에서 탈락의 고배를 마셨을 때는 침울하기도 했지만 금방 털고 새로 운 서류와 마주했습니다.

취업준비를 하는데 있어 나만의 전략

‘시작이 반이다’라는 생각으로 자신을 소개하는 1분 자기소개를 임팩트 있고 잘 하기 위해 철 저한 준비를 했습니다. 30초 / 1분 / 2분 등 여러 가지 케이스로 자기소개를 만들어 시키면 곧바로 술술 나올 수 있도록 외우고 또 외웠습니다. 실제로 자기소개를 성공적으로 했던 면 접에서는 떨지 않고 나머지 질문들에 자신 있게 대답을 할 수 있었던 것 같습니다.

스펙 관련해서 하고 싶은 말

영업직을 목표로 하고 있다면 계량적인 스펙보다는 다양한 활동을 하며 대학생활을 즐기라 고 말씀드리고 싶습니다. 예를 들면, 영어성적이나 학점과 같은 부분보다 학교 축제 내에 프 리마켓 같은 곳에서 물건 팔기와 같은 직접적인 영업활동을 해보는 것입니다. 이런 다양한 활동들을 하는 경험은 후에 서류 작성 시 영어성적보다 유용한 도움이 될 것입니다.

합격 자기소개서 첨부

1. 보령제약(주)에 지원한 동기와 입사하기 위해 어떠한 노력을 기울였는지 구체적으로 기술하십시오

[도전을 통한 성장]

도전을 통한 지속 가능한 성장을 추구하는 회사인지 아닌지는 제가 회사를 선택하는 기준입니다. 보령제약은 제약업계 최초의 고혈압 자체 신약인 '카나브'의 출시와 '스마트 워크 플레이스'의 전격 도입 등 다양한 도전을 통해 사업의 경쟁력 제고에 힘쓰고 있습니다. 이러한 보령의 행보를 보면서 보령제약은 저의 도전정신을 마음껏 발휘할 수 있는 직장생활이 가능한 곳이라는 확신이 들어 지원하는 것을 망설이지 않았습니다.

[경험을 통한 확신]

도전정신을 발휘하기 위한 동기를 가지고 보령제약으로의 입사를 꿈꾸며 '영업'과 친해지기 위해 부단히 노력해왔습니다. 영업은 회사의 근간이며, 성장의 동력 부서라고 생각했기 때문입니다. 그중에서도 보험 계약서 하나만 들고 직접 고객을 대면해야 하는 '보험'은 영업의 최전선이라고 생각했습니다. 현장에서 팔아야 할 상품의 가치를 전달하고 다양한 고객들을 만나볼 수 있었던 보험 영업은 의미 있는 경험이었습니다.

2. 타인과 구별되는 본인만의 특기, 차별화된 경쟁력을 설명하십시오

[영업을 위한 최고의 경쟁력]

첫째, 사람과 소통하는데 열정을 가지고 있습니다. 성인이 된 후, 다양한 인맥을 관리하기 위한 인맥노트를 작성해왔습니다. 이름과 대화 정도를 기록한 간단한 노트지만 대인관계를 더 풍부하고 깊이 있게 해주는 저만의 도구입니다. 이를 활용하여 지인들의 기념일을 잊지 않고 챙겨주었고, 이러한 작은 배려에 감동한 지인들과 좋은 관계를 유지할 수 있었습니다. 입사 후에도 이와 같은 노력을 통해 담당 구역 내 마당발이 되어 다양한 고객들과 소통하겠습니다.

둘째, 처음 보는 사람과도 친해질 수 있는 덕살 좋은 친화력을 가지고 있습니다. 작년 가을, 어르신들과 함께했던 봉사단 활동에서 이를 발휘했던 경험이 있습니다.

어르신들을 처음 만났을 때는 저를 어려워하고 말씀도 아끼셨지만, 손자처럼 애교도 부리고 말도 많이 걸며 먼저 다가가려고 노력하니 금방 마음의 문을 열고 고민도 털어놓으셨습니다. 언제나 고객에게 먼저 다가가는 소통 지향적 영업 사원이 되겠습니다.

3. 지금까지 살아오면서 도전했던 경험 중 가장 큰 도전을 구체적으로 설명하고 도전 결과 성공했다면 성공의 이유, 실패했다면 얻은 교훈을 설명하십시오

[Just do it, 도전 끝에 성공이 있다]

2014년 여름, 셀카봉이 큰 인기를 끌고 있었을 때입니다. 당시엔 셀카봉이 아직 대중화되지 않았기 때문에 가능성이 있다고 판단하여 셀카봉 판매를 해보기로 하고 무작정 휴가지로 달려갔습니다. 그러나 영업의 시작부터 난관에 봉착하게 되었습니다. 생각과는 달리 많은 매점에서 이미 셀카봉이 판매되고 있었기 때문입니다. 하지만 다른 매점보다 저렴한 판매 가격과 관광객을 대상으로 한 적극적인 상품 권유로 준비한 셀카봉 40개를 모두 판매하여 약 15만 원의 수익을 올릴 수 있었습니다. 이 경험을 통해 포기하지 않고 '열정과' 끈질김'으로 도전한다면 성공의 가능성은 항상 열려 있다는 것을 배울 수 있었습니다. 보령제약에서 '끊임없이 도전하는 사람만이 원하는 것을 가질 수 있다'는 제 신념을 실현할 기회를 얻고 싶습니다.

4. 5년 후, 10년 후 Career Plan 및 달성 방법에 대해 기술하십시오

[보령제약의 핵심인재 매뉴얼]

보령제약에 입사하여 우수한 영업 실적을 통해 회사의 수익 창출에 실질적으로 이바지하는 것이 저의 목표이자 포부입니다. 또한, 보령제약에서 독창적으로 적용해 나갈 수 있는 영업 전략을 끊임없이 개발해 나가 회사 내에서 전문성과 영업으로 인정받는 사람이 되고 싶습니다.

이를 위해 입사 5년 후에는, 고객과 제약 시장에 대한 체계적인 분석과 폭넓은 이해를 바탕으로 확실한 성과를 내기 위한 저만의 영업 매뉴얼을 만들겠습니다.

영업 매뉴얼을 토대로 매출 확대를 위해 새로운 수익 상품과 마케팅 전략을 연구하고 그것을 제시하도록 하겠습니다.

입사 후 10년 뒤에는 제약 영업의 전문가로서 그동안 현장에서의 경험 및 노하우를 후배들과 공유하고 사내 교육 프로그램을 통해 고객서비스에 대한 중요성을 높여 고객만족도 향상, 나아가 보령제약의 수익 창출에도 이바지하겠습니다.

삼성회계법인

합격 정보

기업명	삼성회계법인	부서명(직무)	Infrastructure Government Healthcare
졸업년월	2017.08.17	입사년월	2017.09.11

기본 인적사항

학 과	경영학부	평균학점	3.93
영어점수	TOEIC 855	회화점수	
기타 외국어		취업시 연령	27세
자격증	CPA		
수상경험			
해외경험			
봉사활동			
동아리	젊은한양인회		
인턴쉽			

취업을 할 때 경상대에서 도움을 받은 점

저는 CPA를 준비할 때 고시반에 있으면서 많은 도움을 받았습니다. 고시반에서 가장 큰 도움을 받았던 기억은 1차 준비를 하면서 받은 멘토링 프로그램이었습니다. 혼자 공부하는데 어려움이 많았던 저는 합격한 선배의 멘토링프로그램을 신청하게 되었습니다. 1:1 멘토링으로 경상대 휴게실에서 진행하였는데 그때마다 어떻게 공부하였는지와 공부방법 그리고 공부량 등 구체적으로 일주일에 한 번씩 지도를 받으며 공부하였습니다. 그렇기 때문에 1차에서는 합격 할 수 있었다고 생각합니다. 저는 전적으로 합격생인 멘토를 믿고 따라갔기 때문에 1차 시험을 통과할 수 있었다고 생각합니다.

또한 고시반에서는 많은 지원을 받을 수 있었습니다. 고시반에서의 쾌적한 공부환경을 제공 받으며 하루의 목표한 공부량을 채울 수 있었습니다. 또한 고시반에 있으면 혼자 공부한다는 외로운 생각보다는 함께 공부한다는 위로감을 받을 수 있어 그것을 원동력으로 삼아 조금 더 열심히 공부할 수 있었던 것 같습니다. 고시반에서의 혜택으로 인터넷강의도 지원받을 수 있어서 최신 강의로 업데이트 할 수 있었습니다. 이러한 고시반에서의 여러 가지의 혜택이 저에게 동기부여가 되었으며 힘들 때 버틸 수 있게 해주는 버팀목이되어 주었습니다.

고시반에 있는 선배님들의 조언이 저에게 많은 도움이 되었습니다. 고시반 반장님께서 저에게 2차 유예는 종로로 가서 학원다니며 스터디를 해보는 것이 어떻겠냐는 조언을 해주셨는데 저도 그때 그 말에 힘입어 타지생활을 하게 된 것 같습니다. 또한 어떤 과목에서 어려움이 있을 때에는 선배님께 조언을 구해 이렇게 극복하면 된다는 조언을 받으며 극복할 수 있었습니다. 선배님의 조언과 응원이 유예생활을 버티게 해주셨으며 그로인해 2차합격을 할 수 있었다고 생각합니다.

혼자서 공부하는 것이라는 외로운 고시생활에서 많은 선배들의 도움과 소통이 저를 버틸 수 있게 했습니다. 이러한 소통을 위해서 경상대에서 많은 도움을 받았던 것 같습니다. 여름엔 시원하고 겨울엔 따뜻했던 고시반과 부담없이 스터디를 할 수 있게 해주었던 멘토링 프로그램 및 상대 휴게실 그리고 선배들과의 소통과 고시반에서의 도움이 저의 취업에 큰 디딤돌이 되었습니다.

스펙 관련해서 하고 싶은 말

사실 저는 일반적으로 사람들이 생각하는 공모전에 참석하거나 어학연수를 다녀오지 못했습니다. 또한 취업을 하기 위해서 준비한 것은 CPA자격증 준비가 전부이며 어떤 회사에서 어떤 인재를 원하는지 그에 맞게 어떤 스펙을 쌓아야 하는지에 대해 잘 알지 못합니다. 자격증 시험을 치른 후에는 회계법인에서는 면접을 보지 않더라도 합격이 되고 자소서들 정말 못쓰더라도 자격증이 있으면 합격이 된다는 것으로 알고 있었기 때문에 어떠한 다른 스펙준비도

없이 면접장에 들어갔습니다. 그럼에도 불구하고 가고 싶었던 법인에 합격을 했습니다. 저의 스펙은 자격증이 전부입니다.

토익 700이상이면 칠 수 있는 회계사 1차 시험은 매년 2월말 마다 시험이 있으며 1년마다 돌아옵니다. 그리고 2차 시험은 1차 시험을 치른 해인 여름 6월말에 볼 수 있으며 다음년에도 한 번 더 볼 수 있는 기회가 있습니다. 저는 이 회계사시험을 저의 스펙으로 만들기 위해 도전했습니다. 그저 스펙으로 만들기 위해 쉬운 마음으로 시작했던 지난 공부시간들은 결코 쉽지 않았습니다. 공부하는 시간을 할당하기 위해 평범한 학생의 일상은 포기해야 했으며 그에 따른 상실감도 있었습니다. 그때마다 하나를 얻기 위해서는 하나를 포기해야 된다는 생각으로 마음을 다잡으며 생활했습니다. 시험을 준비하며 힘들었지만 같은 목표를 가진 사람과 함께 한다면 버틸만했던 시험이었습니다. 저는 CPA자격증 스펙은 도전해볼 가치가 있다고 생각합니다. 여러분들도 진지하게 고민해보고 CPA공부를 시작해 보시길 바랍니다.

제가 CPA공부를 시작한 이유는 정년퇴직을 할 나이가 되어서도 그리고 퇴직을 한 후에도 어떤 일을 해야 하는지 조금 더 걱정할 수 있지 않을까 싶어 시작하게 되었습니다. 스펙을 선택할 때 앞으로 나의 인생에 대한 계획과 어떤 일을 해야 행복할지 많은 고민을 생각해 보시고 현명한 판단을 하시길 바랍니다.

취업을 준비할 때 기업에 대한 정보를 가장 많이 얻은 곳

정보를 얻는 방법은 다양합니다. 저는 스펙을 쌓기 위해 도전했던 자격증에 대한 정보를 얻기 위해 다방면으로 알아보았습니다.

첫째로는 역시나 궁금할 때마다 자세하게 물어볼 수 있었던 같이 공부했던 학교선배님들 혹은 친구들이었습니다. 어떻게 공부를 시작해야 하는지, 어떻게 공부를 해야 하는지, 얼마나 공부를 해야 하는지, 합격 후에는 어떻게 입사를 준비해야 하는지 등 궁금한 정보를 가장 많이 그리고 자세하게 얻을 수 있었습니다. 2차 공부를 할 때에는 서술형이어서 어느 부분에서 어떻게 나올지 알 수 없으므로 많은 생각을 공유하는 것이 중요합니다. 이때 매일 오전스터디를 했었는데 스터디에서 많은 정보와 도움을 얻을 수 있었습니다. 또한 기합격자들에게서는 그들만의 공부노하우를 배울 수 있었습니다.

두 번째로는 관련 인터넷 카페에서 많은 정보를 얻을 수 있었습니다. 신간강의라든지 그에 따른 수험책 및 공부방향 등 같은 공부를 하는 다양한 사람들에게서 많은 정보를 얻었습니다. 올해의 출제경향은 어떤 것 같더라든지 잘 정리된 서브노트, 쉽게 구할 수 없는 책 등 유용한 정보를 인터넷 카페에서 많이 얻을 수 있었습니다. 아마 취업준비생을 위한 카페도 있는 것으로 알고 있는데 그런 곳에 가면 정말 더 많은 정보를 얻을 수 있는 것 같습니다.

세 번째로는 학원에서 많은 정보를 얻었던 것 같습니다. 학원에서 듣는 강의에서는 제가 관심 있는 정보를 굉장히 많이 얻을 수 있었습니다. 제가 가고 싶은 되고 싶은 직종에 계셨던 분들이 강의를 하시는 것이었기 때문에 흥미진진한 이야기도 많이 해주셔서 공부할 때 조금 덜 지루하게 느껴졌습니다. 또한 목적이 분명한 학원이었기 때문에 제게는 꼭 필요했던 시간을 보내게 했던 장소였습니다.

다양한 방법으로 정보를 얻는 것도 중요하지만 노력하는 것 또한 중요하다고 생각합니다. 얻은 정보를 잘 활용하셔서 그에 따른 노력을 투입하여 좋은 결과를 얻길 바랍니다.

면접 후기

유예생활 후 2차 시험을 보고나서 발표까지는 약 2달 정도가 걸립니다. 회계법인은 사전면접이라 하여 합격자 발표 이전에 면접을 볼 수 있게 해줍니다. 저는 시험 후 4대회계법인 중 3군데에 서류를 지원하였습니다. 삼성, 삼일 그리고 안진으로 자기소개서를 제출하였습니다. 사실 공부하면서 자기소개서에 대해 한 번도 생각해본 적이 없는 저의 자기소개서는 정말 부끄러울 정도로 형편없었습니다. 하지만 3군데 모두 서류에서 통과하였습니다. 삼성에서 가장 먼저 서류합격자 발표가 났으며 그다음으로는 안진 그리고 합격자 발표일이 가까이 되어서야 삼일에서 서류발표가 났습니다.

저는 가장 가보고 싶었던 삼정회계법인에 처음으로 면접을 갔습니다. 역삼역에 있는 강남파이낸스센터에 들어서는 순간 정말 설레습니다. 선배들은 면접준비를 하나도 안 해도 된다고 하여 정말 면접준비는 1분자기소개 정도만 써보고 외우지 않고 면접장에 들어갔습니다. 회계법인은 학교별로 면접을 보며 그에 따라 면접자 분들도 선배님들로 구성되어 있습니다. 면접관으로는 전무님과 다른 회계사님으로 구성되어 있었으면 저희는 3명이 들어갔습니다. 면접에서 물어보는 질문들은 굉장히 일반적인 질문들로 구성되어 있었으며 질문에 대한 답변은 그때그때 생각하는 것들로 대답하였습니다. 솔직히 첫 면접이었고 준비도 안했기에 정말 자신없었지만 면접을 통과하였습니다.

삼일회계법인은 회계법인중 리딩펌으로 명성이 자자합니다. 그래서 서류가 붙고 면접을 보러 가게 되었습니다. 사실 삼성이 합격된 후라 긴장도 별로 안되고 면접에 대한 준비를 부실하게 해졌습니다. 면접장의 분위기는 삼정과는 다르게 약간 딱딱하다는 느낌을 받았습니다. 면접질문은 대답을 준비없이 해간 저에게는 어려웠습니다. 평소의 저를 되돌아보게 했던 순간이었습니다. 예상했던대로 삼일회계법인의 면접에서는 탈락하게 되었습니다.

안진회계법인은 면접장에 가지 않았습니다. 이미 삼성에 합격했던 시기였기 때였고 그로인해 이미 마음을 굳힌 상태였기 때문입니다. 하지만 면접을 보지 않고도 합격하였다는 전화를 받았습니다. 회계법인에서 가장 중요한 것은 합격증 소지여부 같다는 생각이 들었습니다. 저

는 면접준비에 어떠한 어려움 없이 가고 싶었던 법인에 가게 되었습니다.

취업준비를 하는데 있어 나만의 전략

2학년이 끝나갈 즈음에 취업에 대한 걱정이 생겼습니다. 고민하다가 회계사라는 직업을 알게 되어 도전하게 되었습니다. 어떤 취업준비하든지 방향도 방법도 다를거라 생각하지만 어떤 길을 가든 힘든 것을 똑같을 것입니다. 제가 선택한 길은 끈기가 제일 중요했던 것 같습니다. 강의의를 들을 때 선생님이 가장 강조하셨던 것은 버티면 된다라는 것이었습니다. 그래서 저는 오랜시간이 걸림에도 불구하고 버텼습니다. 버티면서 끈질기게 노력하는 것은 취업준비를 하는데 있어 나만의 전략이었던 것 같습니다.

제가 취업준비를 할 때 중요하다고 생각했던 것은 뚜렷한 목표를 세우고 그에 따른 계획을 수립하는 것은 물론 계획한것에 대한 실천이 반겨주어야 한다는 것입니다. 내가 움직이지 않으면서 어떠한 변화가 있기만을 바란다면 그것은 욕심이라는 것을 깨닫고 항상 실천하도록 노력했습니다. 물론 그에 따른 부작용도 있습니다. 목표한 바를 다 달성하지 못하고 실패하거나 사정이 생겨 아무일도 못하는 날에는 자괴감에 빠지기도 했습니다. 이러한 자괴감이 저에게는 자존감을 낮추는 단점도 있었지만 어떠한 면에서는 다음날 더 열심히 하게 만드는 원동력이 되기도 했습니다.

어느 목표를 향해서 가는 방법은 사람마다 다를 것이며 그에 따라 방법도 다양할 것입니다. 그 어느 하나 정답은 없으니 소신껏 본인의 취업목표를 맞추어 본인만의 방법을 정해 소신껏 꾸준히 간다면 목표한 바를 이룰 것이라고 믿고 응원합니다.

합격 자기소개서 첨부

〈삼정회계법인-자유형식〉

수험기간 중에 1차에 합격하는 것이 생각보다 쉽지 않았습니다. 마지막 1차시험을 시도한 때 학교에서 멘토를 지정해 주었는데 그 때 저를 지도해 주신 멘토님의 말을 귀담아 듣고 그에 맞게 따라 2차를 볼 수 있는 기회를 얻을 수 있었습니다. 그 분이 삼정회계법인에 다니시는 분이라 자연스럽게 삼정회계법인에 관심이 가게 되었습니다. 동차시험 후 역삼역에 있는 강남파이낸스센터에 찾아가 보았는데 그 때 퇴근하는 회계사님들이 너무 멋지고 기품 있어 보여서 그때 꼭 삼정회계법인에 오고 싶었습니다. 삼정회계법인은 4대회계법인 중 가장 탄탄한 재무구조를 가지고 있고 최근에는 업계의 2위로 부상하였으며 미래지향적인 기업으로서 지속적으로 성장해나가는 삼정회계법인과 함께하고 싶습니다.

저는 감사파트에 지원을 하였는데 회계사라면 감사를 기본적으로 알아야 한다고 생각했기 때문입니다. 무엇이든 처음에는 어렵지만 익숙해지면 쉬워지는 것처럼 실무와 이론의

차이를 극복하도록 회계사님들이 조금만 지도해 주신다면 적극적인 자세로 임하여 실무를 습득하겠습니다. 삼정회계법인의 핵심가치는 솔선수범, 존중, 협업, 소통, 통찰력, 공헌, 정직 성실인데 이를 이해하고 업무와 생활에 적용하여 적합한 구성원이 되도록 노력할 것입니다. 그리고 기준을 준수하여 삼정회계법인을 대신하여 업무를 수행할 때 구성원이 자랑스러워하는, 고객이 신뢰하는, 사회로부터 존경 받는 최고의 회사로서의 삼정 KPMG를 위해 회계사로서의 적격성을 갖추는 것에 항상 힘쓰겠습니다.

회계법인에서는 혼자서가 아닌 함께 문제를 해결해 나가기 때문에 팀워크가 중요하다고 생각합니다. 저는 팀에서 도움이 되는 사람이 되어 시너지를 일으키는 일원으로서 역할에 최선을 다 할 것입니다. 삼정회계법인의 핵심가치를 이해하고 적용하여 해당 조직에 적합한 구성원이 될 것입니다. 팀워크에서 중요한 것은 신뢰라고 생각하는데 팀 안에서의 문화를 존중하고 저의 부족함으로 인해 팀원이 희생되는 일이 없도록 신뢰를 지키는데 노력할 것입니다. 결론적으로 삼정회계법인에서 원하는 인재상이 되어 신뢰를 부여하고, 세상의 변화를 주도하는 삼정회계법인과 함께하는 것이 저의 목표라고 할 수 있습니다.

저는 이러한 목표를 가지고 있으며 신뢰를 부여하고 세상의 변화를 주도하는 삼정회계법인과 함께하고 싶습니다.

새마을금고

합격 정보

기업명	새마을금고	부서명(직무)	창구텔러
졸업년월	2017.02	입사년월	2017.01

기본 인적사항

학 과	경영학부	평균학점	3.71
영어점수		회화점수	TOEIC Speaking - lv.6
기타 외국어		취업시 연령	25세
자격증			
수상경험			
해외경험	학교 연계 필리핀 어학연수		
봉사활동	한국장학재단 대학생 독서멘토링		
동아리	경영혁신연구회, 경상대 학생회, 총학생회		
인턴쉽	바이릿지(권원보험회사, 6개월)		

취업 후기

제가 힘들 때 마다 위로 받던 책이 있습니다. 이 책의 첫 장에는 특이하게 [이 책을 읽는 방법]이란 부분이 있는데, 작가는 성공을 위한 지름길은 없으며 지름길은 지도에만 나와 있는 것, 쉽게 어떤 것을 이룰 수 있다는 방법은 그저 사람들을 현혹하기 위한 것이라고 단호하게 말을 합니다. 취업 또한 쉬운 길은 없다고 생각합니다. 남들이 보기엔 취직 준비기간이 짧고, 서류를 넣는 곳마다 바로 붙으며 면접까지 일사불란하게 통과하는 선배들을 보며 ‘쉽게 가는 구나.’라고 생각하는 친구들이 몇몇 있는 것 같습니다. 그건 정말 잘못된 생각이며, 쉽게 취업을 했다고 생각한 선배들은 오래전부터 자신만의 능력을 개발해왔을 것이고, 안 보이는 곳에서 정말 열심히 준비를 해왔을 것입니다.

제가 말하고 싶은 것은 취업이란 것이 하루아침에 준비한다고 되는 것이 아니며, 가벼운 마음으로 시작하는 것이 아니라는 것을 말하고 싶었습니다. 저는 사실 스펙이 뛰어난 것도 아니고, 엄청 좋은 회사에 취직을 한 것도 아니어서 이렇게 글을 쓰는게 조금 부끄럽기도 합니다. 그래도 조금이나마 도움을 줄 수 있는 부분을 이야기해주고 싶어 이렇게 글을 쓰게 되었습니다.

경상대 학생들이 갖추어 할 취업 전략

첫 번째 “학교를 이용해라.”

제가 취업 준비를 하면서 가장 큰 도움을 받았던 곳이 바로 “학교”였습니다. 2학년 때부터 여러 취업 프로그램들이 교내에 있다는 것을 알게 되었고, 도움이 될 수 있는 것들을 다 신청하며 들었습니다. 2학년 때는 연계 어학연수도 다녀오고, 3학년 때부터는 취업 관련 프로그램들 마다 참여하며 들었습니다. 심심하면 복지관 내에 있는 커리어센터를 방문했고, 좋은 프로그램들이 있을 때마다 신청해서 들었습니다. 솔직히 말하면, ‘공짜!’니까 더 이것저것 신청해서 들었습니다. 커리어센터 선생님들과 친해질 정도로 돌아다니다 보니 선생님들께서도 좋은 프로그램들이 있으면 먼저 추천해주시기도 하였습니다. 2학년에서 3학년으로 올라가는 방학부터 방학 때 마다 학교에서 하는 취업 프로그램들의 대부분을 들었던 것으로 기억합니다. 사실 아무것도 준비 되지 않은 상태에서 듣다보니 피부로 와닿지는 않았습디만, 4학년이 되어서 취업 준비를 본격적으로 시작했을 때 이미 저에게 피와 살이 되어있었다는걸 알게 되었습니다.

두 번째 “같이 준비해라.”

사실 혼자 고군분투하며 취업준비를 했다면, 저는 아직도 준비를 하고 있을지도 모릅니다. 저는 여러 번의 취업 동아리를 하며, 끊임없이 도움을 받았습니다. 학교에서 하는 취업 동아

리부터 친한 친구들과 모여서 같이 공부하는 모임을 만들기도 하고, ‘청취’라는 또 다른 취업 동아리에 들어가서 준비하였습니다.

여러 명에서 같이 준비 하는 것의 가장 큰 장점은, 나에게 어떤 단점이 있고 장점이 있는지 알 수 있다는 점입니다. 나의 단점은 보완하고, 장점은 좀 더 다듬으며 발전 할 수 있었습니다. 자기소개서 뿐 아니라, 인적성 공부, 면접 까지 잘못된 부분들을 고치는 것은 정말 중요한 부분이라고 생각합니다. 또한 취업준비를 하면서 심적으로 힘들고 지칠 때가 많습니다. 그럴때마다 다시 일어설 수 있도록 힘을 주는 든든한 동지(?)들이 있다는 것에 큰 도움을 받았기에 정말 추천해주고 싶습니다.

서류 후기 (서류전형 준비하면서 느꼈던 것)

서류는 최대한 많이 써보는 것이 중요하다고 생각합니다. 사실 저도 많이 안쓰긴 했습니다만, 취업 시즌이 시작됨과 동시에 한 가지 후회를 했었습니다. ‘시즌이 시작되기 전에 자기소개서를 써볼걸.’저랑 똑같은 후회를 하지 않으려면, 취업 시즌이 시작되기 최소 한 달 전부터 기본 포맷들을 가지고 글을 계속 써봐야 한다는 것입니다. 지원동기, 성격의 장단점, 입사 후 포부 등 가장 가고 싶은 한 기업을 정해놓고 기본 질문들을 써보는 것입니다. 하나를 제대로 써놓으면 다른 자기소개서는 좀 더 수월하게 쓸 수 있을겁니다.

인적성검사 후기

인적성은 정말 오래전부터 준비를 하는게 정답인 것 같습니다. 인적성은 오랫동안 꾸준히 준비하는 것이 가장 중요하다고 생각합니다. 인적성 책들을 여러 권 풀어보는 것을 추천합니다.

면접 후기

처음 면접을 갔을 때가 불현듯 떠오릅니다. 저는 원래 남들 앞에 나서는 것을 극도로 싫어하였습니다. 팀 프로젝트 할 때도 팀원들에게 다른거 다한테니까 발표만은 빼달라고 말하곤 하였고, 어쩌다 발표가 있다면 소주를 마시고 발표를 할 정도로 남들 앞에 서는 것을 싫어했습니다. 이런 제가 면접을 가서 잘 할 리가 절대 없죠. 온 몸을 사시나무 떨듯이 떨고, 말도 계속 더듬었습니다. 지금도 첫 면접을 생각하면 이불킥을 할 정도로 부끄럽습니다. 하지만, 면접은 불수록 좋아졌습니다. 두 번째 면접 때는 다리만 떨었고, 최종적으로 본 새마을금고 면접에선 하나도 안 떨었습니다. 점점 좋아질 수 있었던 이유는 “모의면접”을 계속 해왔기 때문입니다. 취업 동아리 친구들과도 하고, 남자친구 앞에서도 면접 연습을 하고, 가족들, 친

구들 앞에서 계속 말하는 것을 꾸준히 연습을 하다보니 점점 자신감을 느꼈습니다. 그리고 또 하나는 면접 대본을 만들어가는 것이었습니다. 말주변과 순발력이 떨어지는 저에게는 필수품이었습니다. 면접 후기들을 찾아보며 다른 사람들이 받았던 모든 질문들을 모아서 저만의 대답들을 만들어갔습니다. 사실 면접 질문들은 제가 준비했던 질문들에서 크게 벗어나지 않게 나왔던 것으로 기억합니다.

취업준비를 하는 경상대 후배들에게 하고 싶은 말

에디슨은 절대 이길 수 없는 자는 ‘천재’가 아니라, 어떤 환경에도 ‘계속하는 자’라고 말했습니다. 저 또한 남들보다 부족한 스펙으로 많은 서류에서 떨어졌었고, 인적성에서 떨어지고, 면접에서 떨어졌습니다. 스스로 절망의 구렁텅이로 몰아넣었고, 매일 밤 희망 없는 미래를 생각하며 울면서 잠에 들었습니다. 하지만, 그래도 계속 꾸준히 지원했던 것이 끝에 가서 빛을 냈습니다. 그러니 아무리 힘들어도 끝까지 포기하지 마시라는 이야기를 하고 싶습니다! 취업 준비 하시는 모든 분들 파이팅 입니다.

안진회계법인

합격 정보

기업명	안진회계법인	부서명(직무)	tu10(감사본부)
졸업년월	2017.02	입사년월	2016.09

기본 인적사항

학 과	경상대학	평균학점	3.8
영어점수	TOEIC 785	회화점수	
기타 외국어		취업시 연령	27세
자격증			
수상경험			
해외경험			
봉사활동			
동아리			
인턴쉽			

취업을 할 때 경상대에서 도움을 받은 점

저는 일반적인 취업스펙쌓기, 면접준비 등이 아닌 회계사 시험을 봤습니다. 2013년 3월부터 공부를 시작해서 2016년 6월에 공부를 마무리 했습니다. 첫 1년간은 학원에서 공부를 시작하고 나머지 약 2년간은 경상대 공인회계사반에서 수험생활을 보냈습니다.

6할이상을 차지하는 회계사반 생활에서 경상대 지원이 많은 도움이 되었습니다. 어떠한 종류의 시험이 되던간에 회계사시험과 같이 공부기간이 길 수밖에 없는 시험에선 시간관리가 매우 중요합니다. 단순히 공부하는 시간 뿐만이 아니라 통학시간 등을 포함한 시간관리가 필요합니다. 무조건 시간을 많이 투입하는 것과 별개로 개인의 공부스케줄 루틴에 경상대 지원이 매우 도움이 됐습니다. 집과 학교가 먼 터라 통학하기는 힘들고 자취하기는 금전적 부담이 되었으나 공인회계사반에서 기숙사 지원이 있었기 때문에 기숙사에서 지내게 되었습니다. 덕분에 통학시간에 구애받지 않았고 하루치 공부스케줄이 자동으로 잡혔습니다.

수험생활 시절 회계사반으로부터 인터넷강의 지원을 많이 받았습니다. 인터넷 단과강의 한 과목만 해도 20만원이 넘습니다. 공부에 집중해야 하는 수험생활이기에 아르바이트는 할 수 없고 금전적 지원은 집에서 도움 외에는 받을 수 없었습니다. 다행히 경상대에서 회계사반 예산으로 지원을 해 준 덕분에 금전적 부담 없이 강의를 수강했었습니다.

긴 수험생활을 소화하려면 공부 장소 역시 필요합니다. 공인회계사반에 지정석을 배정받아 생활 한 덕분에 중앙도서관에서 자리찾아 옮겨다닐 필요 없이 편하게 공부를 했었습니다. 또한 1차시험 합격 이후 10개월간 총 100만원의 지원을 받았고 최종 합격 이후 1년간 학비를 면제받았습니다. 이러한 금전적 지원은 시험 결과에 따른 부수적인 요소일 뿐이지만, 시험합격을 위한 동기에 일부 영향을 미치기도 했습니다. 이러한 여러 가지 지원을 통해서 긴 수험생활을 문제없이 마무리 지었고 합격과 취업을 할 수 있었습니다.

취업준비를 하는데 있어 자신의 장점과 단점, 나만의 전략

수험생활을 보내면서 가장 중요한 건 당연히 끈기가 있어야 한다는 것이 기본입니다. 또한 개인이 성향에 따라서 준비를 해야 한다는 것입니다. 물론 장시간 공부해서 해당시간 동안 모두 집중을 한다면 제일 좋겠으나, 그럴 수 있는 사람은 많지 않습니다. 하루에 네다섯 시간만 공부해도 좋은 성과를 내는 사람이 있고 열시간을 넘게 공부해도 나쁜 성과를 내는 사람이 있는 법입니다. 그런 면에서 저는 효율이 좋지 않은 공부를 했었던 것 같습니다. 다만 장점이자 전략이 되었던 것은 매일 같은시간 기계처럼 공부하는 것이었습니다. 회계사반에 항상 제일 먼저 도착한 것은 아니지만, 대부분 아침 8시정도에 도착하고 저녁 10~11시정도까지는 공부를 했습니다. 집중력이 좋거나 특출나게 머리가 좋은사람이 아니라 끝까지 공부를 붙잡는 것이 저의 공부 방법이었으며, 결과적으로는 좋은 성과를 냈습니다.

취업준비를 하는 경상대 후배들에게 하고 싶은 말

취업 준비를 위한 대외활동, 어학공부, 면접준비등을 한 적이 없기 때문에 일반적인 취업준비를 하고 계신 후배님들께 어떻게 준비하라고 말씀 드릴 수 있는게 없습니다. 다만 어떤 종류의 시험이 됐건 수험생활을 준비하시거나 현재 수험생활을 하고 계신 후배님들께 드리고 싶은 당부의 말씀이 있습니다. 수험생활을 시작하려면 다른 것은 버리라는 말씀을 드리고 싶습니다. 주변에 공부하는 사람들을 많이 보면서 느낀 것이지만 친구들을 만나고 놀러다니는 시간을 모두 포기하고도 실패하는 사람이 한둘이 아닙니다. 제가 공부하는 것 보다 훨씬 많은 공부를 하면서도 결과적으로 실패하는 사람도 굉장히 많습니다. 목표를 달성하기 위해선 일부 포기해야 하는 부분이 필연적으로 발생합니다. 하고싶은 걸 하면서 시험도 붙겠다는 것은 배부른 소리 밖에는 되지 않습니다. 물론 1년 365일 하루도 쉬지 않고 책상에 앉아있을 수는 없습니다. 한여름 더울 때는 도저히 공부 할 수가 없는 날도 있었습니다. 그런 날은 과감하게 쉬는 것도 필요합니다. 다만 그러한 예외적인 상황이 발생하더라도 다시 공부하는 일상으로의 복귀가 빨라야 합니다. 그러기 위해선 다른 것들보다 수험공부가 항상 우선이 되는 생활을 해야 합니다.

과거 수험생활을 되돌아보면, 수험기간은 참으로 고독하고 지루한 생활이었습니다. 수험생활을 준비하시는 분이나 하고 계신 분들도 힘든 시간을 보내고 있으시겠지만, 끝까지 참고 버텨내면 좋은 결과가 있을 것입니다.

종근당

합격 정보

기업명	(주) 종근당	부서명(직무)	마케팅
졸업년월	2016.02	입사년월	2015. 12

기본 인적사항

학 과	경영학과	평균학점	3.14
영어점수	TOEIC 840	회화점수	TOEIC SPEAKING 6급
기타 외국어		취업시 연령	27세
자격증	운전면허등록증, MOS마스터		
수상경험			
해외경험			
봉사활동			
동아리	광야(민중가요동아리)		
인턴쉽	KT Mobilefuturist 1년 , 한국중소기업기술혁신협회(INNOBIZ) 6개월		

서류 후기 (서류전형 준비하면서 느꼈던 것)

서류전형을 준비하면서 가장 힘들었던 것 같았습니다. 약 60개 가까운 서류를 작성하면서 내가 정말 하고 싶은 업무는 무엇일까 고민도 많이 됐었고, 예상은 했지만 막상 서류전형에서 탈락하게 되면 심적으로 힘들었습니다. 서류전형은 정답이 없지만 저는 자소서가 중요하다고 생각합니다. 자소서도 많이 써보고 다듬고 하다보면 어느 순간 나만의 자소서가 나오게 되고, 그럴때쯤 탈락만 하던 서류전형에서 “합격”이라는 것을 볼 수 있었습니다. 짧은 글 안에 나만이 가지고 있는 스토리를 녹일 수 있도록 많이 써보는 것을 추천 드립니다.

인적성검사 후기

인성검사는 대체적으로 무난했으며 지원 부서가 영업, 마케팅이었기에 어렵지 않았습니다. KT 적성 검사의 경우 삼성이나 현대와 같은 타 적성검사 기출유형을 공부했던게 도움이 많이 되었습니다.

면접 후기

면접은 많이 볼수록 실력이 향상 되는 것 같습니다. 현재 제약회사에 몸을 담고 있고 제약업계 커뮤니티에 제가 올렸던 면접 후기를 공유 드립니다.

1. 영진약품

– 1차면접

多대多면접. 제약영업을 준비하고 처음으로 봤었던 곳 입니다. 1차는 지원자 5명과 면접관님 4명정도 있었고, 기본적인 인성위주의 면접이었습니다. 생각나는 질문으로는 제 단점으로 정에 약하다고 했더니 "그럼 거래처에서 부당한 요구를 해오면 거절 못하시겠네요?" 라고 했습니다. 비교적 편하게 볼 수 있었던 면접이었는데, 처음 면접이라 많이 떨렸던게 기억나네요

– 2차면접

多대多면접. 면접관님 5분하고 지원자 5명이 봤었습니다. 1차랑 비슷하게 인성위주의 면접이었고 이 때 옆에 있었던 지원자분이 말을 너무너무 잘해서 아직도 기억에 남습니다. 자신의 경험에 맞춰서 키워드를 제시하는데 사람을 끌어당기는 힘이 있었고, 많이 배울 수 있었던 면접입니다. 이 때 느꼈던 점은 확실히 1차때보다 지원자 분들이 경험도 풍부하시고, 말도 너무 잘해서 정신 똑바로 차리고 면접 봐야겠다고 생각했습니다.

2. 한국아스텔라스

– 1차면접

多대1 PT면접. 기존의 방식을 본인이 주도하여 개선 했었던 사례, 가장 가치있었다고 생각하는 도전, 본인의 행동이 다른 구성원 및 팀 전체에게 긍정적인 영향을 주었던 사례. 3가지 중 하나를 준비해서 3분동안 PT를 하는 것 이었습니다. 면접관님은 3분 이였고, PT 발표 관련된 질문과 인성위주의 질문이 많았습니다. 그리고 가운데 분이 계속 꼬리에 꼬리를 물고서 압박을 많이했습니다. 생각나는 질문은 마지막 하고싶은 말로 " 많은 것을 포기하고 여기에 왔다. 그만큼 간절하다 짧은 시간 동안 내 모든걸 보여줄 순 없지만 진심은 전달됐을꺼라 생각합니다. " 라고 말했더니 " 그럼 우리회사 보다 더 좋은데 합격하면 거길로 가시겠네요?" 해서 당황했었네요 ㅎㅎ 사실 이때 타분야 최종면접과 겹쳤었는데 포기하고 봤었습니다 그런데 떨어지면 어떡하지 하고 많이 맘 졸였던 기억이 나네요

– 2차면접

多대多 면접. 면접관님 5분과 지원자5명이 봤습니다. 인성위주에 자기소개서 기반 면접 이었습니다. 생각나는 질문은 " 입사 후 포부를 영어로 말해보세요 " 였습니다. 외자사 라서 자기소개 정도는 영어로 준비해 갔는데, 갑자기 입사 후 포부를 말하라고 하니깐 머리속이 하얘져서 당황했었던 기억이 있네요. 그래도 면접관님이 최대한 편하게 지원자들을 배려하는게 느껴져서 좋았습니다.

3. 한독

– 1차면접

多대1 PT면접. 한독 1차면접은 한국아스텔라스와 다르게 면접당일 까지 PT주제에 대해서 알 수 없었습니다. 당일날 아침 본사에서공개 되었고, 저는 운이 좋게도 아스텔라스 때문에 준비했었던 주제와 겹쳐서 쉽게 PT를 준비했습니다. 본사 꼭대기에서 면접이 진행되었고 7~8개 방에 지원자 한 명씩 들어가서 면접을 봤습니다. 면접관님은 4분 정도 계셨었는데, 여태 봤었던 면접 중에서 가장 편하게 봤었습니다. 생각나는 질문으로는 " 다른 제약회사 면접을 본 경험이 있나요?", " 제약영업은 언제부터 준비하셨나요?", " 왜 제약회사에 들어오고 싶으신가요?" 등 이였고 무난했던 면접 이었습니다. 하지만 다른 방에서 같은과 후배가 면접봤었는데, 무난했던 저와는 달리 압박이 많이 심했다고 하더라고요. 복불복....!!

– 2차면접

多대多 면접. 한독은 면접 볼 때 특이한 점이 있었습니다. 대기실이나 직원들도 보면 여자분들이 많으시더라고요. 거의 5대5 아니면 6대4 정도로 여자분들이 타 제약회사에 비해

정말 많았습니다. 본론으로 들어가서 최종면접은 면접관님 4분과 지원자 5명이 뵈었고, 특이한 점으로는 면접관님 중에 사장님이 계셨었습니다. 기억나는 질문으로는 "자신을 한 단어로 표현해보세요", "제약영업을 하는데 있어서 가장 중요한 덕목은 뭐가 있나요", "5년뒤 10년뒤에 회사에서 무슨일을 하고 싶은가요?" 등이었습니다. 사실 이 당시에는 최종면접을 보는데 대답을 할라고 하면 말을 끊고, 한 단어로 표현하세요 등 대답을 할 수 있는 기회가 적었습니다. 사실 당시에는 기분도 좀 나쁘긴 했는데, 면접이 끝나고 병원에 가면 모든 의사가 반기지 않을꺼다. 나 같은 사람도 있을꺼다. 일부로 이렇게 진행했는데 기분 나빴다면 미안합니다 라고 말해주셨던게 기억이 남네요.

4. 종근당

- 1차면접

多대多 면접. 본사 충청로에서 진행되었고, 면접대기실에 갔는데 다른 면접과는 달리 무거운 느낌을 많이 받았습니다. 약간 군대같은...? 실제 면접은 면접관님 3분과 지원자 3명으로 진행이 되었습니다. 자소서 기반 위주의 질문이었고 생각하는 질문은 "블랙프라이데이가 한국에서 실패했는데 왜 실패했다고 생각하시나요?", "종근당에 대해서 아시는 만큼 말씀해 주세요" 그리고 옆에 분은 "국정화 교과서에 대해서 어떻게 생각하시나요" 라고 질문을 받았었습니다. 1시간 정도 진행되었고, 다른 면접에 비해서 분위기가 좀 딱딱했었던 것 같습니다.

- 2차면접

多대多 면접. 선릉에서 면접관님 3분과 지원자 3명으로 진행 되었습니다. 1차때 군대같은 분위기와는 다르게 최종은 편안한 분위기에서 진행되었습니다. 1시간이 넘는 긴 시간 동안 지원자들에게 많은 것을 물어보셨습니다. 생각나는 질문으로는 "부모님과 아내가 물에 빠졌다면 누구 구하실건가요?", "내가 면접관이라면 자신을 제외하고 옆에 지원자 중에 누구 뽑으실건가요?" 등 그리고 특정상황을 주시고 어떻게 대처할건지 등 다양한 형태의 질문을 주셨습니다. 무엇보다도 긴 시간 동안 지원자들의 배려하면서 심도있게 보실려고 하는게 느껴져서 좋았습니다.

운도 많이 따라줬었던 것 같고, 현재는 저 회사 중에 한 곳을 다니고 있습니다. 저 역시 취업준비 할때 망고생도 많았고, 면접에서 떨어졌을때는 분해서 잠도 못 잤었습니다. 제가 생각하기에 면접은 경험이 최고인거 같습니다. 처음에는 많이 떨리고 말도 잘 못했지만, 수 많은 면접을 보면서 자신감이 생기고 당당할 수 있었습니다. 그리고 절대 답변을 외우지 않았으면 좋겠습니다. 저는 영진약품때 옆에 있던 지원자에게 많이 감명을 받았었고, 그 이후로 답변을 외우지 않고 항상 키워드와 경험을 토대로 상황에 맞춰서 대답했습니다. 때문에 지금도 저 당시에 대답을 어떻게 했었는지는 잘 기억나지 않지만, 적어도 꾸며

낸 답변이 아니었기에 진심이 전해졌다고 생각합니다. 긴 글 읽어주셔서 감사하고, 모두 취업에 성공하시길 바라겠습니다.

취업준비를 하는데 있어 자신의 장점과 단점, 나만의 전략

취업준비를 하는데 있어 저만의 장점은 "경험"이었습니다. 저는 20살때부터 학교를 졸업할 때까지 집에서 용돈을 받지 않았었고, 항상 알바를 했습니다. 그리고 인턴십 경험도 면접을 볼 때 위기대처 능력이나 저만의 생각을 잘 정리해서 말할 수 있었던 원동력이 되었습니다.

반면에 단점으로는 객관적으로 보이는 "스펙"이었습니다. 저는 학점도 낮았고 자격증도 없고 수상경력도 전무 합니다. 그래서 서류 합격 자체가 굉장히 어려웠습니다. 하지만 적어도 제 생각에는 다른 어떤 지원자보다 경험이 많고 다양한 업무를 할 수 있다고 생각했고 자신 있었습니다. 이러한 자신감이 면접관들에게 좋게 비추어 졌고 현재 회사에서 근무할 수 있는데 크게 기여했다고 생각 합니다.

스펙 관련해서 하고 싶은 말

스펙이 물론 중요하지 않다고는 말 할 수 없습니다. 하지만 전부는 아닙니다. 저 역시 스펙은 좋지 않았지만 KT, 세아상역, 한국아스텔라스(다국적기업), 종근당, 한화호텔리조트 등 다양한 회사에서 면접을 볼 수 있었습니다. 스펙은 서류의 합격/불합격을 구분하는 하나의 잣대이며 어느 이상만 된다면 스펙에는 연연하지 않으면 좋을꺼 같습니다. 궁극적으로 제가 전달 하고 싶은 메시지는 스펙을 위해서 원서도 쓰지 않고 자신을 비판하기 보다는 먼저 부딪치고 도전해보길 추천 합니다. 회사는 많고 선택의 폭은 넓습니다.

기타 취업준비를 하는 후배들에게 하고 싶은 말

취업준비하는 후배들에게 하고 싶은 말은 한 가지입니다. 취업은 "선택과 집중"이 필요합니다. 먼저 혼자만의 시간을 가지면서 정말 내가 하고 싶은 직무가 무엇인지 생각해보고 어떤 업계를 가고 싶은지 30분 정도 생각해보길 추천 합니다. 저는 제약업계의 시장가능성을 봤고, 마케팅 직무가 하고 싶었습니다. 평상시에 분석하고 다양한 업무를 하는걸 좋아 했었고, 마케팅 직무가 가장 적합하다고 생각했습니다. 이처럼 자기가 하고 싶은 분야와 직무를 정하고 취업준비를 하게 된다면 도움이 많이 될꺼 같습니다. 끝으로 취업이 인생의 마지막이 아닙니다. 회사는 많고 선택의 폭은 넓습니다. 힘들겠지만 취업에 너무 목매지 말고 편안한 마음을 가지고 그 순간을 즐기셨으면 좋겠습니다. 오늘도 좋은 하루 되세요 후배님들. 취업수기

지멘스 헬스케어

합격 정보

기업명	지멘스 헬스케어	부서명(직무)	Project Management
졸업년월	2015.02	입사년월	2014. 10

기본 인적사항

학 과	경영학부	평균학점	3.4
영어점수		회화점수	Toeic speaking Level 6
기타 외국어		취업시 연령	28세
자격증			
수상경험			
해외경험	필리핀 5개월 호주 5개월 => 총 10개월		
봉사활동			
동아리	광야 동아리 부기장 / 경상대학 학생회장		
인턴쉽	하버드교육컨설팅 3개월 SIEMENS Intern ship전형으로 합격 후 정규직으로 전환		

서류 준비

먼저 서류 준비를 하면서 제 자신에 대해 많이 돌아보는 시간이었습니다. 따라서 자존감도 많이 떨어지고, 지금까지 준비한 부분들이 서면으로 증빙될 수 없다는 생각에 좌절을 하게 되었습니다. 그러나 중요한 것은 사실 Spec은 아니었습니다. 내가 지원하고자 하는 부서에서 현재 구하는 인재상에 대한 정확한 이해와 팀과 조화를 이룰 수 있는 마인드와 생각을 지니고 있는지를 봅니다. 또한 그 직무에 적합한 스펙 만을 녹이는 것이 중요합니다. 대부분 신입 사원들은 입사 후, 1년 가까이 되는 시간 동안 Ownership을 가지고 업무를 진행하기 보다는 옆에서 배워가며 Support를 하게 됩니다. 이런 기간을 버텨낼 수 있을 만큼의 Spec만을 원합니다. 조금 더 상세하게 예를 들어 설명하자면Project management Team에 처음 소속되면 Projec 전체를 처음부터 이끌어 나갈 수 있는 권한과 책임을 주지 않습니다. 긴 기간 동안 Main Project manager 옆에서 부과적으로 진행되는 업무를 Support하게 됩니다. 그렇다면 박사 학위를 취득하거나, 다양한 전문 자격증과 해외 경험을 가진 사람이 이 기간을 버텨 낼 수 있을지 뽑는 사람의 입장에서는 생각하게 됩니다. 부서에 어울리는 경험과 스펙을 정확하게 파악하는 것이 좋습니다. 결론적으로 우리 부서에 조화롭게 융화될 수 있으며, 특별한 스펙보다는 부지런함과 열정 넘치는 인재가 경험을 통해 전문가가 되길 원합니다.

면접 준비

처음 Intern ship 전형 면접과 정규직 전환 시 진행되었던 면접 두 차례의 면접을 보았습니다. 각 전형 별로 1차 면접과 Final 면접 두 번이 진행되니 총 4차례의 면접을 경험하였습니다. Internship 면접 준비는 다양한 질문에 대하여 글로 답변을 적어 반복적으로 눈으로 읽었습니다. 글로 적었던 답변들은 실제로 면접장에서 논리 정연하게 구두로 표현되지 않았습니다. Internship 면접 당시에는 적극적인 부분과 모든지 할 수 있다는 패기가 장점으로 돋보였던 것 같습니다. 정규직 전환 시에는 구두로 다양한 질문에 대해 대답 및 시선처리를 중점적으로 하였습니다. 그리고 제가 지원한 부서는 다양한 부서의 사람들과 소통을 해야 하는 부서로 Communication skill에 대해 중요하게 보았습니다. 여기서 말하는 Communication skill이란 무조건 친화력 있게 이야기하고 긍정적인 분위기로 대화를 유도하는 것만을 이야기하는 것은 아니었습니다. 이에 대한 파악은 Internship을 통해 파악할 수 있었는데, 긍정적인 분위기를 가지면서도 자신이 요청한 바를 명확하게 이야기하고 정확한 시점에 받아 낼 수 있는 능력이 중요한 점 이었습니다. 그런 부분들을 Intern ship하면서 파악할 수 있었고, 해당 기간 동안 이러한 모습을 보일 수 있도록 노력하였습니다.

기타 취업준비를 하는 후배들에게 하고 싶은 말

외국계 기업을 희망하는 후배들에게 꼭 전하고 싶은 말이 있습니다. 보통 한국에 있는 외국계 기업은 다양한 Internship System을 가지고 있으며, 불안정한 고용 형태의 채용도 많습니다. (예: 아웃소싱, 계약직) 표면적으로 보면 다소 불안정해 보일 수 있지만 이 또한 기회라고 전하고 싶습니다. 현재 입사한 분들 중에도 Internship 또는 계약직으로 고용되어 정규직으로 전환된 많은 사례들을 볼 수 있습니다. 이유는 직접 경험하고 채용해 본 후 결정을 한다는 것입니다. 다소 다른 이들과 비교하여 부족한 Spec이라면 실전에서 일하고, 경험하며 나를 증명해 나가는 것이 다른 어떤 Spec보다 효과적인 부분이라고 이야기 해주고 싶습니다.

진에어

합격 정보

기업명	진에어	부서명(직무)	객실티팀(객실 승무원)
졸업년월	2012.02	입사년월	2015. 09

기본 인적사항

학 과	경제학부	평균학점	4.09
영어점수	TOEIC 875	회화점수	토스 Lv.6(150)
기타 외국어		취업시 연령	27세
자격증	중등2급 교원자격증, 한자2급, CS관리사, 태권도		
수상경험			
해외경험			
봉사활동	무료과외봉사, 헌혈		
동아리			
인턴쉽			

스펙 관련해서 하고 싶은 말

저는 ROTC(학군단)을 했기 때문에 휴학 한번 없이 4년 연속으로 학교를 다녔고, 졸업 후 군대를 다녀와서 졸업년도와 입사년도의 기간 차이가 큼니다. 또한 해외활동, 동아리, 인턴십 경험이 없습니다. 그렇기 때문에 제 취업후기는 매우 한정적이고 제한적일지도 모릅니다. 하지만 그때의 간절함과 노력의 기억을 되살려서, 승무원을 준비하는 후배님들께 조금이나마 도움이 되기를 바라며 몇 글자 적어보겠습니다.

승무원 도전을 위한 준비

승무원의 지원 자격 중 가장 중요한 것이 영어점수인데, 항공사마다 기준은 다르지만 일정 수준 이상의 점수가 있어야 지원이 가능합니다. 저는 전역 하자마자 영어점수부터 만들었습니다. 기간과 목표점수를 정해놓고 딱 영어에만 집중해서 점수를 획득해 놓은 후 지원하기 시작했습니다. 실제로 현직 여승무원의 토익점수는 천차만별이지만, 남승무원의 경우 대부분 800점 중반대이고, 900점이 넘는 분들도 많습니다.

서류 후기 (서류전형 준비하면서 느꼈던 것)

아시아나 서류 연속 4번 탈락, 대한항공 서류 합격, 진에어 서류 합격

부끄럽지만 제 전직입니다. 참고로 저는 항공사 이외의 다른 기업은 지원하지 않았습니니다. 자소서 실력도 부족할뿐더러 원하는 직무에 집중하고 싶어서였습니다. 정말 가고 싶은 곳이 아시아나항공이었는데 보시다시피 완패했습니다. 이유를 곰곰이 생각해보니, 저를 너무 과장해서 썼다는 결론이 나왔습니다. 좀 더 대단해 보이기 위해, 좀 더 특별하게 보이기 위해 결과적으로 거짓을 쓴 것이었습니다. 그 후 '솔직한 나'에 대해 쓰기 시작했습니다. 아르바이트와 자전거 여행 등 소소한 경험을 썼고, ROTC를 했기 때문에 군 생활에 대한 이야기의 비중을 높였습니다. 대신 그 경험들로 인해 저만 느낄 수 있는 솔직한 감정들을 적었습니다.(첨부한 합격자소서 확인) 다행히 결과는 좋았습니다.

면접 후기

[1차 면접]

약 6~7명의 지원자가 서서 면접을 보고 면접관은 2명이었습니다. 공통질문 1개와 개별질문 1~2개씩 하는 편입니다. 공통질문: 자기소개, 지원동기, 승무원이 본인에게 적합한 이유 등/개별질문: 존경하는 사람, 가장 화났던 적, 아르바이트 경험 등 지원자의 외적 이미지, 자

세, 표정, 말투, 진솔함 등을 보는 것 같습니다.

1분 자기소개와 지원 동기는 자신만의 답변을 만들어서 달달 외우고 다니시고, 나머지 질문에 관한 답변들은 그때그때 생각나는 대로 자연스럽게 대답하는 것을 추천합니다. 평소 자연스럽게 말하는 연습을 꾸준히 하는 것이 중요하다고 생각합니다. (면접관과 대화하듯이) 저는 첫 면접이 대한항공 면접이었습니다. 지금 생각해 보면 그 당시 면접 내내 억지미소를 짓고 있었고, 답변도 과장해서 했던 기억이 납니다. 제가 생각해 도 표정이 부자연스럽고 말도 안 되는 답변이었던 것 같습니다. 그렇게 황금 같은 기회를 놓치고 무한 후회를 하며 모든 것을 내려놓았습니다. 운 좋게 진에어 서류에 합격하여 면접을 보았는데, 그때는 정말 편안하게 봤습니다. 평소의 제 표정을 보여드렸고, 외운 답변이 아닌 정말 그 자리에서 생각나는 대로 자연스럽게 말했던 기억이 납니다. 솔직히 기대하지 않았는데 좋은 결과가 나왔습니다.

[2차 영어면접]

5명의 지원자가 의자에 앉아서 면접을 보고 면접관은 2명이었습니다. 원어민 1명, 영어 잘 하는 한국인 1명이 있습니다. 엄청난 수준의 질문을 하는 것은 아니고 자연스럽게 Free talking 할 수 있느냐를 보는 것 같습니다. 질문하고 답변하고 끝이 아니라 주머니 받거나 식의 대화를 했습니다. 자기소개, 지원동기, 여자친구 있니? 취미가 뭐니? 전공이 뭐니? 학교에서 뭘 배웠니? 평소 영어공부 어떻게 하니? 주말에 뭐하니? 요즘 재밌는 영화 추천해줄래? 특기가 뭐니? 등등 정확한 문법과 단어를 보는 것이 아니라 그 사람의 표정과 제스처, 자연스러움을 보는 것 같습니다. (외국인과의 대화를 당황해하지 않는 모습) 자기소개와 지원동기정도만 완성도 있는 영어답변을 만들어서 외우시고 나머지는 생활영어회화식의 자연스러운 답변을 추천합니다.

[3차 임원면접]

5명의 지원자가 서서 면접을 보고 면접관은 3명이었습니다. 가운데 사장님, 양 옆으로 임원진(객실팀장, 인사팀장) 공통질문 1개와 개별질문 2~4개를 심도 있게 하는 편입니다. 지원자의 진정성, 인성, 어떻게 살아왔나 등을 보는 것 같습니다.

임원정도 되시는 분들은 지원자를 '딱 보면 딱'이라고 하십니다. 수많은 지원자들을 면접하였고, 그만큼의 경험과 노하우, 연륜을 가지고 계시기 때문에 정말 '꾸밈없는 내 자신'을 솔직하게 보여드리는 것이 정답이라고 생각합니다.

개별질문은 이력서와 자기소개서에 나오는 내용을 토대로 하기 때문에 면접 전에 이력서와 자기소개서를 달달 외우고 가시는 것을 추천합니다.

3차 면접까지 온 사람들이라 그런지 답변, 목소리, 속도, 여유 등등 수준급이었습니다. 5명 중 1~2명이 합격하기 때문에 개별질문에서 판가를 내는 것 같습니다. 저 또한 자소서 내용

에 관한 질문들이 들어왔고 사실을 토대로 솔직한 답변을 했습니다. 제가 받은 마지막 질문이 '대한항공도 지원했었나?'였는데 솔직하게 했었다고 대답했습니다. 이 질문에서 많은 분들이 거짓말을 한다고 하더군요.

● 취업을 준비할 때 기업에 대한 정보를 가장 많이 얻은 곳

영어점수를 올리긴 했는데, 막상 지원하려고 하니 아무런 정보가 없어서 막막했습니다. 그래서 선택한 것이 '승무원 학원'이었습니다. 친한 동창 중에 승무원이 있었는데 학원은 절대 가지 말라고 하더군요. 하지만 그 당시 절박했던 저는 그 말을 듣지 않고 곧장 학원으로 달려갑니다. 담당 매니저의 달콤한 말에 이끌려 그대로 등록을 했습니다. 등록비만 150만원... 그 만큼의 값어치를 하겠지 라는 생각으로 열심히 다녔는데 저도 모르는 사이에 획일화된 답변, 억지미소, 과장하는 법에 물들고 맙니다. 그렇게 황금 같은 대한항공 면접 기회를 놓치고 후회하며 학원을 과감하게 그만 뒀습니다. 네이버와 다음에서 '전현차'라는 승무원 카페에 가입해서 정보를 얻고 스터디를 구해 저만의 면접스타일을 만들어갔습니다. (마음 맞는 스터디원들을 만나면 정말 많은 도움이 되고 힘이 됩니다.)

솔직히 말씀드리면 학원에서 나눠주는 자료들은 '전현차'카페에서 다 구할 수 있습니다. 저는 학원을 정말 비추하고 싶지만 저도 친구의 말을 무시했던 경험이 있기 때문에 더 이상 드릴 말씀은 없습니다. 본인이 겪어봐야 그 이유를 확실히 알게 되니까요.

● 취업준비를 하는 경시대 후배들에게 하고 싶은 말

요즘은 많이 없어졌지만, 제가 전역했을 때만 해도 ROTC 출신들은 '장교전형'공채로 대부분 대기업에 들어갔습니다. 제 동기들도 장교전형으로 삼성, 현대, 포스코 등등 많은 대기업에 대거 합격했습니다. 동기들이 하나둘씩 합격 소식을 전할 때마다 저는 점점 더 조급해졌고, 위축됐습니다. 더군다나 승무원 공채는 정해진 것이 아니라 거의 수시로 뜨기 때문에 기약 없는 불안함과 불확실성은 커져만 갔습니다. 정말 지치더라고요. 아마 취업준비를 하고 있는 후배님들도 주변에서 합격소식이 들려오면 저와 같은 생각이 들겠죠? 하지만 너무 조급해하지 마세요. 결국엔 다 됩니다. 대신, 최선을 다하셔야 해요. 정말 간절하게 정성을 다해 꾸준히 준비한다면 마지막엔 무조건 됩니다. 무! 조! 건!

합격 자기소개서 첨부

1. 성장과정/학교생활/연수여행경험

▶ 사랑을 몸소 실천하며 살다 ◀

제가 가진 것을 적극적으로 베풀면서 이웃들과 더불어 살아가기 위해 노력해왔습니다. 고등학교 1학년 때, 일본 홈스테이 봉사활동을 다녀온 적이 있습니다. 이를 통해 나눔은 주는 것보다 얻는 것이 더 많다는 것을 배울 수 있었고, 대학 입학 후에도 건학정신 '사랑의 실천'을 본받아 사랑을 몸소 실천하기로 결심했습니다.

대학교 3학년 때, 교직 이수를 함께하고 있던 동기들과 '사랑의 과외방'을 만들었습니다. 학생회관을 협조해 형편이 어려운 공단 외국인 근로자분들의 자녀들을 대상으로 무료과외 봉사활동을 했습니다. 일주일에 두 번씩 수학을 가르쳐주었고 날씨가 좋은 날에는 캠퍼스 투어를 했습니다. 학교 명소와 대학생들의 생활을 직접 보여주는 등 다양한 활동을 통해 과외방 학생들에게 꿈을 심어주었습니다. 2년간 과외방을 운영하면서, 꼭 봉사활동 동아리에 가입하지 않아도, 꼭 거액의 돈을 기부하지 않아도, 주변을 둘러보면 도움 분들은 충분히 많고 자신의 재능을 적극적으로 기부함으로써 봉사할 수 있다는 것을 배웠습니다.

졸업, 전역 후에도 정기적인 헌혈을 통해 도움이 필요한 분들께 조금이나마 힘이 되고자 노력하고 있습니다. 제가 가진 것을 적극적으로 베풀면서 타인에게 도움이 되는 모범적인 '지니'가 되겠습니다.

▶ 극한에 상황에서 배운 배려 ◀

대학교 2학년 여름방학 때, 친구 4명과 '자전거 전국 일주'에 도전했습니다. 첫째 날은 계획대로 움직였지만 둘째 날부터 예상치 못한 폭염주의보가 발령되면서 한두 명씩 지치기 시작했습니다. 뒤처지는 친구들과 속도를 맞춰주며 서로의 거리 격차를 줄였고, 땀을 많이 흘리는 친구에게는 제가 마실 물도 양보했습니다. 비록 예상했던 일정보다 더 오래 걸렸지만 한 명의 낙오자도 없이 다 함께 목표를 이루었습니다. 극한의 상황에서도 저보다 친구를 더 생각하는 법을 배웠고, 함께 하는 것의 중요함 또한 알게 되었습니다. 기내에서 어떠한 상황이 발생하더라도 저보다 동료를 더 위하는 '지니'가 되겠습니다.

2. 성격의 장단점 및 생활신조

▶ 꼼꼼함 ◀

군 시절, 수색 소대장 임무수행은 제 장점을 발휘할 수 있는 최고의 경험이었습니다. 훈련 경로, 시간, 식사, 장비, 소대원들의 상태 등 모든 요소를 체크리스트화하여 계획을 짰 결과, 2년 연속 '無사고 소대장'에 선정되어 표창을 받았습니다. 제 장점은 기내에서도 큰 도

움이 될 것입니다. 고객들의 건강상태, 식사, 기내온도 등 모든 사항을 수시로 확인하여 고객들의 완벽한 여행에 크게 기여하겠습니다.

▶ 과도한 욕심, 손으로 극복 中 ◀

약속을 무리하게 잡다가 정작 친구와의 약속을 못 지켜 신뢰를 잃은 적이 있습니다. 그 후로 일정을 메모하기 시작했습니다. 시간이 지나면서 수첩은 다이어리로 바뀌었고 검은색 펜은 4색 펜으로 바뀌었습니다. 일정의 우선순위를 일, 월, 년으로 세분화하는 능력과 중요도에 따라 색을 바꿔 쓰는 방법으로 과도한 욕심을 극복하고 있습니다.

▶ 수불석권 ◀

주로 지하철에서 독서를 하며 이동시간을 효율적으로 활용하고 있습니다. 책을 통해 간접 경험을 하고 교훈도 얻습니다. 손에서 책을 내려놓지 않음으로써 지식과 지혜를 끊임없이 쌓겠습니다. 고객과의 거리감을 한층 줄인 진에어의 참신하고 파격적인 아이디어 창출에 동참하겠습니다.

지원한 직무를 본인이 잘 수행할 수 있다고 생각하는 이유

▶ 관심과 관찰력을 지닌 준비된 '지니' ◀

기내는 다양한 국적, 성별, 연령대의 고객에게 최적의 서비스를 제공해야 하는 공간입니다. 그렇기 때문에 고객을 응대하는 짧은 순간에도 고객에 대한 '관심'과 '관찰력'을 놓치지 않는 것이 가장 중요하다고 생각합니다. 저는 피자집 아르바이트를 하면서 이 두 가지 역량을 키울 수 있었습니다. 제가 일했던 곳은 공단 외국인 근로자 손님들이 많았습니다. 처음 듣는 외국어가 다소 생소하긴 했지만, 그분들을 어려워하지 않으려고 노력했습니다. 의사소통의 불편함을 극복하기 위해 각 나라의 문화에 관심을 가졌고 그분들의 행동 하나 하나 유심히 살펴보았습니다. 모든 음식을 손으로 드시는 인도분들께는 물수건을 더 가져다 드렸고, 이슬람교를 믿는 파키스탄분들께는 돼지고기가 들어있지 않은 피자를 추천해 드린 결과 저는 한 달 만에 '이달의 크루'로 선정되었습니다. 7개월간의 경험을 통해, 고객의 문화에 관심을 기울이고 행동 하나하나에 관찰력을 발휘한다면 최적의 서비스를 제공할 수 있다는 것을 배웠습니다. '지니'는 하루에도 수많은 고객을 직접 대하고 소통해야 합니다. 때문에 제가 갖춘 두 가지 역량은 기내에서도 큰 도움이 될 것입니다.

3. 인생에서 이룬 가장 큰 성취

▶ 40명의 눈물, 40장의 편지 ◀

제가 전역하는 날 본 소대원들의 눈물과 40장의 편지는 저만의 자부심입니다. 규정을 어길 시 엄격하게 혼냈지만, 평소에는 친형 같은 소대장이었습니다. 소대원들을 사랑했던 제 진심이 전해졌다고 생각하기 때문에 인생에서 이룬 가장 큰 성취입니다.

저는 2년 4개월간 3가지 방법으로 소대원들에게 사랑을 표현했습니다. 첫 번째는 '추억 남기기'입니다. 매 순간순간을 사진으로 남겼고 앨범을 만들어 전역선물로 주었습니다. 두 번째는 '부모님 안심'입니다. 일주일에 한 번씩 부모님들께 안부 연락과 소대 생활 사진을 전송해드렸습니다. 세 번째는 '생일 챙기기'입니다. 소대원들의 생일에는 초코파이 케이크와 롤링 페이퍼를 준비해 다 같이 축하해주었습니다. 시간이 지날수록 군대에 대해 부정적이었던 인원들도 군 생활을 즐기기 시작했습니다. 한 사람의 진심 어린 노력이 40명의 마음을 얻을 수 있다는 사실을 배울 수 있었습니다. 40명의 소대원이 전역이라는 목적지까지 기본 좋게 갈 수 있도록 관심을 가지고 돌봐야 한다는 점에서 소대장과 '지니'는 공통점이 많습니다. 저는 '나비효과'를 직접 경험했고, 기내에서도 제 역량은 발휘될 것입니다.

4. 지원동기 및 입사후 포부/계획

▶ 진에어의 안전전문가가 되겠습니다! ◀

'지니'가 되어 진에어와 함께 비전을 공유하고 실현하고 싶습니다. 진에어는 '안전'에 대한 관심과 자부심이 높다고 생각합니다. 이는 국내 LCC 중 최초이자 유일하게 IOSA 8th Edition을 인증받은 사실만 보더라도 쉽게 알 수 있습니다. 국내 LCC의 안전 체계를 대표하기 위해 지속적으로 노력하고 있는 진에어에서, 장교생활을 통해 얻은 안전에 대한 경험과 역량을 적용하겠습니다. 군 시절, DMZ(비무장지대)에서 수색소대장 임무수행을 했습니다. 실탄과 수류탄을 휴대한 40명의 소대원을 이끌었기 때문에 안전을 위협하는 요소들이 많았습니다. '안전'의 정답은 하나였습니다. 시간이 오래 걸리더라도 모든 사항을 직접 눈으로 확인하는 것이었습니다. 항상 기내에 가장 먼저 들어가고 가장 나중에 나와, 안전에 관한 모든 사항을 직접 눈으로 확인하는 전문가가 되겠습니다. 좀 더 구체적으로 말씀드리면, 입사 10년 후에 신입사원들의 기내 안전 교육을 담당하는 전문 교관이 되는 것이 목표입니다. 전문성을 갖추기 위해 대학 시절 교직 이수를 하였고, 그동안의 경험까지 더해 진에어의 미래를 이끌어갈 신입사원들과 함께하겠습니다.

한국공항공사

합격 정보

기업명	한국공항공사	부서명(직무)	행정(경영)
졸업년월	2018.02	입사년월	2017.11

기본 인적사항

학 과	경영학부	평균학점	3.41
영어점수	TOEIC 880	회화점수	OPIC IM2
기타 외국어		취업시 연령	29세
자격증	컴퓨터활용능력 1급, 한국사 1급		
수상경험			
해외경험	인도배낭여행 2달		
봉사활동			
동아리	젊은한양인회 학회활동, 한양대 HONOR활동		
인턴쉽	사운드메이트 마케팅부		

서류 후기(서류전형 준비하면서 느꼈던 것)

모든 기업의 첫 번째 관문으로는 서류전형이 있는데요. 한국공항공사 또한, NCS기반 자소서를 토대로 서류전형과정이 있었습니다. 행정 직렬은 토익 750점 이상을 기본 자격요건으로 컴퓨터활용능력1급과 한국사1급 자격증 그리고 영어 스피킹 점수에서 가산점을 주었습니다. 제 경험상 토익 850이상에 자격증2개 그리고, 추가적으로 토익 스피킹이나 OPIC 성적까지 가지고 있다면, 서류전형 통과하는 데에는 큰 지장이 없을 것 같습니다. 저는 자소서에 벤처회사에서 마케팅실무경험을 한 내용과 인도배낭여행을 2달간 다녀오면서, 경험했던 내용들을 토대로 작성했습니다. 굳이 어학연수가 아니더라도, 학창시절 경험했던 다양한 해외 경험들이 있다면 공항과 같은 해외경험이 선호 시 되는 기업을 목표로 준비하는데 큰 어려움이 없을 것 같습니다. 또한, 신입사원을 뽑는 자리이기 때문에 큰 회사 경력이 아니라도 교내나 교외에서 수행했던 인턴경험들을 토대로 자소서를 작성하신다면 면접을 볼 때에도 큰 어려움은 없을 것입니다.

인적성검사 후기

서류 통과 후, 한국공항공사에서는 필기시험이 전공시험, NCS직무능력평가, 인성검사 3가지 유형으로 진행되었습니다. 행정 직렬은 경영과 회계 2개 유형이 있었는데, 제가 선택한 경영 직렬은 전공과목으로 경영학(재무관리포함) 그리고 공항상식이 있었습니다. 전공 문항 수는 총 40문항이었고, 그중 5문제는 공항상식이었습니다. 그리고, NCS직무능력평가는 총 50문제로 진행되었습니다. 저는 공기업시험 준비 전에 CPA공부를 2년동안 한 상태였기 때문에, 전공시험은 준비가 된 상태였습니다. 제가 공부했을 당시 경영학은 전수환 강사님 그리고 재무관리는 김종길 회계사님 강의를 들었는데, 이해하기도 쉽고 재밌게 강의해주셔서 머릿속에 잘 들어왔습니다. 혹여나 공기업준비하실 때 전공강의를 들으신다면 다른 유명한 강사 분들도 많으니 샘플강의를 들어보시고 본인에게 맞는 강사를 잘 선택하여 공부하시면 될 것 같습니다. 또, NCS과목은 저 같은 경우는 문제를 출판사별로 여러 권 구매하여, 공기업별 시험영역에 포함되는 영역만 풀어보았습니다. 그리고, 많이 맞추려고 하기 보다는 제시간에 푸는 연습을 꾸준히 했습니다. 그리고, 여러 유형의 문제를 많이 접해보면서 자신감이 많이 붙었습니다.

면접 후기

공항공사는 면접이 실무자면접과 경영진면접으로 총 2번 진행되었습니다. 면접을 경험해 본 결과 2차 면접 보다는 1차 면접이 훨씬 더 까다롭고 준비가 많이 필요했습니다. 실무자면접

에서는 전공, 직무, 영어 3파트로 진행되었습니다. 저는 영어면접이 가장 어려웠던걸로 기억이 합니다. 평범한 일상회화정도가 아닌 직무관련 질문과 사회현상에 관한 문제를 주제로 면접이 진행되었기 때문에 대답하기 어려운 점이 있었습니다. 직무와 전공면접에서는 자신의 전공경험을 토대로 공항공사에서 어떤 업무를 잘 할 수 있는지 어필해 보고, 현재 공항공사의 이슈를 주제로 이야기해보는 형태로 진행되었기 때문에, 사전 스터디 때 준비를 잘 해가서 큰 어려움은 없었습니다. 제가 면접 준비를 하면서 느꼈던 점은 그룹스터디를 꼭 하라입니다. 여러 명에서 스터디를 하면서 자료준비를 해보고 서로 지식을 공유하면서 몰랐던 회사 정보에 대해 더 자세히 알 수 있었고, 토론도 같이해보면서 언어구사능력도 기를 수 있어서 좋았습니다. 특히, 상대방을 관찰하고 피드백해주는 시간이 가장 좋았습니다. 따라서, 후배 분들도 면접 준비는 혼자 하시는 것보다 같은 회사에 지원한 학생들끼리 모여서 그룹스터디를 진행하시는 것을 추천해드립니다.

스펙 관련해서 하고 싶은 말

취업준비를 하시는 모든 분들이 스펙에 많이 얽매이신데, 저는 공기업에 지원하는 분이라면, 어느 정도 서류를 통과할 자격능력만 갖추시고, 자기자신을 잘 표현할 수 있는 경험들을 토대로 자소서를 잘 쓰시면, 서류통과에는 큰 어려움이 없으실거라 생각합니다. 공기업 준비에서는 가장 중요하게 필기시험이라고 생각합니다. 가장 배수가 줄어드는 구간이고, 또 변별력이 가장 크게 작용하는 전형이기 때문입니다. 따라서, 전공공부와 NCS직무능력을 각 공사 내에서 출제되는 범위 내에서 집중을 잘하시고, 공항공사에서 출제되는 공항상식같이 추가적으로 사내상식에 대해서 잘 준비해가시면 될 것입니다. 그리고, 해외어학연수보다는 본인을 잘 어필할 수 있는 해외배낭여행이나, 해외인턴경험들이 면접 때 훨씬 더 유용할 거라 생각합니다.

취업준비를 하는 경상대 후배들에게 하고 싶은 말

요즘 우리 젊은 세대들이 어려운 취업시장에서 힘들게 구직활동을 하고 있습니다. 어려울 때 일수록 침착해야합니다. 취업이 어려우니 나는 안 되겠지 하고 포기하기보다는 적극적으로 기본자격요건과 자기를 어필할 수 있는 노하우들을 쌓고, 여러 기업에 지원을 하면서 시행착오를 경험 해보는 게 가장 중요합니다. 저도 최종합격에 이르기까지 많은 실패를 맛보았습니다. 이런 실패했던 경험들이 지금의 결과에 밑거름이 되어주었다고 생각합니다. 후배여러분들 힘내시고 취업준비 잘하셔서 한분한분 모두다 성공적인 결과를 얻으시길 바랍니다.

한국존슨앤존슨 컨슈머

합격 정보

기업명	Johnson&Johnson Consumer Korea	부서명(직무)	Customer Development
졸업년월	2015.02	입사년월	2015. 01

기본 인적사항

학 과	경영학부	평균학점	3.86
영어점수	TOEIC 900	회화점수	IH
기타 외국어		취업시 연령	28세
자격증	2. ISO 9001 : 2008 / KS Q ISO 9001 : 2009 3. ISO 14001 : 2004 / KS I ISO 14001 : 2009 4. 6시그마 그린벨트		
수상경험	후이즈물 주최 온라인 창업경진대회 입상		
해외경험	어학연수 6개월, 해외취업 6개월		
봉사활동	해외봉사 단기봉사 1회 (태국, 가나안농군학교)		
동아리			
인턴쉽	LS 엠트론 상해, 중국경영지원부 (한양대학교 글로벌 인턴쉽) 3개월		

경상대 학생들이 갖추어 할 취업 전략

경상대 학생들이 취업 시 가장 필요한 전략은 자신이 가고자 하는 트랙에 대한 빠른 결정과 이에 걸맞는 수업들을 위주로 수료하며, 해당 수업들을 통해 자신이 취업에 필요한 포트폴리오를 준비하는 것이라고 생각합니다. 개인적인 사례를 들자면, 세일즈/마케팅 직무를 준비하고 있었으며 이에 필요한 역량으로 매출과 비용을 관리를 위한 데이터 자료를 분석할 수 있는 엑셀 능력이 주로 필요했습니다. 경영 전략 분석이라는 수업에서 진행한 데이터기반으로 의사결정에 필요한 자료를 만들어 놓은 리포트는 전공과 해당 직무를 연결 지을 수 있는 좋은 경험이었습니다. 또한 글로벌 경영전략 수업에서 다룬 여러 가지 외국계기업의 다양한 비즈니스 사례분석은 지원 동기로서 해당 산업군에 대해 관심을 가지고 분석해본 좋은 기회로 활용하였습니다. 이처럼 단순히 학점을 따기 쉬운 수업 위주로 수강하기 보다는 자신이 원하는 직무에 맞추어 수업을 선택하고, 팀 프로젝트 또는 개별 과제를 추후 취업까지 연결할 수 있도록 효율적으로 활용하는 것은 좋은 취업전략이 될 수 있습니다.

취업을 할 때 경상대에서 도움을 받은 점

취업을 준비하고 성공까지 경상대 커리어 센터의 프로그램 이용과, 학생회관의 커리어센터의 자소서 첨삭 및 상담을 적극적으로 활용했습니다.

4학년 1학기까지 취업에 대한 아무런 걱정과 고민, 계획이 없었습니다. 취업에 대한 본격적인 준비를 시작한 것은 여름방학에 경상대 커리어센터에서 진행한 취업캠프에 참여였습니다. 정부지원으로 ISO인증교육과 병행된 취업 교육을 통해, 본격적으로 자소서 및 면접에 대한 컨설팅을 받았습니다. 취업캠프 초기에 처음 작성한 자소서로 진행한 하반기 취업은 완패였습니다. 지금 와서 생각해보면 본인이 인사담당자여도 뽑지 않을 엉터리 자소서였습니다. 하지만 취업 멘토링을 통한 지속적인 자소서 개발과, 면접 캠프를 통해 완성도를 높여갔습니다. 교내에서 진행되는 취업캠프는 1회 이상은 꼭 참석 해보길 추천합니다. 모의면접을 진행하면서 스스로의 객관적인 위치를 파악해보고, 작은 경쟁을 경험해보여 본격적인 취업 준비를 시작해보는 것을 권하고 싶습니다.

취업준비를 하는데 있어 자신의 장점과 단점, 나만의 전략

취업을 함에 있어 본인이 가진 장점은, 비교적 고르고 다양한 경험을 했다는 점 입니다. 의도 하진 않았지만 흔히 말하는 해외봉사, 어학연수, 해외 인턴쉽 등 다양한 경험을 했습니다. 하지만 단점은 체계적으로 준비 하지 않았기 때문에 다양한 경험 간의 연관성이 부족하고 직무와 귀결될 만한 전문성이 없었던 부분입니다. 때문에 스펙으로 필터링 되는 대기업 보다는

외국계기업 위주로 지원을 하여 자소서의 스토리에 초점을 맞추었습니다. 그 결과 외국계기업 위주로 서류합격을 할 수 있었고, 면접에서 본인이 가진 다양한 경험과 스토리에 대해 이야기 할 수 있는 기회가 주어졌습니다.

또한 면접에서 모든 것을 보여주기 위해 철저한 준비를 병행 했습니다. 취업캠프 멘토님께 전수받은 방법 중 한 가지로 모의 면접을 가능한 많이 봤습니다. 가고자 하는 업계와 직무를 선정하고, 관련된 중소기업, 강소기업들을 가능한 많이 지원했습니다. 취업을 준비하기 시작하면서 잡코리아 또는 사람인에서 범용자소서로 30개가 넘는 유관 직무, 산업군의 중소기업에 지원한 뒤 실제 면접에 참여했습니다. 그 결과 적합한 기업을 선정하여 10번 가까이 면접을 진행했습니다. 처음 본 면접은 부족함이 많았지만, 면접이 끝날 때 마다 부족했던 부분을 곱씹으며 다음 면접에선 해당 내용을 보완하여 나만의 면접 스토리를 완성해 나갔습니다. 마침내 가고 싶던 기업의 면접에서는 떨지도 않고, 수차례면접을 통해 단련된 나만의 스토리와 면접 답변으로 좋은 결과를 얻을 수 있었습니다. (또한 모의로 진행한 면접에서 대부분의 합격 통보를 받았을 때는, 잦은 서류탈락으로 낮아진 자존감을 회복시켜주는 긍정적 효과도 있습니다.) 이러한 면접 준비는 취업준비에 있어 가장 중요하고 성공적이었던 전략이 아닐까 싶습니다.

자신이 가진 경험과 자원들을 잘 정리해보고, 이를 통해 확률이 높은 산업군과 직무를 선택한 뒤 철저한 준비를 하는 것만이 취업성공률을 높일 수 있는 좋은 방법이라고 생각 됩니다.

면접 후기

Johnson & Johnson Consumer Korea의 면접은 총 4차로 진행되었습니다.

1차는 실무진 2명 (팀내 대리~과장급 1명과 팀장1명) 그리고 인사부 1명으로 총 3명의 면접관과 4~5명의 면접자로 진행되었습니다. 평범하게 자기소개로 시작하여, 자기소개 및 자기소개서의 내용의 내용을 연관지어 점차 심층적으로 진행되었습니다. 주된 내용은 본인이 경험한 부분에 대한 추가질문과 직무관련 경험 질문, 그리고 몇 가지 영어질문(영어문답)으로 진행 되었습니다. 본인이 받은 질문은, 데이터분석에 대한 전공수업에 대한 질문과, 영어로 본인이 가장 힘들었던 순간과 그에 대한 극복방법이었습니다.

2차는 PT면접으로 진행되었습니다. 1차 면접과 동일하게 인사부 1명, 실무진2명과 면접자 2명으로 진행되었으며, 회사가 가지고 있는 어려움에 대한 과제를 영문 서류 4장정도의 요약본으로 제공하고, 30분간 해당내용 분석을 기반으로 간략한 전략을 PT로 작성하여 발표하는 면접이었습니다. 인터넷검색이 불가하기 때문에, 자료작성의 완성도 보다는 문제를 해결하는 포인트를 관찰하고 이에 대한 자신의 논리를 얼마나 체계적으로 설명하는지에 초점을 둔 면접 이었습니다.

3차 면접은 인사부 임원 1명, 부서 임원 1명, 총 2명의 임원과 면접자 1인으로 구성된 2:1 임원 면접이었습니다. 임원 면접답게, 실무적인 내용보다는 인성과 삶에 대한 자세, 앞으로의 포부 등을 질문하는 자리였습니다.

4차 면접은 사장1명과 부서별 합격자 1명씩 구성된 최종 면접이었습니다. 사실상, 해당 면접은 큰 실수 또는 부적절한 행동을 하지 않으면 무난히 통과 할 수 있는 면접이었지만, 외국계 회사 특성상 사장님이 외국인이었기 때문에 별도로 영어회화를 준비 연습 하여 참여하였습니다.

전반적으로 J&J Consumer Korea의 면접은 쉽지 않았고 까다로운 편이었습니다. 다만, 다수의 모의면접을 통해 준비한 대답들을 잘 활용하여 좋은 결과를 얻을 수 있었습니다.

합격 자기소개서 첨부

자기소개서 – 자기소개서는 자유 형식으로, 총 한 페이지를 넘지 않게 기술하십시오.

살아가는데 있어 가진 방향성은 다양한 경험입니다. 더 많은 세상을 보고 자신이 잘 할 수 있는 것을 찾기 위해서 입니다. 단지 다양한 학문을 접하는 것이 아닌 여러 나라의 문화, 언어와 사람들을 만나는 것을 중요시 했습니다. 이러한 경험의 과정에서 몇 가지 값진 교훈을 얻을 수 있었습니다.

첫 번째 교훈은 성실함의 중요성 입니다. 캐나다 휘슬러 블랙콧 리조트에서 유일한 동양인이자 한국인으로서 근무 시절 가장 힘든 점은 보이지 않는 인종차별과 언어의 장벽이었습니다. 이를 극복하기 위해 세가지 노력을 했습니다 첫째, 일찍 출근 하는 것입니다. 코리안 타임이라는 단어를 부정하듯 항상 20분 먼저 출근해서 복장을 정비하고 하루 일과를 준비했습니다. 둘째, 힘든 일을 도맡아 했습니다. 매장 청소와 쓰레기통 비우는 일을 언제나 자처 했고 동료들은 저에게 Cleaning Machine이라는 별명도 붙여 주었습니다. 셋째, 언제나 미소를 잃지 않았습니다. 한국에서 7년간의 아르바이트는 서양에서는 생소한 '고객은 왕이다'의 서비스 마인드를 심어 주었습니다. 매사에 긍정적인 자세로 업무에 임했으며 매니저는 이점을 높게 평가해 주었습니다. 이러한 성실함은 언어와 문화를 뛰어넘는 요소로써 제 자신을 대변했고 길지 않은 기간 뒤에 다른 직장 동료들과의 벽을 허물게 해주었습니다.

두 번째 교훈은 상대방의 입장에서 생각 해보는 의사 소통의 기본을 배운 것입니다. 캐나다에서 돌아 온지 6개월 뒤 중국 상해에서 한국인3명과 중국인 유학생 2명으로 이루어진 해외 인턴 팀의 팀장으로 근무 할 기회가 있었습니다. 다른 언어와 문화를 가진 외국인과 진행한 첫 프로젝트였기에 팀장으로서 팀원간의 의견 조율이 쉽지 않았습니다. 중국인 팀원들은 언어의 어려움을 가지고 있었고 한국인 팀원들은 이를 쉽게 이해 하지 못했습니

다. 이 과정에서 중국인 팀원들에게서 1년전 저의 모습을 찾을 수 있었습니다. 캐나다에서 힘들었던 점을 생각하며 중국인 친구들이 겪을 수 있는 어려움을 파악한 뒤 한국 팀원들에게 이에 대해 이해를 시키려 노력한 결과 좋은 팀워크를 유지 할 수 있었습니다. 이후 상대방의 입장에서 생각해 보는 것이 의사 소통의 기본이라는 자세를 가져왔습니다.

이러한 두 가지 교훈은 J&J에서 Sales직무를 수행하는데 많은 도움이 될 것 입니다. 상대방의 입장에서 생각 해보는 의사 소통의 자세와 성실함은 고객의 Needs를 파악하고 Sales Strategy를 수립하는데 있어서 가장 기초가 될 것입니다. '내가 고객이라면 어떠한 Needs가 필요할까?'의 질문과 함께 언제나 경쟁사보다 먼저, 한번이라도 더 고객을 찾아가는 성실한 자세로 Johnson & Johnson의 우수한 제품을 전달하기 위해 노력한다면 이는 곧 자연스럽게 High Performance로 귀결 될 것이라고 확신합니다. 언제나 진심으로 고객과 소통하고 보이지 않는 곳에서 성실함을 실천하는 자세를 가진 사람이 되겠습니다.

한화손해보험

합격 정보

기업명	한화손해보험	부서명(직무)	IFRS추진파트(리스크관리)
졸업년월	2017.02	입사년월	2017.06

기본 인적사항

학 과	보험계리학과	평균학점	4.44
영어점수	TOEIC 920	회화점수	
기타 외국어		취업시 연령	25세
자격증	보험계리사(2차 부분합), SOA EXAM P, FM, MLC, MFE, C		
수상경험			
해외경험	HONOR 해외단기교육프로그램(싱가포르)		
봉사활동	HONOR 봉사(멘토링 봉사활동), 한밀레 외국인 유학생 멘토링		
동아리			
인턴쉽	보험계리법인 알엔에이컨설팅		

경상대 학생들이 갖추어 할 취업 전략

제가 공유해드릴 취업 후기는 지난 4년간 저의 대학생활에 기반한 것입니다. 그렇기에 저의 취업 후기는 참고용으로 읽으시면서 각자의 경험을 통해 어떠한 역량을, 어떻게 어필할지 치열하게 고민하는 것이 취업에 더 도움이 될 것입니다. 아래 후기는 제가 준비한 보험사의 계리 리스크관리 및 상품개발 직무에 대한 취업 후기임을 미리 밝힙니다.

서류 후기 (서류전형 준비하면서 느꼈던 것)

지난 하반기 공채가 시작되기 전 제가 써본 자소서는 A4 1장 분량의 자유 형식 자소서 하나 뿐이었습니다. 자소서를 쓰는 방법을 제대로 배운 적도 없었으며, 어디서 알 수 있는지조차도 몰랐습니다. 그래서 4학년 2학기 김치성 교수님의 ‘취업실전면접’강의를 들으며 정말 많은 도움을 받았습니다. 아래 두 항목은 제가 서류 전형에서 가장 중요하다고 생각되는 것입니다.

[철저한 직무 분석]

지원하고자 하는 직무의 현직자 선배를 통해 들은 생생한 업무 내용과 업계 이슈를 녹여낸 차별화된 자소서를 작성해야 합니다. 취업 카페나 온라인상에서 쉽게 얻을 수 있는 정보만을 가지고 자소서를 작성한다는 것은 서류 합격이 간절하지 않다는 것입니다. 현직자들의 직무 정보는 업무를 간접경험 해 볼 수 있다는 점에서 직무에 필요한 역량을 자신의 강점과 경험을 훨씬 설득력 있게 연결할 수 있을 것입니다.

[기업 또는 직무에서 원하는 경험과 역량만을 어필할 것]

자기소개서는 단순히 자신을 소개하는 글이 아니라는 점, 꼭 기억해야 합니다. 자소서란 기업 또는 직무에서 요구하고 원하는 경험과 역량을 어필하는 매우 전략적인 글입니다. 자소서의 각 문항에서 묻고 있는 질문은 다르지만 결국 처음부터 끝까지 자신을 기업에서 꼭 필요한 인재임을 집요하게 설득해야 서류전형을 통과할 수 있습니다. 그렇기 때문에 가장 먼저, 자신이 지원하는 직무에서 요구되는 역량이 무엇인지 정확하게 파악한 후 그 역량과 관련이 없는 경험이라면 과감하게 자소서에서 버려야 합니다.

면접 후기

서류전형 합격의 기쁨도 잠시, 면접 날짜가 정해진 이후, 짧은 기간 동안 면접을 준비하는데 많은 어려움을 겪을 것입니다. 실제로 저는 서류 합격 소식을 들은 후 정말 짧게는 바로 이를 뒤 면접을 본 적도 있었습니다. 기업에서 면접을 준비할 수 있는 시간을 오래 주지 않는 것 같습니다. 그렇기 때문에 채용 시즌에 서류 작성에만 몰두해서는 최종합격이 어렵습니다. 면접은 미리 준비해야 하며, 실제로 대학 생활동안 면접을 준비할 수 있는 충분한 기회가 있습니다.

[발표 수업과 팀프로젝트 등을 통해 말하는 능력 키우기]

저의 경우, 학교 생활을 하며 많은 사람들 앞에서 말을 할 수 있는 기회가 많았습니다. 그러한 경험을 통해 낯선 면접관이 앉아 있는, 긴장되는 순간에도 편하고 자연스럽게 면접에 임할 수 있었습니다. 교양 수업이나 발표 수업 때 자신의 의견을 피력할 수 있는 기회가 있다면 반드시 꼭 자신의 목소리를 내어 어떠한 상황에서도 당황하지 않고 여유 있게 말 할 수 있는 능력을 키우길 바랍니다.

[전공 수업을 통해 순발력 기르기]

면접 전형의 합격에 있어 '순발력'이 가장 중요하다고 생각합니다. 미리 예상한 질문에 대한 답변을 외운 대로 말하는 것은 면접관이 분명 알아챌 것이며 듣기 지루한 답변이 될 수 있습니다. 면접 합격의 당락은 예측할 수 없었던 질문에 얼마나 순발력 있게 대답했가에 달려 있습니다. 흔히들 순발력은 재치 있고 말주변이 좋은 사람들이 가지고 있는 능력이라고 생각하지만 면접에서 필요한 순발력은 그렇지 않습니다. 평소 가지고 있는 수많은 직무관련 지식 중 예측치 못한 질문에 가장 적합한 것을 선택하여 자신만의 창의적인 논리로 답변하는 능력이 바로 그 순발력일 것입니다. 저의 경우, IFRS(국제회계기준)와 관련한 어려운 질문에 어려운 보험계리 전문 지식이 아닌, 아주 단순한 회계 지식을 이용해 대답을 하였고 면접이 끝난 후 순발력이 좋다는 평을 듣기도 했습니다. 그렇기 때문에 평소 많은 전공 수업을 들으며 학문 간 연결고리를 찾는 공부를 한다면 면접에 많은 도움이 될 것입니다.

취업준비를 하는데 있어 자신의 장점과 단점, 나만의 전략

[자신감이 시작이자 끝]

저는 현재 근무하고 있는 곳의 1차 면접과 최종 면접을 준비하며 어느 때보다도 자신이 있었습니다. 지난 하반기 취업에 실패했으나 그 기간동안 정말 제가 하고 싶은 직무에 대해 깊게 고민해볼 수 있었으며, 인턴십을 통해 그에 대한 확신을 가질 수 있었기 때문입니다. 그렇기

에 그 직무에 제가 가장 적합한 지원자라고 면접관을 설득시키기 위해 최선을 다했고, 실제로 제가 본 면접 중 가장 만족스러웠습니다.

자신감은 하루아침에 만들어지는 것이 아닌 것 같습니다. 뚜렷한 목표를 가지고 꾸준히 노력했을 때 비로소 스스로가 인정할 만큼의 자신감이 생기는 것 같습니다. 보험계리학과에 입학하여 학과 커리큘럼에 따라 전공을 이수하느라 힘들었지만 그 과정이 있었기에 힘든 취업준비 시기를 잘 이겨낼 수 있었습니다.

스펙 관련해서 하고 싶은 말

[스펙 = 간절한 취업 준비에 대한 결과]

현재 자신의 스펙이 절대적으로 부족하더라도 받아들이는 수 밖에 없습니다. 그 스펙은 여러 분이 쌓아온 결과입니다. 그렇기 때문에 그에 대한 책임도 스스로가 지는 것이 당연한 것이죠. 하지만, 스펙과 관련해서는 제가 꼭 드리고 싶은 말이 있습니다. '스펙이 전부가 아니다'라는 것입니다. 스펙이 부족하다고 생각되면 그 부족한 스펙을 대신할 수 있는 자신만의 특별한 무기가 있으면 됩니다. 자신이 지원한 직무에는 누구나 쌓는 스펙보다 자신의 그 무기가 더 가치가 있음을 채용 전 프로세스에 걸쳐 간절하게 어필하면 반드시 성공할 것이기 때문입니다. 스펙도 부족하고 자신만의 무기도 없는 분들은 지금이라도 늦지 않았으니 철저히 객관적으로 스스로를 평가 해보시기 바랍니다. 스펙이 좋은 사람이 취업을 잘 하는 것처럼 보일 수 있으나 분명한 목표를 가지고 꾸준히 노력했기에 취업에 성공하는 것이고, 결과적으로 스펙이 좋은 것입니다.

취업준비를 하는 경상대 후배들에게 하고 싶은 말

기회는 누구에게나 찾아오지만 준비되어 있는 사람만이 그 기회를 잡을 수 있습니다. 스스로 준비가 되어 있는지는 누구보다도 스스로가 가장 잘 알 것입니다. 취업난이 심각한 요즘, 자신만의 스토리로 빈틈없이 준비한다면 반드시 좋은 결과가 있을 것입니다. 취업 후 간절히 원했던 일을 멋지게 해낼 모습을 상상하며, 모두 힘내시길 바랍니다!

합격 자기소개서 첨부

1. 지원한 직무와 관련한 본인의 역량과 경험(1500자 이내)

IFRS추진파트의 업무를 해내기 위해서 모델링 능력이 가장 중요하다고 생각합니다. 이 모델링 능력을 갖추기 위해 저는 프로그래밍 언어 지식을 습득하고 분석적 사고력을 길러 왔습니다.

[프로그래밍 언어에 대한 적극적인 배움의 의지]

컴퓨터 프로그래밍에 대한 배움의 의지를 끊임없이 실현시켜왔습니다. 사업을 하시는 아버지의 전적서 작업을 초등학교 때부터 도와드리며 컴퓨터 프로그램활용에 흥미가 생겼습니다. 그 후, 정보처리기능사자격증을 취득했고 대학 입학 후에는 모델링 능력을 갖춘 보험계리사가 되기 위해 본격적으로 프로그래밍 공부를 시작했습니다. 학부 1학년 여름 방학, 컴퓨터공학과 교수님께 허락 받아 C언어 프로그래밍 기초 계절학기 수업을 청강했습니다. 수업시간에 컴퓨터로 작성한 코딩 문장 하나하나를 직접 노트에 적으면서 프로그래밍 언어의 기본 골격을 충분히 익혔습니다. 학부 4학년 1학기, 보험계리모델링 전공 수업에서 VBA언어를 추가적으로 배워 보험 급부를 추가하거나 사업비 산출 공식이 변경되는 등 실무에서 필요한 모델링 실습을 해보았습니다. 보험수리학 책을 참고해 보험료 산출 공식이 어떻게 코딩 언어로 변환되는지 직접 비교하는데 중점을 두었습니다. 기수표를 통해 계산 기수 변수를 정의했고, 그 계산 기수 변수들을 보험료와 책임준비금을 산출하는 수식으로 코딩함으로써 프로그래밍 언어 활용능력을 길렀습니다.

[분석적 사고력이 필요한 모델링]

지난 12월부터 3개월 동안 보험계리법인 알엔에이컨설팅의 인턴사원으로 신협중앙회의 프로젝트 업무 중 계리 소프트웨어인 AFM을 활용한 보험료 검증 작업에 참여했습니다. 그 중에서도 보험 상품 급부를 모델링하여 AFM으로 보험료를 산출하는 일을 맡았습니다. 먼저, 공제료 및 책임준비금 산출방법서 상의 예정위험률과 공제료 계산에 관한 사항 부분을 꼼꼼히 읽으며 모든 보험수리식을 분석했습니다. 예정위험률끼리 곱하고 더한 형태로 위험률이 정의된 경우가 많아 직접 노트에 위험률 식을 적어 최소 단위까지 분해하여 파악했습니다. 보험 급부를 정의한 계산 기수에도 앞서 파악한 위험률이 사용되었기에 전체 식을 세부 요소로 나누어 급부 형태를 찾아냈습니다. 이렇게 분석을 끝낸 뒤, 공제 종류 코드별 위험률 및 보험 급부 계산기수 식을 AFM이 인식하는 Type으로 정리한 가정 파일을 만들어 작업을 마무리했습니다. 이 경험을 통해 모델링에는 기본적인 프로그래밍 언어 지식도 중요하지만, 끈기 있고 집요하게 분석하며 사고하는 방법이 중요하다는 것을 몸소 느낄 수 있었습니다. 복잡한 형태의 위험률 식을 정리해 반복되는 항을 보고 규칙을 찾아내어 분석력이 뛰어나다는 칭찬을 받기도 하여 앞으로 모델링 실력을 더욱더 개발하

기 위한 동기부여가 되기도 했습니다.

제가 가지고 있는 프로그래밍 언어 지식 및 활용능력과 분석적 사고력은 IFRS추진파트의 가장 기본적인 업무를 해내는 데 필수적인 역량일 것이며, 저의 역량을 계리 모델링 업무에 최대한 발휘하여 더욱더 정교한 계리 모형을 구축하기 위해 노력하겠습니다.

2. 당사 입사 후 본인의 직무와 관련한 성장계획(1500자 이내)

IFRS추진파트에 입사하여 궁극적으로 장기손해보험리스크를 측정하고 관리하는 한화손해보험만의 내부모형을 구축하는 것이 저의 최종 목표입니다.

[첫 번째 성장 계획 : 보험 부채 산출 능력 기르기]

보험 부채 산출 능력은 IFRS추진파트의 전반적인 업무와 연관되어 있을 뿐만 아니라, 내부모형을 개발하는 목표를 달성하기 위해서 반드시 필요한 것입니다. 이를 위해

첫째, 보험 부채를 산출하기 위한 계리 소프트웨어를 배우겠습니다. 현재 구축중인 IFRS17 솔루션을 활용하여 보험 부채를 산출하기 위해서는 계리 소프트웨어인 AFM을 능숙하게 다루는 능력이 필수적입니다. 우선, 계리 소프트웨어 교육에 적극적으로 참여하고 보험 부채까지 산출해보는 훈련을 반복할 것입니다. 그리고 AFM에 능숙하다는 것은 오류를 해결하는 능력까지 갖추는 것이라 생각하기에 혼자서도 고민해보고 선배님들과 함께 논의하는 과정을 통해 오류 해결능력도 기를 것입니다.

둘째, 장기손해보험상품의 보험 부채를 모델링할 것입니다. 보험 부채는 시가 평가되고, 시가 평가의 핵심은 미래 현금흐름을 산출하는 것입니다. 특히 장기손해보험의 미래 현금흐름 구조를 익히기 위해 직접 보험 상품 준비금 산출 파일과 산출방법서를 비교해가며 현금흐름을 파악할 것입니다. 그 후, 소프트웨어를 활용하여 다양한 현금흐름 모듈을 설계한 뒤 보험 부채를 산출하겠습니다.

[두 번째 성장 계획 : 보험리스크 및 측정 방법 연구]

보험 부채를 산출하는 기본적인 능력을 갖춘 뒤, 내부모형을 개발하는 최종 목표를 달성할 것입니다. 이를 위해,

첫째, 회사의 보험리스크의 특성을 파악할 것입니다. 장기손해보험리스크의 특성을 잘 반영하는 내부모형을 개발하기 위해 필수적인 작업이기 때문입니다. 부서 내에서 보험리스크의 다양한 세부위험에 대해 함께 연구할 것입니다. 특히, 해지위험과 같이 계약의 해지, 갱신, 연금선택 등 보험계약자의 옵션 행사로 인해 확률론적 현금흐름 분석이 필요한 리스크는 직접 시나리오 작업을 하여 그 특성을 파악 할 것입니다.

둘째, 다양한 통계적 기법을 통해 회사에 가장 적합한 리스크 측정 방법을 찾아낼 것입니다. 리스크를 측정하고 관리하는 모형은 회사 경영전략과 위험선호도에 부합해야 하기 때문입니다. 회사의 여러 지표를 수치화하고, 지표 간의 상관관계를 파악한 뒤 이를 반영하는 방법을 먼저 연구할 것입니다. 그리고 경영진과의 소통을 통해 더 넓은 시야를 가지고 미래 현금흐름을 가장 잘 예측하는 내부모형 개발 프로젝트에 착수할 것입니다.

현재 보험업계는 IFRS17 도입에 대비해 새 시스템 구축에 총력을 기울이고 있으며, 금융당국은 건전성 감독의 국제적 정합성을 강화하는 로드맵을 추진 중입니다. 이러한 변화에 뒤처지지 않기 위해서 리스크관리 역량이 뒷받침되는 국제적 경쟁력이 필요하다고 생각합니다. 한화손해보험의 장기손해보험리스크 내부모형을 구축함으로써 리스크 관리 역량을 높이는 동시에 리스크 관리 분야에서의 계리 전문가로 성장하는 저의 꿈도 이룰 것입니다.

3. 당사 및 해당 직무 지원동기(800자 이내)

[한화손해보험과 함께 성장하기 위한 도전]

계리 모델링 시스템 발전에 기여하여 한화손해보험의 성장 동력을 더욱더 가속화하기 위해 IFRS추진파트에 지원했습니다. 최근 손해보험업계 최초로 AFM 계리소프트웨어를 선정하여 IFRS17 솔루션 구축에 착수한 한화손해보험은 성장하기 위한 변화에 적극적으로 도전하는 회사라는 인상을 받았습니다. ‘보맵’과의 협업 추진, ‘클라우드 보험 플랫폼 인바이유’와 업무협약 체결, 그리고 자동차 ‘원격진단 서비스’개발 추진과 같이 미래 성장성을 확보하기 위한 혁신적인 행보도 성장 노력의 일환으로 판단했습니다. 이처럼 미래 보험 시장에서 우위를 선점하기 위한 철저한 준비 과정에서 한화손해보험의 성장성을 확인했습니다. 끊임 없이 배우고 더 성장하기 위해 노력하는 것을 가장 중요하게 생각하는 저 또한 보험계리 전문가가 되자는 목표를 가지고 지금까지 노력하며 성장해 왔습니다. 지난 2년간 꾸준히 보험계리사 시험을 준비하며 이론적 지식을 다지고 계리학회 및 보험연구원 세미나에 참석하여 IFRS17 및 Solvency II와 같은 계리 이슈에 대해 적극적으로 관심을 가졌습니다. 계리컨설팅사에서 인턴으로 근무하여 이론을 실제로 활용하여 실무적 계리 지식도 쌓으며 모델링에 특화된 계리사가 되어 계리 모델링 시스템 발전에 도전해보고 싶다는 생각을 하게 되었습니다. 이 모든 준비 과정을 밟아 온 저는 한화손해보험의 IFRS추진파트에 입사하여, 성장하기 위해 끊임없이 노력하는 한화손해보험과 함께 더욱더 성장하고 싶어 IFRS추진파트에 지원하게 되었습니다.

4. 직무 외 본인의 특징점(800자 이내)

[소통의 기술, 배려]

상대방을 진심으로 배려하여 소통하는 것은 저만의 특징점입니다. 대학교 1학년, 멘토링 봉사활동을 하며 사춘기를 겪고 있는 중학생 친구들이 처음에는 마음을 열지않았지만, 저만의 소통방법으로 학생들의 마음을 얻은 경험이 있습니다. 제가 중학생이었던 때를 떠올리며 학생들의 눈높이를 배려하여 재미있는 이야기 소재로 경험담을 들려주기도 했고, 속마음을 먼저 말해주지 않는 학생들을 위해 저의 고민거리도 함께 나눔으로써 학생들과 친해졌습니다. 이렇게 배려하며 소통하는 것은 업무능력만큼이나 중요하다고 생각합니다. 모든 업무는 사람과 사람 사이에서 이루어 지는 것이므로 배려 있는 소통이 없다면 업무 성과도 낮아질 것입니다. 항상 배려하며 소통 잘 하는 IFRS추진파트의 신입사원이 되겠습니다.

[책임감]

맡은 일이나 역할에 대해 어떠한 역경 속에서도 끝까지 책임감을 가지고 마무리하는 것은 또다른 저만의 특징점입니다. 3자매 중 ‘첫째’로 11살 터울인 막내 동생을 돌보며 책임감이 몸에 베었고, 학과 1기 입학생이자 맏언니’로 책임감을 가지고 지난 4년간 생활해 왔습니다. 그리고 지난 2월, 인턴근무 중 제가 보조해드린 업무의 마감일이 이틀밖에 남지 않은 상황에서 담당 연구원의 갑작스런 병결로 그 업무를 맡을 사람이 없었던 적이 있었습니다. 저는 그 소식을 듣고, 일요일이었지만 회사에 출근해 저녁 9시까지 작업을 하며 책임감을 가지고 제안서를 완성한 경험이 있습니다. 이러한 책임감을 가진 저는 입사 후에도 어떠한 업무도 믿고 맡길 수 있는, IFRS추진파트의 든든한 사원이 될 것입니다.

BNP Paribas은행

합격 정보

기업명	비엔피파리바 서울지점	부서명(직무)	수출입업무부
졸업년월	2015.08	입사년월	2015.07

기본 인적사항

학 과	경제학	평균학점	4.18
영어점수	TOEIC 890	회화점수	TOEIC Speaking - lv.6
기타 외국어		취업시 연령	25세
자격증			
수상경험			
해외경험	캐나다 워킹홀리데이 1년, 네덜란드 교환학생 1학기		
봉사활동	International Student Program in the SD #69 Qualicum (캐나다)		
동아리			
인턴쉽	비엔피파리바은행 6개월		

경상대 학생들이 갖추어 할 취업 전략

경상대 학생은 다른 학부에 비해 비교적 지원의 폭이 넓습니다. 때문에 지원을 희망하는 분야를 선택해 그 특성에 맞는 취업 전략을 세워야 합니다. 다양한 정보를 수집하여 관심이 가는 분야를 정하고, 관련된 경험을 쌓는다면 추후에 서류작성이나 면접을 준비할 때 수월할 것입니다. 해당 직종에 대한 관심과 전공에 대한 자신감을 내세울 수 있는 경험이 있다면 좋을 것 같습니다.

취업을 준비할 때 기업에 대한 정보를 가장 많이 얻은 곳

취업 준비에 필요한 기업정보는 취업 포털 사이트와 각 기업의 공식 홈페이지에서 조사했습니다. 인쿠르트/사람인/잡코리아 등의 취업사이트에서 요약해 놓은 기업정보를 비교해가며 확인했으며, 지원 희망하는 기업의 관련후기들을 참고하였습니다. 또 회사웹사이트에서 기업정보 및 인재상을 우선적으로 확인한 후, 이를 기반으로 내용을 정리하여 자기소개서를 작성하였습니다.

취업을 할 때 경상대에서 도움을 받은 점

경상대에서 지원하는 취업관련 다양한 도움을 받을 수 있습니다. 우선 경상대에서 제공하는 채용 공고를 확인한 후 관심 있는 회사에 지원할 수 있습니다. 저는 추천 지원을 통해 인턴십 기회를 얻을 수 있었습니다. 또 채용설명회나 취업컨설팅 같은 다양한 행사에 참여하면서 취업을 준비하는 데에 필요한 도움을 받을 수 있었습니다.

면접 후기

면접은 부서장 면접과 운영진 면접으로 진행되었습니다. 부서장 면접에서는 해당 직무에 대해 어떻게 생각하는지와 실제 업무에서 발휘할 수 있는 본인의 능력에 대한 질문을 받았습니다. 인턴십의 경험을 바탕으로, 업무를 해결하면서 발휘할 수 있는 강점 그리고 상대적인 약점은 어떻게 보완할 것인지 답했습니다. 운영진 면접에서는 운영진이 외국인으로 면접은 영어로 진행했습니다. 저의 경험과 성향을 드러내어 회사가 추구하는 가치를 만족시킬 수 있음을 강조했습니다. 저의 경우에는 다양한 경험과 도전정신을 기반으로 회사가 목표로 하는 다양성과 혁신이라는 가치를 높일 수 있음을 보였습니다.

취업준비를 하는 경상대 후배들에게 하고 싶은 말

취업을 준비하고 있는 경상대 후배들에게, 두 가지 말 전하고 싶습니다. 우선 항상 최선으로 임해야 한다는 것입니다. 식상하게 들릴 수 있겠지만, 매사에 열심인 태도는 다른 지원자들과 비교되는 본인의 강점이 될 수 있고 이를 통해 기회의 폭을 넓힐 수 있습니다. 기회는 어디서든 올 수 있으니 항상 최선을 다하는 자세로 준비하여 긍정적인 효과를 이룰 수 있으면 좋겠습니다. 두 번째로, 취업과정에서 기업은 사람을 뽑고 또 지원자는 회사를 선택한다고 생각합니다. 자신이 하고 싶은 일과 근무하고 싶은 회사, 본인의 강점을 드러낼 수 있는 분야가 어떤 직종인지 고려하여 취업전략을 세우는 것이 가장 중요하다고 생각합니다. 요즘 취업이 어려워 고생하고 있는 후배들, 너무 조급해 하지 않고 차근차근 준비한다면 반드시 좋은 결과로 이어질 것이라고 생각합니다.

IBK기업은행

합격 정보

기업명	IBK기업은행	부서명(직무)	여신
졸업년월	2017.02	입사년월	2017. 01

기본 인적사항

학 과	경영학부	평균학점	3.88
영어점수	TOEIC 920	회화점수	토스 6
기타 외국어		취업시 연령	26세
자격증	CDCS, 국제무역사, 외환전문역2종, 무역관리사, 무역영어1급, 유통관리사2급, 한국사2급, 워드프로세서, MOS마스터		
수상경험	산업통상자원부 비즈니스 아이디어 대회 KOTRA 사장상, 한양 경상대학 아이디어 대회 대상		
해외경험	해외인턴 1회, 미국 초등학교 한 학기		
봉사활동	다문화 가정 멘토링(6개월), 초등학교 문화체험 봉사활동(6개월)		
동아리	경상대학 하이스칼라(PPT학회)		
인턴쉽	인턴 3회(경희대 공공대학원- CITY은행 NGO인턴십, KOTRA, IBK기업은행)		

서류 후기 (서류전형 준비하면서 느꼈던 것)

하반기 취업준비를 하며 총 45개의 대기업 계열사, 금융업 위주로 서류를 냈고, 15개의 기업에 서류합격을 했습니다. 3/1이라도 서류가 합격했던 것은 대외활동 때부터 계속 써왔던 자기소개서 덕분이었습니다. 취업준비를 하며 느꼈던 건, 자기소개서는 쓰면 쓸수록 는다는 것입니다. 관심업체의 대외활동, 인턴 등을 거쳐 수정을 거친 '나'만의 자기소개서는 무기가 될 수 있습니다. 여러 곳의 검증을 거쳐 합격자기소개서를 만들어 놓는다면 다른 기업의 비슷한 직무에서도 합격할 확률이 높습니다. 자기소개서를 쓰다 보면 묻고자 하는 질문 항목들이 꽤나 비슷한 것이 많기에, 인턴이 됐든 대외활동이 됐든 자기소개서를 써보는 것에 두려워하지 않으셨으면 좋겠습니다.

ps. 서류에 미리 면접에서 물어볼 만한 소재를 만들어 놓는 것이 좋습니다. 예상하지 못한 질문을 받는 것보다 예상한 질문에 정확히 답변하는 것이 더 좋겠죠?

인적성검사 후기

NCS/인적성 후기 : 인적성을 처음 접하게 된 것은 3학년 2학기 겨울방학 때였습니다. 학교에서 인적성 특강을 일주일간 열었고, 그때 인적성도 쉽게 볼게 아니라는 것을 깨달았습니다. 사실 인적성은 평범한 학생 수준이라면 단기간에 합격선 안에 들어가기 쉽진 않습니다. 막상 당장 서류를 합격하고 보면 인적성을 준비하지 않은 것에 불안감을 느끼곤 합니다. 때문에 미리미리 준비를 해야 합니다. 3학년 2학기 겨울방학 때부터 인강을 듣던 통합 인적성 책을 풀어 기초를 다져놓고, 합격한 기업에 한해서 1~2권정도 더 풀고 가기를 추천 드립니다. 그러다보면 인적성/NCS 책을 풀 권수가 많아지고 문제 푸는 노하우를 생겨 합격률이 높아져 있을 것입니다.

금융논술/논술 후기 : 금융 논술 및 필기시험은 스터디를 하시거나 인강/학원을 다녀보는 것을 추천 드립니다. 처음 혼자 시작하게 된다면 목차를 짜는 구성, 나올 법한 주제들을 선정하는 것에 힘이 들 수 있기 때문입니다. 저 같은 경우는 금융, 무역공기업도 목표로 했었기에 경제논술을 4학년 1학기 방학 때 2달간 일주일 1회씩 학원을 다니며 공부를 했었고 목차를 짜는 구성을 배웠습니다.

은행 금융논술에 대한 공부는 금융논술 책을 한권 사서 읽어보고, 은행들의 경제연구소(IBK 경제연구소, KB 지식비타민)를 보고 스터디를 하며 모범답안을 작성해 보는 것이 큰 도움이 되었습니다. 은행권에서 보는 금융논술은 혁신적인 답안을 기대하는 것이 아니기에, 논리적이며 묻는 것(경제에 대한 관심과 상식정도)에만 잘 답했다면 반 이상은 한 것이라 생각합니다.

ps. 목차를 짜는 구성을 배워놓는다면 금융논술 뿐 아니라, 일반 논술 필기고사를 보는 기업에서도 큰 도움이 됩니다.

면접 후기

면접은 보면 볼수록 는다는 것이 느껴집니다. 뭐가 되었든 간에 되도록 많은 면접기회를 만드세요, 면접기회를 잡기가 힘들다면 학교의 취업 컨설턴트분이나 면접 이벤트를 통해 연습하는 것이 좋을 것 같습니다. 힘들게 서류 및 필기까지 통과해서 갔는데, 2차 면접에서 떨어지면 정말 허탈하거든요.

또한 면접장어가서 스펙으로 다른 면접자나 면접관에 의해 기죽지 말고, 자신감 있게 면접에 임하시는게 좋습니다. 서류전형을 뽑아준 것은 그 회사 인재상에 부합했기 때문에 뽑은 것이니, 일정선의 기준을 통과했다고 보셔도 될 것 같습니다. 때문에 자신감 있게 면접에 임하시는게 중요하다고 생각합니다.

취업준비를 하는데 있어 자신의 장점과 단점, 나만의 전략

취업준비를 하는데 있어 제 장점은 '하고 싶은 일을 미리 찾으려했던'점이고, 단점은 회화를 제대로 준비해놓지 못했다는 것입니다.

-나만의 전략

1. 인턴/대외활동 : 관심 기업/직무에 대한 인턴이나 대외활동은 꼭 한번 씩 해보는 것이 좋습니다. 취업시장에 뛰어들기 전에 미리 직무를 경험해 보는 것은 취업준비를 좀 더 수월하게 할 수 있기 때문입니다. 또한 인턴/대외활동을 통해 본인이 일해보고, 정규직 선배들이 일하는 모습 및 기업의 분위기를 볼 수 있어서 이 쪽을 '더 열심히 준비해봐야겠다.' 아니면 '이 길은 아니니 다른 곳을 준비해보자'라는 생각을 미리 하 수 있습니다. 제 경우에는 대외활동등과 인턴등을 경험하며 그 길을 접은 곳도 있었습니다.

때문에 다른 스펙은 몰라도 경험을 쌓기 위한 활동들은 많이 해두시는 것이 본인의 꿈과 미래를 위해서나 취업을 위해서도 큰 도움이 될 것이라 생각합니다.

2. 자격증 : 당장 취업시장에 뛰어든 학우 분들은 자격증보다 급한 인턴, 서류, 인적성 그리고 면접준비로 정말 바쁜 것을 알고 있기에 자격증을 따는 시간을 확보해 놓기가 힘듭니다. 그래서 자격증은 3학년 2학기까지 취득해 놓는 것이 좋을 것이라 생각합니다. 제 경우에는 3학년 2학기까지 10개정도의 자격증을 취득했고, 그 중 7개는 군 안에서 취득을 했습니다.

효율적으로 자격증을 땀던 노하우를 소개해드리자면, 저는 먼저 충분히 내게 필요한 자격증 (외환/무역) 인가를 고려해 본 후, 공부 할 파트들이 겹치는지를 찾아보고 마지막으로 1년의 시험 일정들을 찾아봤습니다. CDCS를 제외하고, 자격증을 준비하면서는 이론을 1~2회 정독 하고, 기출문제를 중심으로 풀어 나갔습니다.(제가 땀던 자격증들은 문제은행식이나 비슷한 문제가 출제되는 경우가 많습니다.)

ps. 공부했던 외환/무역 자격증 순은 무역영어 → 무역관리사 → 국제무역사 → 물류관리사 → 유통관리사//외환전문역→CDCS순 이었습니다. 모두 파트가 1~3개 씩은 중복이 되어있었고 그만큼 시간노력을 훨씬 덜 들여도 되었습니다.

3. 영어 : 점수를 위한 영어 토익은 3학년 2학기 겨울방학 때만 집중적으로 했습니다. 미리 하면 좋다 생각했지만 한 번의 취업재수도 생각하고 있었기 때문에 3학년 2학기가 적격이라 판단했습니다. 저의 경우에는 620점에서 920점으로 올린 케이스이기에, 토익은 정말 마음 다잡고 '방학'때만 투자해도 고득점으로 높일 수 있다고 생각합니다.

ps. 리스닝이 점수를 빨리 올릴 수 있습니다. 회화는 미리 준비하세요!

스펙 관련해서 하고 싶은 말

개인적으로 스펙은 '필요한 것만 맞춰놓는다면 괜찮다'라 생각하지만, 그중에서도 꼭 필요한 스펙은 지원하고자 하는 기업/직종에 대한 경험과 관심도라 생각합니다. 지원하고자 하는 직종에 대한 경험과 관심이 없다면 당장 서류에서부터 쓸 말이 없고, 운 좋게 서류 및 필기고사를 뚫고 면접까지 갔어도 질문에 말문이 턱턱 막힐 수 있습니다. 때문에 전문적인 것은 보여줄 수 없어도 직무/기업에 관한 관심을 보여줄 수 있는 스펙은 쌓아 놓는 것이 좋을 것이라 생각합니다.

취업준비를 하는 경상대 후배들에게 하고 싶은 말

교수님들을 자주 찾아뵙고, 한양대 시설 및 프로그램을 적극 활용하세요.

제 경우에는 날리지팩토리에서 창업공모전을 준비했었고, 국제협력처에서는 해외 인턴십의 기회를, 그리고 커리어개발센터에서는 취업관련해서 많은 도움을 얻었습니다. 또한 공모전을 준비하다 막히면 교수님들을 찾아뵙어 아이디어를 얻고, 힘든 일은 상담하며 취업준비를 했습니다. 혼자 취업준비를 하려 하지마시고, 주위의 도움을 적절히 얻어가며 하세요. 혼자

견뎌내기에는 너무 힘든 일이 많습니다. 노력 하신만큼, 마음고생 하신만큼 좋은 결과 있으실 거예요. 최선을 다해온 자신을 믿으세요. 화이팅!

합격 자기소개서 첨부

▶ KT&G

① [필수항목] 본인의 입사지원 회사를 선택하는 기준은 무엇이며, KT&G가 왜 해당 기준에 부합하는 회사인지 구체적으로 기술하여 주시기 바랍니다. [800자 이내]

첫째, [아이디어를 실현하게 해줄 '좋은'조직]

저는 조직에 속해있을 때마다 상황을 개선시키기 위해 다양한 아이디어를 내려 노력합니다. IBK 인턴을 하며, 여러 기업체로 총 8회 동안 마케팅을 나가 상품을 권유, 판매하는 일이 있었습니다. 함께 나가는 대리님께 여러 아이디어를 제시했고, 그 중 실행되어 실적에 도움을 준 것이 있습니다. 통장을 만들어 줄 때, 자연스럽게 계좌이동제의 이점을 말해 주고 권유하여 주거래 은행을 바꾸는 프로세스를 만든 것입니다. 때문에 저희 지점은 실적압박에서 벗어날 수 있었고, 인턴의 아이디어가 실현되어 지점에 도움이 되었다는 그 하나만으로 성취감은 높아졌습니다.

KT&G는 예쎄, 레종 등에 브랜드 매니저를 두는 신 브랜드 경영체제를 도입하였고, 2000년 해외시장의 첫 진출이 현재에는 글로벌 5위 담배기업이 되는 성과를 얻었습니다. 이 같은 변화와 성과가 이루어지기까지, 끊임없는 아이디어가 발생했을 것입니다. 또한 이는 현지법인 혹은 사원의 인사이트를 통과시켜준 열린 조직문화가 있기에 가능했을 것이라 생각합니다. 때문에 근거만 있다면, 아이디어를 실현시켜 줄 KT&G의 인재로 성장해나가고 싶습니다.

둘째, [사회공헌의 진정성과 효율성을 생각하는 조직]

저의 노력으로 "모두가 함께 선의 이익을 얻을 수 있다"것이 저의 가치관입니다. KT&G는 "더 좋은 내일을 상상합니다."를 사회공헌 슬로건으로 내세워, 사회를 향한 따뜻한 관심을 가지고 실질적인 지원 사업을 운영하고 있습니다. 사회공헌의 진정성과 효율성을 생각하는 조직이라 생각했기에, KT&G에 지원하였습니다.

② [필수항목] KT&G의 인재상 중 본인의 특성과 가장 유사한 항목은 무엇이며 그 이유는 무엇인지 구체적으로 기술하여 주시기 바랍니다. [800자 이내]

"Optimize : 제가 살아왔던 과정을 통해, 모든 행복은 인간관계 속에 있다고 믿고 있습니다."

[교육봉사: 작은 것을 나눠 큰 행복을 느끼다]

"힘들었던 과거를 돌이키며"

대학에 입학 후 지금까지 틈틈이 소외계층 학생들을 위한 교육활동을 했습니다. 집안사정 상 힘들었던 어린 시절에 받은 많은 도움을 갚아나가는 방법이라 생각했기 때문입니다. 다문화 가정의 아이들, 소외계층의 아이들, 장애를 가진 아이들 등 다양한 아픔을 갖고 있고, 가정으로 인해 힘들어하는 아이들을 도왔습니다. 아이들은 학업적인 측면이 부족했고, 문화를 많이 즐기지 못한 아이들이 많았습니다. 때문에 봉사자가 와서 가르쳐 주어야 학업을 잘 따라갈 수 있었고, 문화체험을 할 수 있는 기회가 있었습니다.

"공감과 소통을 배우며"

나의 시간을 매번 쓴다는 것이 조금은 부담스럽고 체력적으로 힘들게 다가왔지만, 아이들이 새로 무엇인가를 체험하거나 지식을 습득할 때, 아이들의 표정을 보면 행복감이 물밀 듯이 찾아왔습니다. 정말 해보고 싶어 했던 활동을 함께 해주거나, 고민을 함께 공유하며 털어주면 아이들은 후련한 표정으로 절 바라보곤 했습니다.

이러한 봉사경험을 통해 내가 가진 아주 작은 것을 나눠 다른 사람을 기쁘게 할 수 있다면 그게 큰 행복임을 알았습니다. 작은 것을 나누면 본인과 타인, 즉 공동체가 모두 행복해진다는 것을 깨달았습니다.

이러한 마음가짐으로, 제가 가진 작은 역량을 나눠 동료와 협업하고 고객님들이 가장 필요할 때 작지만 큰 도움을 줄 수 있는 KT&G 신입 사원이 되겠습니다.

③ [필수항목] 본인이 KT&G에 입사하게 된다면 어떤 분야에서 무엇을 기여할 수 있을지 KSA(Knowledge, Skill, Attitude)를 기준으로 기술하여 주시기 바랍니다. [800자 이내]

[KT&G 해외영업 역량을 갖추기 위해 3가지 노력과 경험을 쌓았습니다.]

Knowledge, "해외영업전문가로 노력한 인재입니다."

무역과 서류를 동시에 이해하는 해외영업전문가 역량개발을 위해, 국제공인신용장전문가(CDCS), 국제무역사, 유통관리사를 비롯해 9개의 무역/유통/컴퓨터 자격증을 취득했습니다. 선하증권을 비롯한 기본 운송서류들과 신용장들을 읽고 하자를 찾아 수정할 수 있는 역량을 길렀으며, 전체적인 무역 프로세스를 이해했습니다.

Skill, "낮선 산업/시장 동향 파악 했던 경험이 있습니다."

KOTRA 말레이시아 무역관에서 한국 기업들이 유용하게 볼 말레이시아 산업 동향 보고서를 만들며 해외 트렌드 파악 역량을 길렀습니다. 또한 기업에게 유용한 해외시장정보 데이터를 취합하여 공공데이터 활용 비즈니스 공모전에서 수상한 경험이 있습니다. 이와 같은 경험으로 담배 산업 전반의 트렌드를 파악해, KT&G에 이바지 하겠습니다.

Attitude, "6,8,240을 통해 진심의 중요성을 배웠습니다."

대학에 들어와 지금까지 6년간 8번의 교육활동으로 240명의 학생을 교육한 경험이 있습니다. 이를 통해 배운 것은 사람을 대할 땐 '나의 시간과 노력을 상대방에게 투자한다.'의 입장이 아닌 '상대방과 함께 한다'라는 입장에서 바라봐야 한다는 것이었습니다. 이와 같은 경험은 KT&G에서 고객님을 응대할 때 도움이 될 것이라 생각합니다. '어떻게 하면 나에게 마음을 열어주실지, 나의 진심이 통할지'를 고민하며 고객님들에게 진심을 담은, 친절한 KT&G 사원이 되겠습니다.

④ [선택항목] 위 항목 외에 본인을 어필할 수 있는 내용을 자유롭게 기술하여 주시기 바랍니다. [200자 이내]

KITA, KOTRA에서 5가지의 수출상담회를 보조하며 셀러와 바이어의 니즈를 파악해 연결해드렸던 경험이 있습니다. 연결해드렸던 그 순간만큼은 셀러가 저의 회사라 생각하며, 물품과 회사의 기술을 분석해 바이어에게 적극 홍보하여 성과를 잡아냈습니다. KT&G에서 또한 자사의 핵심역량을 철저히 분석하며, 글로벌 TOP1 담배기업으로 만드는데 기여하겠습니다.

▶ POSCO대우

1. 본인을 대표할 수 있는 이력 3가지를 기술하시기 바랍니다.

아래의 3가지 이력을 통해 창의력과 조율역량, 그리고 영업력을 향상 시켰습니다.

첫째, 산업통상자원부 비즈니스 공모전 수상

'어떻게 하면 해외정보가 부족한 수출입 실무자들이 무역정보를 쉽게 얻을 수 있을까?'라는 관점에서 App를 기획한 경험이 있습니다.

무역실무 관계자 니즈에 맞추어 해외시장조사부터 숙박 및 미팅장소까지 원하는 일정과 서비스를 선택하여, 공공데이터를 활용해 해외무역 및 출장서비스를 맞춤형으로 제공하는 서비스였습니다.

둘째. 70여 기업체 분석을 통한 5번의 수출상담회

한국무역협회와 KOTRA에서 5번의 수출상담회들을 기획보조하며 행사를 성공적으로 마치는 데 일조했던 경험이 있습니다. 총 70여개의 참여 한국수출업체들을 분석하고 그에 맞는 해외Buyer의 니즈를 파악하여 서로가 원하는 금액, 원하는 물품을 조율하였습니다.

셋째. 8번의 기업체 마케팅

IBK인턴으로 활동하며 기업체로 마케팅을 나가, 실적에 일조 하며 우수인턴으로 수료했던 경험이 있습니다. 지점, 경쟁사의 마케팅 방식을 연구하고 숙지한 후, 기업체와 고객들의 특성을 파악한 뒤 니즈에 맞는 상품을 권유해서 우수 인턴으로 수료했습니다.

이런 3가지 이력을 통해 포스코대우 해외영업직에 도전하겠습니다.

2. 타인에게 영향력을 발휘하여 긍정적인 방향으로 상황을 변화시킨 경험이 있다면, 그 동기, 과정, 결과, 느낌 등을 자유롭게 기술하시기 바랍니다.

[교육봉사: 작은 것을 나눠 큰 행복을 느끼다]

"힘들었던 과거를 돌이키며"

대학에 입학 후 지금까지 틈틈이 소외계층 학생들을 위한 교육활동을 했습니다. 집안사정 상 힘들었던 어린 시절에 받은 많은 도움을 갚아나가는 방법이라 생각했기 때문입니다. 다문화 가정의 아이들, 소외계층의 아이들, 장애를 가진 아이들 등 다양한 아픔을 갖고 있고, 가정으로 인해 힘들어하는 아이들을 도왔습니다. 아이들은 학업적인 측면이 부족했고, 문화를 많이 즐기지 못한 아이들이 많았습니다. 때문에 봉사자가 와서 가르쳐 주어야 학업을 잘 따라갈 수 있었고, 문화체험을 할 수 있는 기회가 있었습니다.

"공감과 소통을 배우며"

나의 시간을 때면 쓴다는 것이 조금은 부담스럽고 체력적으로 힘들게 다가왔지만, 아이들이 새로 무엇인가를 체험하거나 지식을 습득할 때, 아이들의 표정을 보면 행복감이 물밀듯이 찾아왔습니다. 정말 해보고 싶어 했던 활동을 함께 해주거나, 고민을 함께 공유하며 털어주면 아이들은 후련한 표정으로 절 바라보곤 했습니다.

이러한 봉사정신을 통해 내가 가진 아주 작은 것을 나눠 다른 사람을 기쁘게 할 수 있다면 그게 큰 행복임을 알았습니다. 작은 것을 나누면 본인과 타인, 즉 공동체가 모두 행복해진다는 것을 깨달았습니다.

이러한 마음가짐으로, 제가 가진 작은 역량을 나눠 동료와 협업하고 고객님들이 가장 필요

요할 때 작지만 큰 도움을 줄 수 있는 포스코대우 신입 사원이 되겠습니다.

3. 예상하지 못한 어려움을 만났을 때 효과적으로 해결했던 경험과 그 과정에서 느꼈던 경험을 기술하시기 바랍니다. (2번 항목과 다른 경험으로 기재)

[홀로 맞게 된 도전]

KOTRA 말레이시아에서 인턴을 하며, 차장님과 산업동향보고서를 함께 작성했던 경험이 있습니다. 업무를 하던 당시, 담당 차장님이 급한 업무로 2주간 한국으로 출장을 나가 인턴인 제가 산업동향보고서를 홀로 맡게 되는 상황이 발생했습니다. 당시 시장을 이해하지 못해 보고서 번역 업무만을 맡고 있던 제겐 큰 도전이었습니다.

"보고서 읽는 사람의 입장에서"

책임감을 가지고, 첫 보고서 주제로 말레이시아의 생체인식 기술, MRO시장, 전기버스 시장 등 다양한 핫 이슈들을 생각했습니다. 그 중, 공증된 자료가 풍부한 점과 프로젝트에 참여하려는 기업들로 입찰정보가 공개될 상황을 고려해 '전기버스 프로젝트 시장'을 보고서 주제로 정했습니다. 또한 프로젝트를 공유하는 것이, 수익성 있는 정보가 될 것이라 생각했습니다.

"정보력이 생명"

이를 위해 매일 전기버스 관련 정부의 발표문을 정독하고, 한 시간씩 일찍 출근해 현지 언론을 꼼꼼히 파악했습니다. 또한 세계 무역관들의 시장보고서를 보며 시장리서치 방법을 연구했으며, 불명확한 정보는 현장에서 직접 체크하였습니다.

그 결과, 보고서의 조회 수는 1500건을 넘겼고, 삼성&대우와 말레이시아 공기업과의 협상에 사용되었습니다. 더불어 이후, 4편의 보고서를 작성하는 기회를 얻었습니다.

이러한 경험을 통해 어디서 무슨 업무를 맡든지 할 수 있다는 자신이 생겼고, 다른 사람들에게 도움이 되는 결과물이었기에 큰 성취감을 맛본 경험이었습니다.

4. 당사 지원동기와 본인의 지원 직무 수행을 위해 준비해 온 사항에 대해 기술하시기 바랍니다.

[POSCO를 위한 "말레이시아 열연 · 후판의 수출입 동향 조사"]

KOTRA 인턴으로 근무하던 중, 포스코에서 말레이시아 열연 · 후판의 수출입액/수출입량 동향 조사를 의뢰받아 업무를 진행 한 적이 있었습니다. 그러면서 자연스레 철강에 대한 기초적인 공부를 하게 되었고, 세계철강무역을 이끌고 있는 포스코대우에 관심을 갖게 되었습니다.

해외영업 역량을 쌓기 위해 2가지 노력과 경험을 쌓았습니다.

첫째, 무역전문가로의 역량개발을 위해, 국제공인신용장전문가(CDCS), 국제무역사를 비롯해 9개의 무역/유통/컴퓨터 자격증을 취득했습니다. 선하증권을 비롯한 기본 운송서류들과 신용장들을 읽고 하자를 찾아 수정할 수 있는 역량을 길렀으며, 전체적인 무역 프로세스를 이해하여 무역업무 이해도를 높였습니다.

둘째, 기업에게 유용한 해외시장정보 데이터를 취합하여 공공데이터 활용 공모전에서 수상한 경험이 있습니다. 또한 KOTRA 말레이시아 무역관에서 한국 기업들이 볼 산업 동향 보고서를 만들고, 철강 수출입동향 리서치 업무와 전시회 참여를 병행하며 해외 트렌드 파악 역량을 길렀습니다. 이와 같은 경험을 활용하여, 포스코대우에서 산업 전반의 트렌드를 파악해가며 사업을 진행 할 때 경쟁력을 주는 신입사원이 되겠습니다.

"전 세계인의 꿈과 다양한 욕구를 연결시키겠습니다."

경영과 무역에 꿈을 품고 있는 경영학도로서, 세계를 무대로 철을 비롯한 다양한 사업 군에서 두각을 나타내는 포스코대우와 꿈을 펼쳐 보이고 싶습니다.

IBK투자증권

합격 정보

기업명	IBK투자증권	부서명(직무)	IB기업금융(IPO)
졸업년월	2017.02	입사년월	2017.04

기본 인적사항

학 과	경제학과	평균학점	3.39
영어점수	회화점수		
기타 외국어	취업시 연령 27세		
자격증	국제공인재무설계사(CFP), 국가공인재무설계사(AFPK), 국가공인자산관리사(은행FP), 증권투자권유자문인력, 증권투자권유대행인, 펀드투자권유대행인, 생명보험설계사, 제3보험관리사, 변액보험관리사		
수상경험	실용인재장학		
해외경험			
봉사활동	FP금융컨퍼런스 2015~2016 2회참여, 농촌봉사활동, 장학재단 소외계층 독서멘토링		
동아리	학술학회		
인턴쉽			

● 경상대 학생들이 갖추어 할 취업 전략

하고 싶은 분야를 명확히 정하고 그 분야만 파고 직접 뛰어다니다보면 면접시 말할 내용과 쓸 내용이 많아집니다.

● 취업을 준비할 때 기업에 대한 정보를 가장 많이 얻은 곳

독취사, 독금사, 네이버뉴스, FN가이드, 각 회사 리서치센터, 직접 발로 뛰어 현직자 만나기

● 취업을 할 때 경상대에서 도움을 받은 점

기초를 다지기 좋은 프로그램들을 많이 참여 할 수 있습니다. 여러 강소기업이나 취업정보 등 연결시켜 주는 게 좋았습니다.

● 인·적성검사 후기

인성은 정말 자기 성격대로 나오는거 같습니다. 인성쪽에선 한번도 떨어져 본적이 없는데 정말 주위에 인성이 문제가 있는 친구들보면 가끔씩 떨어지는게 보입니다. 적성은 그냥 많이 풀고 속독 잘하는 친구가 잘합니다.

● 서류 후기 (서류전형 준비하면서 느꼈던 것)

모든 양식을 미리 적어놓으면 서류 기간을 쉽게 지낼 수 있습니다. 물론 점점은 필요하며 단순하게 하루 이틀 기업분석을 하고 적은 내용으로는 인사담당자를 만족시키기 어렵습니다. 꾸준히 가고 싶은 기업 리스트를 뽑아두고 모니터링을 하시면 좋습니다. 그리고 꼭 소리 내어 읽어보세요. 그리고 부끄러워 하지 말고 남에게 보여주시고 피드백을 받으세요.

● 면접 후기

저 같은 경우 예상 면접질문 520가지 질문을 미리 작성하여 엑셀시트를 이용해 키를 누르면 무작위로 나오게 설정해두고 면접을 연습했습니다. 물론 평소에 경험이 많은게 제일 중요하지만 이렇게 대답을 준비해두는 것이 정말 도움이 됩니다. 질문을 받아보고 한번쯤 대답을 생각해본 것과 아닌 것은 면접장에서 큰 차이를 보입니다. 그리고 나만의 1분 스피치를 꼭 준비하세요 그중에서 첫 10초에서 많은 부분이 결정된다고 봅니다. 저는 이 10초에서 대사로 해왔던 모든 임원면접에서 웃음과 믿음을 얻었고 그 후 시간은 자연스럽게 풀렸습니다.

● 스펙 관련해서 하고 싶은 말

너무 많다고 좋은건 아니고 너무 적어도 아쉬운 정도랄까요

● 자유의견

저는 학점도 그리 좋지 않고 영어점수도 없었습니다. 가고 싶은 업계가 명확해서 학점과 어학에는 더 투자하지 않았습니다. 그리고 시간이 남는대로 무작정 금융회사들에 전화를 해서 업무의 견학이나 정보를 얻고 싶다고 찾아다녔습니다. 실제로 52곳을 찾아다녔고 그때 받은 명함을 실제 면접에서도 꺼내 면접관들에게 보여주면서 설명도 했습니다. 그리고 중 고등학교 시절부터 꾸준히 해온 아르바이트가 면접에서는 큰 도움이 되었습니다. 30여개의 다양한 아르바이트를 하면서 겪은 내공이랄까 역시 면접에선 경험이 제일 중요하거 같습니다. 진솔한 내 이야기를 자소서에서 쓰고 대답할 수 있어야 면접에서 더 좋은 것 같습니다. 좋다고 온갖 남의 이야기와 친구의 스토리를 카피해서 사용하던 사람은 결과가 좋지 못하긴 했습니다. 그래도 어느 정도 이야기에 살을 붙이는 건 필요하다고 생각해요 실제로 면접에서 걸러지는 경우가 많으니까요. 마지막으로 한마디 한다면 한국 기업문화는 후진국입니다. 돈 많이 준다고 금융권을 선호하는 사람이 많은데 알려지지 않은 이름의 회사 중 금융권보다 더 많은 연봉을 주고 복지도 더 좋은 곳이 많습니다. 기업금융을 하면서 수많은 기업들을 보니 처음 들어보았지만 저도 이직이 하고 싶은 기업들이 참 많습니다. 모두 좋은 일자리 구하시길 바랍니다.

KT

합격 정보

기업명	KT	부서명(직무)	Biz영업
졸업년월	2017.02	입사년월	2017. 01

기본 인적사항

학 과	경영학부	평균학점	4.23
영어점수	TOEIC 920	회화점수	OPIC IH
기타 외국어		취업시 연령	26세
자격증	인적자원개발사(HRDE)3급, CS Leaders(관리사), 한국사2급, 컴활2급, 한자2급, AFPK, 트리즈, 6시그마		
수상경험	제4회 전주동아리 종합실적평가대회 특별활동부문 우수상		
해외경험			
봉사활동			
동아리	하이스칼라,한양문화사랑,세이브더칠드런 서포터즈,보건복지부 전주동아리		
인턴쉽	2013.07-2013.08 LG이노텍 HRD인턴 2014.01-2015.10 (주)오픈놀(교육스타트업) 교육팀 책임연구원 2016.07-2016.08 KT 솔루션컨설팅팀 인턴		

경상대 학생들이 갖추어 할 취업 전략

-가능성의 문을 열어두는 것!

경험을 쌓는 단계에서 목표가 분명하다면 그것을 위한 활동을 하면 됩니다. 하지만, 대부분의 학생들은 목표의 부재로 무엇을 할지에 대한 고민이 많아 보입니다. 또한 선부른 결정으로 시간낭비하게 될 것을 염려하는 것 같습니다.

그러나 시간낭비인 경험은 없습니다. 경상대 관련 직무에서 학부생에게 엄청난 전문성을 요구하는 직무는 없다고 생각합니다. 물론 전문자격증(ex.회계사,노무사 등)이 필요한 직무는 논외이지만, 대다수 직무는 전문성을 요구하기도 판단하기도 어렵습니다.

저의 경우, 교육에 관심이 있어서 해당분야를 중심으로 경험을 쌓았습니다. 이것이 취업과정 중 교육관련 직무에서 힘을 발휘했으나 이외의 직무에서도 긍정적인 영향을 끼쳤습니다. 주변 취업한 친구들을 살펴봐도 동일하게 적용됩니다. 무엇이든 경험을 쌓아온 친구들은 만족스러운 취업결과를 얻었습니다.

따라서 내 선택에 후회가 되어 시간낭비하면 어쩌나란 생각보다는, 아주 조금이라도 관심이 있다면 관련 활동/공부를 해보기를 추천합니다.

고민하며 시간을 보내는 것보다는 많은 시행착오를 겪는 것이 좋고, 어떤 경험이던지 취업에 활용할 수 있다고 생각합니다.

취업을 준비할 때 기업에 대한 정보를 가장 많이 얻은 곳

-금융감독원 전자공시시스템 (fss.dart.or.kr)

해당 홈페이지에 들어가서 분기/반기별 사업보고서를 읽었습니다. 큰 기업일수록, 시장환경 분석부터 기업분석까지 상세하게 작성되었습니다. 자소서를 작성할 때, 해당 보고서의 서론 부분을 읽고, 포털에 검색하여 뉴스 1~3페이지에 나오는 기사만 가볍게 보았습니다.

개인적으로 자기소개서 작성단계에서 기업분석에 많은 시간을 쓰지 않는 것이 좋다고 생각합니다. 물론 기업에 대해 자세히 알면 알수록 좋습니다. 하지만 지원가능한 기업이 많은 상황에서, 급하게 자소서를 작성해야한다면 위 정보만으로도 충분하다고 느낍니다. 자소서 에 기업내용이 많이 들어 갈수록, 나 자신을 소개할 수 있는 분량이 적어진다고 생각하기 때문입니다.

인·적성검사 후기

인적성들을 보면서 인적성을 진행하는 외부업체에 따라서 인적성 유형이 결정됨을 느꼈습니다. 기업이 다르고, 시간도 달랐지만 비슷한 유형과 문제가 출제되는 것을 경험했던 것 같습니다. 따라서 해당기업 인적성을 주관하는 외부업체를 파악해보시고, 그 업체에서 출판한 인적성 책을 풀어보심이 가장 큰 도움이 되리라 생각합니다.

서류 후기 (서류전형 준비하면서 느꼈던 것)

KT는 인턴을 통해 서류면제의 상황이어서, 면접 때 활용하고 싶은 방향으로 자소서를 작성하였습니다.

저는 처음에 자소서는 양보단 질이 중요하다고 생각했습니다. 하지만, 정작 서류합격하여 최종합격까지 했던 것들은 제출되기 전 급하게 작성했던 자소서였습니다. 그러니 질보단 양으로 승부하심이 가능성이 훨씬 높다고 생각합니다.

취업준비를 하는데 있어 자신의 장점과 단점, 나만의 전략

-약 3년간의 스타트업에서의 업무경험

위 경험을 하면서, 인사/마케팅/영업/입찰제안/운영대행 등 재무를 제외하고 모든 직무경험을 깊이 있게 해볼 수 있었습니다. 따라서 대학생 입장에선 직무이해도가 높아, 자소서 작성 시 경험활용에 어려움이 적었습니다.

-가능성에 시간을 투자하는 취업계획

인적성, 상식 등 관련 스터디에 필요이상의 시간을 사용하지 않기를 추천합니다. 개인마다 방법의 차이는 있겠지만, 최소한 공채가 많이 뜨는 시기에는 인적성, 상식 공부에 시간 쓰는 것보다 자소서 하나라도 더 쓰는 것이 좋다고 생각합니다.

스펙 관련해서 하고 싶은 말

-잘고 나뭇에 절대적인 기준이 없는 것!

동기들만 봐도 천차만별입니다. 본인만의 차별화 된 요소 한 가지만 가지고 있으면 충분한 것 같습니다. 취업준비 과정 중, 나는 학점이 부족해서, 영어성적이 부족해서, 인턴경험이 없

어서 등과 같은 이유로 남과 비교하여 본인이 안 되는 이유를 찾을 필요는 없다고 생각합니다. 주변을 조금만 둘러보아도, 정량적 스펙에 의해 취업이 결정되지 않는 것을 쉽게 확인이 가능합니다.

그렇다고! 스펙준비에 소홀하라는 것은 아닙니다. 스펙이 좋다는 것은 그만큼 경험이 많다는 이야기이며, 다양한 경험들을 통해 본인만의 차별성이 두드러질 수 있다는 점입니다. 그러니 시간이 충분하다면, 열심히 준비하시면 되고! 시간이 불충분하다면 본인의 경험 중 차별화 된 경험 한 가지를 찾고, 강조해보시길 바랍니다.

취업준비를 하는 경상대 후배들에게 하고 싶은 말

-절대 혼자하지 말라!

미래에 대한 막연한 불안감이 있어도, 굳건한 정신력으로 버틸 수 있다면 혼자하셔도 됩니다. 하지만 친구들과 의기투합하여 취업과정을 준비해나간다면 덜 힘들고, 훨씬 효율적으로 하게 될 것입니다.

저 또한 혼자 준비했다면, 자소서도 많이 안 쓰고, 자연스레 면접도 많이 못가고, 최종합격된 기업도 없었을 것이라 생각합니다.

같이 스터디를 할 필요는 없어도, 친구와 취업에 관해 많은 이야기를 나누고, 함께 자소서 쓰고, 서로 응원해주며 성공적으로 이겨내시길 응원합니다!

합격 자기소개서 첨부

1. 회사 및 해당직무에 지원하게 된 동기와 입사 후 회사에서 이루고 싶은 중장기적 목표에 대해 구체적으로 기술해 주십시오.

[KT와 Biz영업직무에서 '상생'의 가치를 경험하다.]

제 가치관은 함께 살아가는 것, '상생'입니다. 어릴 적부터 이웃들과 음식과 일손을 나누시는 부모님을 보며 자랐기 때문입니다. 그 후 다문화가정캠프, 교육봉사, NGO서포터즈, 몰래 산타 등으로 주변사람들에게 도움이 되고자 노력했습니다. 이익이 아닌 국민의 편익을 위해 투자하는 KT와 많은 협력사와 고객사의 성장을 돕는 솔루션영업은 제 가치관에 부합한다는 확신이 들었습니다.

[2,727명 and 5천만원]

2,727명을 교육했었던 강사의 경험을 바탕으로 교육벤처회사에서 영업직무를 담당했었습니다. 이후 한국콘텐츠진흥원의 니즈를 고려한 '건전게임문화가족캠프사업' 제안서를 주도적으로 작성 및 발표하여 매출 5천만원을 달성했습니다. 이때 고객니즈충족과 설득의 성취감은 짜릿하였기에 더욱 영업에 관심을 갖게 되었습니다.

[배우는 specialist가 되겠습니다]

인턴경험을 통해 3가지 목표를 설정하였습니다.

첫째, 지식수준에 따라 고객응대의 신속성이 결정됨을 알게 되었고, 상품 및 정책뿐만 아니라 기술적 지식을 갖추기 위한 출발점으로 네트워크관리사 자격증부터 취득하겠습니다. 둘째, 높은 연령층의 ITC선배들은 포탈활용 및 VDC진행에 어려움이 있음을 알게 되었습니다. 제가 지원팀에 먼저 묻고 배워 선배님들을 서포트하겠습니다. 마지막으로 교육장소에서 현장노하우가 공유됨을 경험하였습니다. 10년 내 사내강사가 되어 현장노하우 공유의 다리가 되겠습니다.

최종적으로 국내경기침체로 인한 기업들의 건축운영으로 ICT수요감소시에도 고객사의 수요를 이끌어내는 영업사원이 되겠습니다.

2. 공동의 목표를 달성하기 위해 타인과 협업했던 경험과 그 과정에서 본인이 수행한 역할, 그리고 해당 경험을 통해 얻은 것은 무엇인지 구체적으로 기술해 주십시오.

[팀원과 강점협업]

대학교 2학년 교내문화서포터즈 활동을 통해 강점을 기반으로 협업하는 방법을 배웠습니다. 서포터즈로서 매주 이벤트를 기획·운영하였는데, 어느 순간 참여율이 감소하고 있는 것을 발견했습니다. 원인은 예산부족에 따른 참여유도상품 부족이었습니다. 회의 끝에 반응이 가장 좋았던 영화티켓을 얻고자 영화관에 후원요청을 계획하였습니다.

외부기관에 제안하는 것은 처음이었지만, 각자 강점으로 협업해보기로 했습니다. 광고과인 친구들은 포스터제작 및 홍보계획을 수립하고, 경영학과인 저와 팀원은 학교근처 지역상권을 분석하여 컨택대상을 결정하였습니다. 그 결과 두 개의 롯데시네마가 도보 10분 거리에 인접해있지만, 고객수가 상대적으로 적은 롯데마트점에 제안할 수 있었습니다. 협업했기에 새로운 도전을 할 수 있었습니다. 이를 통해 공동의 목표를 설정한 후, 개인역량 발휘가 가능한 협력을 해야 함을 배웠습니다.

[외부기관과 Win-Win 협업]

첫 제안에선 단순 포스터홍보와 관람객수 증가의 연관성이 부족해 설득에 실패했었습니다. 하지만 포기하지 않고 3가지 구체적 방안을 추가 제안하였습니다.

첫째, 영화티켓은 1인 1장만 제공하여 동반인은 유료고객으로 유입되게 함.
둘째, 이벤트 진행시 영화할인쿠폰을 분배하여 잠정 고객확보.
셋째, 이벤트 진행시 10분마다 후원내용을 홍보함.

그 결과 매월 영화티켓 30장을 후원 받았고 학생들의 참여율이 40% 증가하였습니다. 이때 외부기관과 협업할 때는 해당기관의 이익도 고려해야함을 깨달았습니다. KT에서도 팀원 뿐만 아니라 그룹사·협력사의 강점을 파악하여 영업기회의 폭을 넓히겠습니다.

3. 예상치 못한 문제의 발생으로 계획대로 일이 진행되지 않았을 때, 책임감을 가지고 적극적으로 문제를 해결한 경험과, 그 경험을 통해 얻은 것은 무엇인지 구체적으로 기술해 주십시오.

[책임감 확대 된 사업]

책임감은 한 번 고객을 평생고객으로 만들어준다고 생각합니다. 교육벤처회사에서 장학재단의 3박4일 교육캠프를 경쟁사와 함께 운영했던 적이 있습니다. 당시 저희 팀은 전년도 동일사업을 성공적으로 수행했던 뛰어난 운영능력에도 불구하고, 카이스트 소속 경쟁사의 교수진에 밀려 당해 사업의 주도권을 뺏겼습니다. 결국 운영에 참여하지 않고 독립적으로 특정 프로그램만 진행하게 되었습니다.

하지만 200명 대상의 대규모 교육 운영경험이 부족했던 고객사는 잦은 실수를 보였습니다. 가장 기본적인 숙소 및 식당지도도 제대로 이루어지지 못해 고객사와 참가자들의 불만이 계속 표출되었습니다. 처음엔 경쟁사의 실수를 바라만 보았습니다. 그러나 피해보는 참가자들을 보며 저희 팀은 운영진으로서의 책임감을 떠올렸고, 적극 돕기로 결심했습니다.

계약에 포함되어있지 않은 시간에도 인력지원을 나가고, 운영노하우를 경쟁사에게 전수한 후 전 직접 마이크를 잡고 참가자들을 인솔하였습니다. 그 결과 사업은 성공적으로 운영되었고, 참가자를 생각하는 팀의 모습은 고객사에게 큰 감동을 주었습니다. 그 결과 다음해 '장학생 모집'이란 새로운 사업기회와 캠프운영의 독점운영권을 얻게 되었습니다. 짧은 3박 4일이지만 많은 것을 생각하게 해주었습니다. 첫째, 내 역할의 성공이 아닌 고객사의 성공을 생각하는 자세의 중요성. 둘째, 고객사의 불만족요소를 항상 찾고 해결해주어야 함. 셋째, 감동한 고객은 다시 돌아옴.

위 경험을 바탕으로 Biz영업 수행시 경쟁사로부터 고객사 방어에 그치지 않고, 책임감으로 고객사를 도와 탈환해오겠습니다.

4. 본인의 경험 중 지원한 직무와 관련하여 가장 특별하고 인상 깊었던 경험에 대해 구체적으로 기술해 주십시오.

[고객사 이해의 중요성]

성공적인 영업을 위해선 소통역량도 중요하지만, 고객사의 입장에서 제안을 바로보는 역량도 중요함을 경험을 통해 배웠습니다. 교육벤처회사에서 MBC아카데미와 20명을 대상으로 진행했던 미디어진로스쿨은, 사업기획단계에서 MBC본사와 10차수, 900명 대상으로 1억의 이익을 목표로 기획되었던 것입니다.

당시 새로운 먹거리 탐색 중, 자유학기제 정책시행에 따른 직업체험 수요증가를 사업기회로 포착해 CEO에게 기존의 미디어진로스쿨을 확대하는 것을 제안했습니다. CEO는 제안을 매력적으로 판단해 MBC신사업기획팀에 제안하였고, 긍정적인 반응으로 함께 3개월 동안 MBC임원보고를 준비하였습니다.

하지만 임원보고 때, “MBC의 공영방송 이미지로 수익사업을 진행할 수 없다.”는 한마디에 무산되고 말았습니다. 3개월 동안 몰두했기에 큰 허탈감이 찾아왔지만, 포기하지 않고 MBC계열사 3곳에 찾아가 제안했습니다. 그러나 모두 같은 답변이 돌아왔습니다. 결국 MBC아카데미와 소규모로 진행할 수밖에 없었습니다.

이때 2가지 생각을 하게 되었습니다. 첫째, ‘영업의 대상인 MBC에 대해 조사하고 이해했다면 어땠을까?’둘째, ‘다양한 경우의 수를 고려해 영업대상의 폭을 넓혔으면 어땠을까?’ 이를 통해 사업의 기회만을 생각하는 것이 아니라 고객사를 이해하고 정보를 얻는 것이 중요함을 깨달았습니다.

앞으로 Biz영업 직무수행 시, 환경변화에 따른 영업기회를 포착함과 동시에 고객사의 정보를 확보하고 이해하는 것부터 시작해 영업목표를 달성하겠습니다.

KT&G

합격 정보

기업명	KT&G	부서명(직무)	인천지점 영업 1 팀
졸업년월	2017.02	입사년월	2017.01

기본 인적사항

학 과	경영학부	평균학점	3.4
영어점수	TOEIC 855	회화점수	
기타 외국어		취업시 연령	27세
자격증			
수상경험			
해외경험			
봉사활동			
동아리			
인턴쉽			

경상대 학생들이 갖추어 할 취업 전략

제가 취업할 때는 한창 기업에서 SK텔레콤 바이킹챌린지와 같은 특이한 경험을 우대한다는 채용 전형들이 많았습니다. 하지만 경상대뿐만 아니라 모든 계열에서 공통적으로 자신이 하게 될 업무 및 직무 스킬에 관련된 역량 향상이 우선이지, 업무와 전혀 무관한 특이한 경험들을 쌓는데 집중하는 것은 오히려 시간을 비효율적으로 사용할 수도 있을 것 같다고 생각합니다.

저와 같은 경우는 해당 기업 인턴으로 있는 동안에 주어지는 과제 외에도 계속해서 아이디어를 기획서나 PPT 형식으로 만들어 제출하고 피드백을 받는 과정을 통해서 사무직무 관련 SKILL을 많이 향상할 수 있었습니다. 직무능력 향상에 가장 직결되는 것은 공모전, 대외활동보다도 인턴십 활동이 가장 좋다고 저는 추천해드리고 싶습니다. 꼭 인턴십이 아니더라도 실제 직원과 맞닿을 수 있는 기회를 찾아보시고, 평소부터 관심 기업에 대한 본인의 소견이나 아이디어를 보고서나 PT로 만들어보는 경험을 가지시면 채용시점에 반드시 좋은 스펙 중의 하나가 될 거라고 생각합니다. 가장 좋은건 그 기업의 담당자에게 피드백을 받을 수 있다면 좋겠죠. 무조건식의 찾아가기, 기타 다양한 경험보다 직무적 역량 향상을 가장 추천드립니다.

취업을 할 때 경상대에서 도움을 받은 점

사실 너무나 당연한 이야기이지만 교수님들을 단지 수업시간에 교실 내에서만 보고있다면 본인이 정말 취업을 하고 싶은 척 하는 건지, 하고자 하는건지 고민해볼 필요가 있습니다. 저와 같은 경우도 박광호 교수님이나 김준용 교수님을 찾아 뵙고 많은 조언을 구했던 기억이 납니다. 교수님들께서 당연히 많은 정보와 지혜를 가지고 계시기 때문에 방향성을 제시해주실 수 있고, 뿐만 아니라 적극적인 학생에게는 어떻게든 기회를 만들어주려고 하시기 때문에 꼭 교수님을 찾아뵙기 바랍니다.

다만 주의할 것이 있다면 아무 고민도 없이 뭘 하면 될까요, 어떻게 해야될까요 등의 질문은 서로간의 시간 낭비라고 생각되네요. 충분히 고민하고 찾아본 후에 그에 대한 충고와 조언을 받으시기 바랍니다. 교수님은 경험을 바탕으로 판단과 지원을 해주시는 것이지 대신 고민해주시는 건 아니니까요.

서류 후기(서류전형 준비하면서 느꼈던 것)

서류를 준비하면서 느꼈다기보다 취업 후에 많은 분들의 지원서를 침삭해주면서 느낀 것은 고민하고 다른 지원서를 많이 읽어보는 시간보다도 쓰는데에 가장 많은 시간을 보낸다는 것입니다. 너무 자만하지마시고 좋은 지원서를 찾아 많이 읽어보고 스스로 침삭도 해보고 좋은 표현과 구절들을 습득해보시기 바랍니다. 그러한 스킬을 본인 경험에 녹여 쓸 수 있을 정도가 되면 좋은 자소서를 쓰실 수 있을 겁니다.

면접 후기

1차는 1박 2일 면접, 2차는 임원 면접으로 진행되었습니다. 1박 2일 면접은 아주 난이도 있는 면접들이 계속해서 이어진다고보다는 끝날 때까지 지원자들을 힘겹게 만드는 다양한 미션들로 구성되었습니다. 영어면접, 경영시뮬레이션, 논술, 인적성, 팀미션 등 벽차고 어려운 상황에서도 얼마나 침착하게 하나하나 해나가는 지를 보는 것 같습니다.

또한 너무 나서거나, 너무 비협조적이거나 다들 아시겠지만 이러한 성향이 평가자 눈에 보일 정도라고 하면 단연 좋은 평가를 받을 수 없을 겁니다. 적극적으로 참여하되 다른 사람들의 견에 귀기울이고 어느 조직에든 잘 어울릴 수 있는 사람이라는 걸 보여주는 게 중요합니다. 임원 면접에서 조언해드릴 점이라고 하면, 그 전까지 치열한 준비를 하고 가시는만큼 긴장을 늦출 수 있는 자신만의 노하우를 가져가시기 바랍니다. 함께 면접에 들어갔지만 동기로 만나지 못한 대부분의 참가자들이 과도한 긴장으로 인해 말을 잘 하지 못했던 것 같습니다. 또한 긴장이 이유가 아니라면 아무래도 준비가 덜 된거겠죠. 고집은 불필요하지만 소신은 있으셔야 합니다. 질문자의 질문에 이리저리 흔들리는 모습은 준비되지 않은 것처럼 보일 수 있습니다.

취업준비를 하는데 있어 자신의 장점과 단점, 나만의 전략

장점이라고 하면 주어진 일에 수동적인 태도만 보이기보다 항상 먼저 찾아보고 고민해보고 무언가 만들어서 조언을 구하는 일을 반복했던 것 같습니다. 시키는 일을 잘 할 수 있는 사람은 너무 많은 세상이니깐요. 그 밖에 +@를 만들 수 있는 인재가 되시기 바랍니다. 단점이라면 스펙이 타 동기에 비해 화려하지는 않습니다. 스펙이 전부는 아니지만 어느정도 갖추는 것이 입사 후에도 큰 도움이 됩니다.

취업준비를 하는 경상대 후배들에게 하고 싶은 말

저도 올해 졸업했고 아직 1년차도 채 되지 않았습니다. 벌써부터 학교가 많이 그리웁습니다. 학교 10분거리에 살긴 하지만 직장인이 되니까 참 많이 바쁘고 또 다른 산이 많이 기다리고 있다는 것도 알게되었습니다. 멋지게 준비하시되 한번뿐인 학교생활도 즐겁게 잘해나가시길 바랍니다.

합격 자기소개서 첨부

1. [필수항목] 본인의 입사지원 회사를 선택하는 기준은 무엇이며, KT&G가 왜 해당 기준에 부합하는 회사인지 구체적으로 기술하여 주시기 바랍니다.

[비전을 공유하며 평생을 함께할 수 있는 회사]

기회가 있고, 업에 대한 보람과 자부심이 있는 KT&G와 함께하고 싶습니다.

첫째, 제 삶의 비전은 '끊임없이 성장하고 그 성장을 나누는 삶'이고, KT&G에는 성장의 기회가 있습니다. 상상스타트 4기로 선발되면서 소중한 기회를 부여받았고, 이에 부합하기 위해 '성장으로 성과를 증명한다.'는 목표를 가지고 인턴십에 임해왔습니다. 1년여의 과정 간 수많은 실무자분들의 도움을 받으면서 직장에서의 의리에 대해 배울 수 있었습니다. 그것은 '맡은 바 과업을 충실히 해내고 끊임없이 성장하는 것. 그래서 도움과 마음을 주셨던 분들께 더 좋은 모습을 보이는 것. 나아가 회사에 성과를 창출하는 인재가 되는 것'이었습니다. 이는 성장에 대한 열정의 원천이 되었고, 과정이 마무리될 때 가장 많이 성장한 인턴이라는 평가를 받을 수 있었습니다. 늘 더 좋은 모습을 지향하며 성장하여, 성과를 창출하는 KT&G인이 되겠습니다.

둘째, 제 좌우명은 '환경과 수단을 탓하지 않고 최선을 다하면 최고가 될 수 있다.'입니다. 스스로 책임감을 가지고 최선을 다하면 된다는 신념으로 제약 조건들을 극복하며 성장해 왔습니다. 담배업 또한 좁혀오는 규제와 창살 속에서 끊임없이 출구를 찾는 것이고, 저는 이러한 일이 즐겁고 보람 있습니다. 규제가 확대될수록, 할 수 없는 것이 많아질수록 해야만 하는 일들은 더욱 많아진다고 생각합니다. 업에 대한 애정과 실행력을 통해서 회사의 더 나은 내일을 만들어갈 KT&G인이 되겠습니다.

2. [필수항목] KT&G의 인재상 중 본인의 특성과 가장 유사한 항목은 무엇이며 그 이유는 무엇인지 구체적으로 기술하여 주시기 바랍니다.

[Execute : 끊임없이 고민하고 행동으로 실천하는 사람]

제 강점은 '끊임없이 고민하고 그것을 행동으로 옮기는 실천력'입니다.

KT&G 영업지사 인턴 때 광고홍보가 매우 제한적인 업의 특성상 영업사원, 점주, 고객으로 이어지는 세일즈톡의 구전효과가 중요함을 파악했습니다. 그러나 필드 조사를 통해 점주가 세일즈톡에 무관심하거나 고객에게 제대로 전달하지 않는 경우가 있음을 발견할 수 있었습니다.

그래서 긴 세일즈톡을 시각화한 '디자인톡'을 구상했습니다. 쉽고 빠르게 전달하고자 하였고, 점주가 고객에게 하는 세일즈톡 과정을 간소화시키고자 하였습니다. 이를 통해 영업사원의 노력이 점주의 액션으로 더 잘 연결되는 것을 목표로 하였습니다.

이상은 반드시 현실에 기반을 둘 때 유의미할 수 있으므로 규제 법령을 학습하며 실행 가능 여부를 따졌고, 실무자를 주 2~3회 찾아가 피드백을 받고 수정하기를 반복했습니다. 만들어진 결과물을 가지고 직접 점주님들께 제안하고 피드백을 받았습니다. 그리고 이 기획안을 통해 워크샵에서 '오늘의 베스트'라는 평가를 받을 수 있었습니다. 이날은 제 인생에 잊지 못할 순간이었고, 이때부터 매 워크샵마다 반드시 더 성장한 모습을 보이겠다는 목표 아래 최선을 다해 노력했습니다.

지난 1년, 상상스타트 과정은 제가 가지고 있던 신념과 기질을 회사에서 발휘할 수 있는 역량으로 바꿀 수 있었던 소중한 시간이었습니다. 이를 통해 얻은 성장에 대한 열정과 실행력으로 KT&G의 다음 100년을 이끌어갈 인재로 거듭나겠습니다.

3. [필수항목] 본인이 KT&G에 입사하게 된다면 어떤 분야에서 무엇을 기여할 수 있을지 KSA(Knowledge, Skill, Attitude)를 기준으로 기술하여 주시기 바랍니다.

[국내영업 승리에 이바지할 KT&G인이 되겠습니다.]

먼저 영업 분야에서 핵심CVS의 KT&G MS 확대에 기여하는 신입사원이 될 것입니다. 철저한 시간 관리를 통해 최대의 Brand Com. 시간을 확보하고, 창발적 영업 스타일을 고민하고 계속해서 리프레시함으로써 영업의 전문가가 되겠습니다.

이를 위해 담배업 규제 전반을 학습하였습니다. 광고관리부에서는 연도별 ISM 이슈, 사업계획 등을 통해 판매점 내 광고활동의 과정과 방향성을 익혔고, 규제 대응 활동 및 주요 과업을 경험할 수 있었습니다. 마지막으로 영업과 접점에 있는 마케팅과 브랜딩에 대해 디자인경영, 쉼터의 브랜드매니지먼트 등을 학습해왔습니다.

앞선 배움을 내재화하기 위해 영업에 대한 3개의 기획서를 작성하고, 피드백과 수정을 반복하며 문서작성 및 설득의 기술을 습득했습니다. 품평회를 준비하며 진열장 및 광고아이템 설치를 익혔고, 현장동승을 통해 광고 교체를 반복숙달하였습니다.

마지막으로 끊임없이 고민하고 그것을 행동으로 옮기는 ‘실행력’과 실무자분들과 점주들을 직접 찾아다니며 피드백을 받았던 ‘적극성’, 그리고 ‘책임감’에 대한 강한 신념을 지니고 있습니다.

영업의 전문가가 된 후 영업기획실 광고관리부에서 일하고 싶습니다. 비가격 금연 정책 확대로 판매점 내 광고 활동에 대한 제약은 점점 커질 것입니다. 그러나 단 한 개의 광고물이라도 운영할 수 있을 때까지는 사력을 다해 고객과 소통해야 한다고 생각합니다. 좁혀오는 규제의 창살에서 출구를 찾고, 최적의 ISM 전략으로 KT&G 국내영업의 승리에 이바지하겠습니다.

4. [선택항목] 위 항목 외에 본인을 어필할 수 있는 내용을 자유롭게 기술하여 주시기 바랍니다.

[실효성 있는 제안을 하는 인재가 되겠습니다.]

저는 실재를 제대로 보고 작은 영역의 변화를 꾀하고자 노력하였습니다. 영업에서 세일즈 톡의 시각화를, 광고관리부에서 광고교체방식 변경을 통한 비용 절감을 제안한 바 있습니다. 영업은 과학이라 배웠습니다. 인턴 간의 인풋을 빛나는 아웃풋으로 바꾸고, 점차 큰 영역에서의 성과를 창출해나가겠습니다.

SL

합격 정보

기업명	SL(에스엘 주식회사)	부서명(직무)	생산팀(생산관리)
졸업년월	2015.02	입사년월	2014.12

기본 인적사항

학 과	경영학부	평균학점	3.82
영어점수	TOEIC 850	회화점수	토익스피킹 LV6
기타 외국어		취업시 연령	26세
자격증	ISO 9001/14001 국제심사원(보), 6SIGMA GB, TRIZ LV.2		
수상경험			
해외경험	사우디아라비아 해외인턴 1년		
봉사활동	2012 한양대학교 경상대학 학생회장		
동아리	젊은한양인회		
인턴쉽	Mijo.co.ltd 사우디아라비아 branch 1년 인턴		

인적성검사 후기

인적성검사는 2014년 2월달 즈음 학교에서 했던 프로그램을 적극 이용하였습니다. 그 당시 아무런 개념도 잡혀있지 않았지만 고등학교 때 수학을 꾸준히 공부를 해 두어 크게 어렵게 느껴지지 않았습니다.

다른 친구들이 인적성검사 공부를 할 때 저는 자소서와 토익점수를 올리는데 매진하였습니다. 그 결과 SSAT, CJAT, HMAT탈락이라는 결과를 거두게 되었습니다. CJ와 현대글로벌비는 정말 어렵게 서류를 통과했지만 인적성에서 떨어지게 되어 굉장히 아쉬웠습니다. 인적성검사는 4학년 1학기부터 미리미리 공부하는 것이 좋은 것 같습니다.

인적성에서 3번 떨어지고 자신감이 없었는데 자회사 SSAT와 동원F&B 인적성은 통과하게 되었습니다. 따로 공부를 하지 않았지만 전략을 다르게 세웠습니다. 그 전에는 끝나기 5분전까지 샤프로 풀고 남은시간동안 답안을 옮겨 적었지만, 통과한 2개의 시험에서는 컴퓨터사인펜으로 문제를 풀고 풀자마자 마킹했습니다.

5분이라는 시간이 짧게 느껴질 수도 있지만, 난이도가 어렵지 않고 많은 문제가 있는 인적성검사 유형 상 끝나기 5분전부터 5문제는 넘게 더 풀게 되었습니다. 미리미리 컴퓨터사인펜으로 문제 푸는 연습하는 것이 좋을 것 같습니다.

서류 후기 (서류전형 준비하면서 느꼈던 것)

저에게는 2014년 하반기 첫 취업시즌이었습니다. 대략 서류는 60개정도 쓰게 되었고 서류 합격으로는 CJ제일제당, 현대글로벌비, SL, KNP, 한국바이오래드, SECO AIA, 동원F&B, 한국애보트, 삼성화재애니카손사, 카처코리아, GWC International, DKSH 헬스케어에 합격했습니다. 처음에 대략 20개정도에서 CJ, 현대글로벌비를 제외하고 18개가 떨어지면서 흔히 말하는 멘탈붕괴현상에 빠지게 되었습니다.

하지만 저는 정신차리고 합격과 불합격 자소서의 차이점을 발견하기 위해 노력했습니다. 하루 정도 관찰해 보니 합격자소서에는 +α가 있다는 것을 깨닫고 제 경험과 강점을 드러낼 수 있는 산업군과 직무 위주로 자소서를 쓰기 시작하였고 그 후로는 대략 40%정도의 승률이 나왔던 것 같습니다.

자소서는 정말 많이 쓰다 보니 어느 정도 지나자 굳이 첨삭을 부탁할 필요도 없이 스스로 평가할 수 있게 되었습니다. 능력이 뛰어나고 글 솜씨가 뛰어나서 그런 것이 아니라 많이 쓰다 보니 평가도 내릴 수 있을 정도가 된 것 같습니다. 돌이켜 보면 초반 18개탈락하며 자신감도 없어지고 자존감도 없어질 상황이었지만 저는 포기하지 않고 다시 힘을 냈던 순간이 +□를 알게 되었던 것 같습니다.

또한, 2014 상반기에는 아무것도 하지 않았지만, 취업센터에서 일주일에 한번씩 찾아가 자소서 작성 요령과 경험과 강점을 녹여내는 방법을 배웠던 것이 9월부터 본격적으로 쓰기 시작할 때 도움이 많이 되었던 것 같습니다.

그리고 취업한 선배들에게 귀찮을 정도로 연락하고 메일 보내고, 출력해서 직접 찾아가서 첨삭을 요구했던 적도 있었고, 취업박람회나 Job fair에 참가하여 취업자들로부터 자소서 요령을 많이 들었던 것도 도움이 되었던 것 같습니다.

그리고 자소서가 단순히 서류통과뿐만 아니라 면접에서도 굉장히 중요한 작용을 하는 것 같습니다. 이 내용은 면접후기에서 다루도록 하겠습니다.

면접 후기

2012년도 경상대학 학생회장을 하며 사람들 앞에서 연설과 진행을 많이 했기 때문에 저는 말하는 것에 자신감을 가지고 있었습니다. 하지만 2012년 경상대에서 진행하는 취업캠프에 참가하여 모의면접을 보게 되었는데, 정말 큰 충격과 공포에 휩싸였습니다. 지금 생각해보면 아무런 준비가 되어있지 않았기 때문에 당연한 결과였지만 제 자신이 너무 부족하다는 생각이 들었습니다.

8월부터 9월까지 1달동안 대기업 공고가 뜨기 전에 취업포털사이트를 통해 마구잡이 지원을 하고 면접을 보러 다녔습니다. 중소기업, 중견기업 10군데 넘게 면접을 보러 다니다 보니 면접상황이 편안하게 느껴지고 준비한 말을 다 하고 나올 정도가 되었습니다. 물론 합격한 회사도 있었지만, 거절을 하더라도 회사 쪽에서는 상시 채용이기 때문에 크게 문제가 없었습니다.

대기업, 중견기업 정도만 되더라도 정말 서류통과하기 힘든데, 어렵게 면접까지 가더라도 준비가 하나도 안되어 본 모습을 보여주지 못하면 너무나도 아쉬울 것 같았습니다. 서울까지 왕복 4시간이 걸리는 면접을 많이 보러 다니면서 정말 피곤하고 힘들었던 순간이었지만 면접 공포증을 극복하게 되었습니다. 그리고 면접준비를 하며 기본적인 산업분석, 기업분석은 당연하고 미리 저장해 두었던 자기소개서를 중심으로 예상질문을 뽑으며 답변을 준비했습니다. 자소서를 잘 쓰려고 노력했기 때문에, 면접 때 많은 질문이 자소서 바탕으로 들어오게 되어 압박면접을 거의 안 당했던 것 같습니다. 면접에 올라가게 되어도 자소서는 정말 중요하기 때문에 취준시간의 50%정도를 할애하는 것이 맞다고 생각합니다. 많은 경험을 하고 나서 제가 원하던 회사의 면접을 보러 가게 되니 정말 떨지 않고 편안하게 면접관과 대화를 할 수 있었고, 면접까지 갔던 모든 회사는 좋은 결과를 얻게 되었습니다.

취업준비를 하는데 있어 자신의 장점과 단점, 나만의 전략

취업준비를 하면서 정말 일주일 동안 '나'에 대해서 분석하고 알려고 노력했습니다. 자체적인 SWOT분석을 하며 어떻게 전략적으로 접근할 수 있을까 고민을 했습니다. 학점 3.82, 토익 830으로는 다른 학생들과 경쟁할 수 없을 것 같아, 저는 해외인턴을 했던 경험을 중점적으로 자소서에서 쓰고 면접준비를 했던 것 같습니다.

2013년 사우디아라비아 인턴생활 당시 16시면 모든 일정이 끝났기 때문에, 숙소로 복귀 후 무의미한 시간을 보내지 않으려고 노력했습니다. 책도 많이 읽고, 영어공부, 아랍어 공부, 인턴 업무내용들을 노트에 적고 어떻게 직무경험을 나타낼까 많은 고민을 했습니다.

정리되어 있지 않았던 저의 경험과 생각들은 한국으로 돌아오자마자 학교 취업센터에 방문하여 선생님들과 상담하며 정리하였고 대략적인 틀이 나오기 시작하였습니다. 이 틀에 맞춰 자소서를 쓰다 보니 30개정도가 지난 후에는 지원동기만 빼고는 거의 금방 작성할 수 있었습니다.

스펙 관련해서 하고 싶은 말

스펙이 중요하지 않다는 말은 하고 싶지 않습니다. 하지만 이미 주어진, 바꿀 수 없는 것에 좌절하고 낙담하면 안 되는 것은 당연하다고 생각합니다. 상경계열 특성 상 830점은 절대 높은 점수가 아니었습니다. 하지만 저는 제 자신이 그것을 뛰어 넘을 +α가 필요하다고 생각하고 준비했습니다. 물론 토익점수나 학점은 고고익선입니다. 미리 준비할 수 있다면 일찍 준비하여 높은 점수를 받는 것이 저보다 더 많은 기회를 받을 수 있다고 생각합니다. 하지만 그것이 절대적인 Key가 아니라는 것은 맞는 것 같습니다.

스펙이 단순히 인턴경험, 학점, 어학점수뿐만 아니라 얼마나 가치관이 잡혀 있는가, 얼마나 지원 직무에 준비를 하였는지도 포함되어 있는 것 같습니다.

취업준비를 하는 경상대 후배들에게 하고 싶은 말

점점 경제가 어려워지며 취준생들에게 취업문턱은 높아지고 있다고 생각합니다. 이렇게 정해진 T.O 안에서 경쟁자들을 이기려면 남들이 하는 만큼 준비해서는 절대 안 된다고 생각합니다. 너무 어렵게 생각할 것이 아니라, 진정 무엇이 하고 싶은지, 왜 취업을 하려고 하는지, 내가 무엇을 잘 하는지부터 시작한다면 분명 좋은 결과 있을 것이라고 생각합니다. 다른 학교 친구들과 스터디를 해도 우리학교만큼 좋은 인프라와 지원을 해주는 곳은 없다고 생각합니다. 물론 취업이 대학의 목표는 아니지만, 자신이 전공을 공부하며 배우고 생각했던 점들

을 사회에 나가 환원하며 봉사하는 것도 의미 있는 일이라고 생각합니다.

합격 자기소개서 첨부

1. 회사를 선택할때 가장 중요하게 생각하는 것은 무엇이며, 그 기준에 비추어 볼 때 에스엘에 지원한 이유를 기술해주세요.

제가 직무에서 올바르게 업무를 진행했을 때 나와 회사의 성장 더불어 인류의 행복과 삶의 질을 높이고 풍요로운 가치를 전해줄 수 있는가를 가장 중요하게 생각합니다.

사우디 인턴시절 담뱃으로 출장을 가게 되었습니다. 돌아오는 길에 차량의 헤드램프가 고장 나서 4시간 동안 고속도로에 갇길에 정차하게 되었습니다. 왜냐하면, 교통인프라가 잘 갖추어지지 않았기 때문에 헤드램프 없이 밤에 운행할 수가 없었기 때문입니다.

현재 자동차 수요량이 많은 개발도상국이나 중동지역은 아직 교통인프라가 잘 갖추어지지 않았습니다. 담뱃에서 4시간 동안 갇길에서 정차하며 위험한 시간을 보냈던 경험은 헤드램프의 중요성과 가치를 느끼게 되었습니다. 또한, 현재 헤드램프는 실용성뿐만 아니라 제품의 아디텐티티를 보여줄 수 있는 디자인적 측면도 강화되고 있다고 생각합니다. 최종 고객에게 안전과 자아실현 욕구를 만족하게 하면서 풍요로운 가치를 전하고 싶은 제 꿈을 실현하기 위하여 SL에 지원하게 되었습니다.

2. 직무 관련하여 읽은 책 중에서 가장 기억에 남는 책을 소개해주세요.

(책에서 기억에 남는 부분 / 지원한 직무를 준비하면서 도움이 되었거나 느낀점을 포함해 주세요.)

[TOYOTA WAY, 인턴시절의 연결고리]

인상 깊었던 점은 TPS생산방식이었습니다. '직접 보고 시각화 하라.'는 인턴시절 자재관리를 하며 더욱 더 와 닿게 되었습니다.

[TPS생산방식으로서 부품의 대기시간을 고려하며 업무를 진행해 보았습니다.] 많은 인력을 동원하여 자재의 밀 작업을 미리 준비해도 다음 프로세스를 위해 대기하는 시간이 길어진다면 의미가 없다는 것을 직접 경험하며 느끼게 되었습니다. 그리하여 저는 한 시간 평균 생산량을 계산하여 최대 2시간 후의 작업까지만 고려하여 자재 밀 작업과 자재 수급을 하였습니다. 그 결과 오버타임 비용도 줄이게 되었고 현금흐름을 원활하게 하여 상황 변화에 능동적인 대처를 할 수 있었습니다.

책을 통한 단순한 지식의 습득보다, 현장에서 활용할 수 있는 지식이 중요하다는 점을 느

끼게 되었습니다. SL에 입사하여 이론을 통해 배운 지식을 현장 중심적 업무에 적용하여 효율성을 높이고 비용절감을 실현하는 구매/자재부서의 신입사원이 되겠습니다.

3. 대학생활 중 어떠한 일에 몰입한 경험에 대해서 서술해주세요.

(몰입할 수 있었던 이유와 느낀점을 포함하여 작성해주세요.)

[조율자로서의 학생회장]

초등, 중학교를 거치며 고등학교 생활까지의 반장 역할로 유년기 동안 원만한 대인관계와 배려하고 희생하는 마인드를 자연스럽게 가질 수 있었습니다. 대학시절 경영학을 전공하였는데 특히 마케팅과 조직문화에 대해 심도 있게 공부하며 실질적인 조직 문화를 경험해보고 싶었습니다. 이에 대학에서도 회장 선출에 도전한 결과 한양대학교 경상대학 학생회장직을 수행하였습니다.

체계성을 갖춘 총학생회 조직에서 가장 힘들었던 점은 급여 없이 조직원을 운용해야 하는 것이었습니다. 단순한 흥미로 들어왔던 구성원들이 활동으로 인한 시간과 자유에 구속감을 느껴 이탈이 많았고 조직이 와해될 위기가 있었습니다. 그래서 저는 권위보다는 구성원들의 필요성을 강조하며, 각각의 사업을 개인의 이름으로 진행하며 책임감 높이는 동기부여를 했습니다. 더불어 구성원의 경조사에 찾아가 진심으로 마음을 나누며 성공적인 임기를 마칠 수 있었습니다. 이러한 경험을 바탕으로 진심을 나누며 거래처와 교두보 역할을 잘 해 낼 수 있는 구매/자재 관리자가 되겠습니다.

4. 다른 사람들과 함께 목표를 세우고, 그 목표를 위해 노력한 경험을 서술해주세요.

(본인의 역할은 무엇이었는지, 그 결과가 실패 or 성공했다면 그 이유와 느낀점을 포함하여 작성해주세요.)

TFT를 조직하여 팀원들에게 80%의 물량을 소화해야 한다는 목표를 제시하고 1달 안에 달성하여 비용을 줄이고 생산량을 정상화시켜 위기에서 극복하였던 경험이 있습니다.

[한국인 인턴사원 TFT를 조직하다.]

인턴을 할 당시에 다양한 국적의 팀원들을 응집시켜 별도의 시설 투자 없이 위기를 극복하였습니다. 2013년 사우디아라비아 정부의 외국인 노동자 법 개편으로 인하여 많은 직원이 추방당하며 회사에 큰 어려움이 생겼습니다. 생산량 관리와 자재관리, 생산교육을 혼자서는 할 수 없었기 때문에 새로운 팀원을 모집하였습니다.

[메토 카나 카누스, 할 아갈타 자예단]

모집한 TFT 팀원들에게 먼저 네팔어, 아랍어를 쓰며 친밀감을 높였고 팀웍을 강조하였습니다. 하루 15시간이 넘는 업무를 극복할 수 있도록 동기부여가 필요했기 때문입니다. 인사로 시작된 유대감은 팀원들을 응집시킬 수 있었고 나보다는 우리를 생각하며 한 달이란 짧은 시간 내에 공장을 정상적으로 운영할 수 있었습니다. 이러한 경험을 통하여 난관을 극복할 때 조직 응집력의 중요성을 깨닫게 되었습니다. 입사 후에도, 경영환경 변화와 예상치 못한 어려움이 닥쳐와도 끈끈한 유대감을 발휘하며 슬기롭게 위기를 극복할 수 있는 신입사원이 되겠습니다.

5. 가장 힘들었던 경험과 그 난관을 극복하기 위해 노력했던 경험을 서술해주세요.

(그 결과와 느낀점을 포함하여 작성해주세요.)

자재관리를 하며 한 달 평균 22,000 unit의 출고량에 있어 능동적인 대처를 할 수 있었기 때문에 완성품 재고를 생산량의 1% 미만으로 유지하였고 생산 기준을 세워 초과근무를 억제하여 비용의 80% 이상 절감하였습니다. 또한, 최소한의 자재만을 보유하도록 수급을 하여 현금흐름을 높이는 데 이바지하였습니다.

[업무의 기본은 필드]

인턴 시절 현장의 흐름을 파악하는 것의 중요성을 깨달았습니다. 이월되는 재고량을 최소화하고 생산 효율성을 증대시켜야 했지만, 처음에는 현장에 대한 이해 없이 부품모델명만 외운 상태로 운영계획을 수립하였습니다. 계획이 바뀌면 자재 부족으로 배달시간을 맞추지 못했던 적이 발생했었고 또한, 많은 양의 재고 때문에 현금흐름에 문제가 생기기도 하였습니다.

[작업복을 입은 관리자]

필드역량을 높이기 위해서 생산현장에 뛰어들었고 현장을 이해하고 있는 실무자가 될 수 있었습니다. 이러한 경험을 통하여 실제 현장의 목소리와 제품과 회사 전반적인 프로세스를 알아야 더욱 효과적인 업무를 할 수 있다고 느끼게 되었습니다. 입사 후에도 현장의 흐름을 파악하여 불필요한 비용을 줄이고 업무의 효율성을 높이겠습니다.

6. 에스엘의 핵심가치인 신뢰, 도전, 겸손 중 가장 중요하다고 생각하는 하나의 가치를 선택하여 해당 가치를 추구하기 위해 노력했던 경험을 서술해주세요.

PM직을 수행하였던 프로젝트의 연말 사업결과 발표에서 다섯 군데 가맹점 모두 평균 30%의 매출향상을 달성하였고, 한 군데는 80%의 매출이 향상되어 감사패를 받게 되었습니다.

[모든 일의 시작은 신뢰를 통한 사람 관계]

학교 앞 상권과 연계하여 경상대학 학생들의 전공지식을 바탕으로 상가의 발전전략 컨설팅을 진행하고 학기 말에 컨설팅보고서를 발표를 했던 경험이 있습니다. 하지만 5곳의 가맹점을 모을 때부터 문제에 부딪혔습니다.

[이모, 형님 저 왔어요]

아침, 점심, 저녁 하루에 3번씩 매일 가게를 찾아가 인사만 드렸습니다. 싸늘하던 반응은 4주 후 변하기 시작했습니다. 2달간의 설득 끝에 첫 가맹점을 모집하였고 그 후 나머지 가맹점을 모으는 데에는 이틀도 걸리지 않았습니다. 신뢰를 바탕으로 한 인간관계를 맺을 수 있었고 사람과의 관계 속에서 높은 매출을 기록했던 경험이 있습니다. 입사 후, 따뜻한 인간미를 가지고 거래처 관리와 매출관리에 중점을 두며 SL의 성장에 이바지하고 싶습니다.

2018 현장실습 체험후기

한양인의 현장실습 체험 경험 공유

ERICA CAMPUS OF HANYANG UNIVERSITY
COLLEGE OF ECONOMICS AND BUSINESS

한양대학교
경상대학



한양대학교
HANYANG UNIVERSITY

INDEX

117	보험계리법인 알엔에이컨설팅
120	보험계리법인 알엔에이컨설팅
122	보험계리법인 알엔에이컨설팅
125	비투엘 소프트
127	오비맥주
130	오비맥주
132	오비맥주
134	이씨플라자
136	인 크로스
139	중소기업기술혁신협회
142	중소기업기술혁신협회
145	중소기업기술혁신협회
149	한국능률협회컨설팅

보험계리법인 알엔에이컨설팅

기본 정보

학 과	보험계리학과	학 년	4학년
기 간	2017년 09월 01일 ~ 2017년 11월 30일		
실습 기관명	보험계리법인 알엔에이컨설팅		

실습 장소

실습 장소	사무실	공장(현장)	연구소	농장	기타
	○				

근무 형태

근무 형태	사무업무	현장관리	물류	운송	판매	번역	기타
	○						

백문이 불여일견, 직접 해본 사람만이 안다.

● 1. 현장실습 지원동기와 앞으로의 계획은 무엇인가요?

보험계리학과 학문은 실용학문입니다. 그래서 아무리 내용을 배우더라도 실제로 해보지 않으면 깊이 이해할 수도 없으며 이게 대체 어디 쓰인다는 말인가? 이런 의문들을 해결할 수도 없습니다. 언제나 일을 직접 해보고 싶다는 열망을 품고 있었으며 마침 현장실습의 기회가 주어졌습니다. 예정된 현장실습 기간은 3개월로 현장실습 기간은 너무 짧다고 느꼈습니다. 복잡한 모델링 일을 파악하고 적응하는 데에만 2달이 걸렸습니다. 이제야 조금씩 알 것 같은데 지금 현장실습을 마치는 아쉬워 1달 더 연장하고 2개월 개인계약을 통해 더 일을 배워보고자 방향을 잡았습니다. 현장실습을 통해 배운 것들은 전공과도 직결되어 있을뿐더러 전공과 직접적인 관련은 없어 보여도 어떤 일이든지 연결되는 지점이 있다고 생각하므로 다양한 분야의 직업을 알아보며 취업에 도전하고자 합니다.

● 2. 현장실습 기간 중 어려웠던 점과 그 적응 노력은 무엇인가요?

저는 2가지 면에서 어려움을 겪었습니다. 첫째는 스스로 일을 찾아서 해야 한다는 것, 둘째는 회사 분들에게 먼저 다가가야 한다는 것이었습니다. 사람마다 현장마다 그 경우가 다르겠지만 컨설팅회사에서는 다른 원수보험사의 프로젝트팀으로 투입이 되는데, 저는 같은 회사로 현장실습을 나간 동기들과 떨어져 혼자 다른 사이트에 투입되었습니다. 그리고 마침 그 프로젝트가 끝 무렵이어 복잡하고 어려운 과제들만 남아 실습생인 저에게 부여될만한 일은 거의 없는 단계였습니다. 그래서 저는 스스로 모델의 구조와 언어를 파악하는 것에 대부분의 시간을 쏟아야 했고 당장 성과를 내는 일이 없다보니 일의 지루함과 회사에 대한 소속감을 느끼지 못할 때가 많았습니다.

그러나 지금 돌아보면 스스로 공부할 것과 일할 것을 찾는 그 시간이 없었다면 절대 적응할 수 없었을 것입니다. 혼자서라도 파악하고자 하다보면 반드시 모르는 것이 나오기 마련이고 질문을 하다보면 자연스럽게 회사 분들과도 친해질 수 있으며 일에 대해 이해도가 높아집니다. 이 과정에서 저는 하나씩 알아가는 뿌듯함을 느꼈고 다들 너무 바빠서서 현장실습생인 저를 챙겨줄 수 없는 상황이었던 선배님들과도 어울리며 소속감도 느낄 수 있었습니다. 일이 주어지지 않아도 스스로 할 일을 찾는 것, 그리고 선배님들에게 먼저 다가가 질문하고 대화를 건네는 것, 이 노력들이 적응하기에 정말 중요한 태도라고 생각합니다.

● 3. 현장실습 기간 중 배운 점과 진로를 정하는데 도움이 되었습니까?

현장 실습을 통해서 보험이라는 학문을 더 실질적으로 이해하게 되었습니다. 보험회사의 보험들은 어떻게 만들어지고 관리되는지 알게 되었습니다. 책으로만 공부할 때는 그 원리만을 배웠기 때문에 만들어지는 과정은 추상적으로 미루어 짐작할 수밖에 없었는데 실제로 보니 모든 것은 컴퓨터로 전산화되어 모델링을 통해 만들어지고 관리되고 있다는 것을 알 수 있었습니다. 여기서 저의 후기의 제목과 같이 백문이 불여일견이라는 것을 느꼈습니다. 아무리 제리사 선배들에게 일에 대해서 묻고 답을 들어도 깨닫지 못했었는데 직접 해보니 '아 그 말이 이런 거 였구나'라는 것을 알 수 있었기 때문입니다. 그리고 학교에서 배운 것들 중 어느 것 하나 쓸모없었던 것이 없다는 것을 알았습니다. 다 필요하기 때문에 커리큘럼이 그렇게 짜였던 것이고 일하면서 다시 배웠던 교과목의 책을 펼쳐볼 만큼 기초적인 부분들이 많이 필요했습니다. 그래서 '그 때 더 원리를 깊이 파서 오래도록 기억에 남게 해 둘 걸'이라는 아쉬움도 많이 느꼈습니다. 기억에 오래 남아있다면 언제든지 필요할 때 꺼내어 그 원리를 통해 이해하면 되는데 기억이 나지 않으니 다시 물어봐야 하고 공부해야 하고 똑같은 일을 하는데도 많은 시간을 써야 하기 때문에 스스로 답답할 때도 많았습니다. 이번 현장실습을 하면서 지금까지는 '여태 해오던 거니까, 전망이 좋다고 하니까 이 일을 계속해도 되는 거겠지'라는

제 생각이 많이 깨졌습니다. 이제는 진짜 '내가 이 일을 계속 하면 행복할까, 나는 이 일에 야망과 열정이 있는 가' 이런 한 차원 높은 고민을 진지하게 하게 되었기 때문입니다. 분야마다 다르겠지만 제리부는 컴퓨터와 사람 1대1로 씨름하는 시간이 많이 있습니다. 이렇게 혼자서 탐구하는 일을 좋아하는 사람이라면 이 일에 잘 맞을 것인데, 나는 그런 사람인가를 고민하다보니 내가 어떤 사람인지 더 깊이 파악하게 됩니다. 직접 부딪혀보면서 일과 나에 대해 탐구할 수 있어 앞으로 다양한 진로를 모색해 보게 되었고 많은 생각의 열쇠들을 현장실습을 통해 얻었습니다.

● 4. 현장실습 경험 후 취업 성공을 위해 필요한 부분은 무엇인가요?

현장실습 경험을 활용하여 취업에서 성공하고자 한다면 내가 가고자 하는 회사가 이 현장실습 경험의 어느 부분을 필요로 할 것인가를 깊이 고민해서 자기소개서에 그리고 면접에서 녹여내야 할 것입니다. 하나의 현장실습 경험을 쪼개어 보면 무수히 많은 것을 배우고 경험했다는 것을 알 수 있습니다. 그리고 그를 통해 길러낸 역량도 많을 것입니다. 현장실습 하나의 경험을 다양한 각도에서 쪼개어 보면 어느 회사이든 연결 지을 수 있는 포인트가 각각 반드시 있습니다. 각 회사마다 원하는 인재상과 역량과 직무경험이 다른데 A를 원하는 회사에 B를 어필하면 취업에서 성공할 수 없을 것이라는 판단이 들었습니다. 앞으로 취업 성공을 위해서는 가고자 하는 회사가 어떤 곳인지 파악하여 현장 실습 경험을 매력적으로 어필할 수 있는 포인트를 정확히 구성하는 것이 필요할 것입니다.

보험계리법인 알엔에이컨설팅

기본 정보

학 과	보험계리학과	학 년	4학년
기 간	2017년 09월 01일 ~ 2017년 12월 31일		
실습 기관명	보험계리법인 RNA 컨설팅		

실습 장소

실습 장소	사무실	공장(현장)	연구소	농장	기타
	○				

근무 형태

근무 형태	사무업무	현장관리	물류	운송	판매	번역	기타
	○						

진심과 노력은 통한다.

1. 현장실습 지원동기와 앞으로의 계획은 무엇인가요?

보험계리학과 학생으로서 1학년부터 4학년까지 ‘보험 계리사’자격증 공부에 전념하였습니다. 하지만 언제부턴가 이론 공부가 아닌 보험 계리 쪽 업체는 실제로 어떤 일을 하는지 궁금해졌습니다. 그래야 시험 뿐 만아니라 넓은 관점에서 저의 역량강화에 필요한 것이 무엇인지 알 수 있을 것이라 생각했습니다. 실제로 회사에서 배우는 것들을 통해 제가 더 필요한 것이 컴퓨터 프로그래밍 능력이라는 것을 알게 되었고 앞으로 그것들을 메꿔가며 저를 더 발전시킬 예정입니다. 컴퓨터를 다루는 것은 저에게는 친숙하지 않은 분야라 공부해야할 것이 많기 때문에 빨리 시작하고 싶습니다. 또한 ‘보험 계리사’공부는 끊임없이 할 것입니다. 제 능력을 보여줄 수 있는 기회를 가지려면 보험 계리사 자격증이 필요하다고 생각했습니다.

2. 현장실습 기간 중 어려웠던 점과 그 적응 노력은 무엇인가요?

회사에서 하는 일은 주로 선배님들께서 어떤 식으로 하는 지 먼저 알려주시고 일을 주십니다. 근데 처음 들었을 때에는 알겠는데, 그게 익숙하지 않은 일이다보니 자주 잊어버리고 다시 질문하는 일이 빈번했습니다. 또한 한달 전 한 일에 대해 선배님께서 확인 작업 중 잘못된 부분이 발견되면 제게 어떤 식으로 했는지 여쭙보십니다. 그럴 때 마다 당황하고 다시 그것을 찾아서 고치기에는 시간도 더 많이 걸리는 행동을 했습니다. 그런 과정 중에서 이렇게 더 이상 반복하면 안 되겠다는 생각 하에 그날 한 일중에 특징적 이었던 것을 매일 기록하였습니다. 또한 그것을 다음에 봤을 때도 기억할 수 있게 최대한 자세하게 적어놓았습니다.

처음에는 과거에 일을 여쭙 보실까봐 걱정될 때도 있었지만 이제는 과거에 일을 여쭙보셔도 자세하게 말할 준비가 되어있기 때문에 일을 더욱더 안정적으로 하게 되었습니다.

저의 기억력을 믿기보다는 노트에 써져있는 문구하나를 더 믿게 되었습니다. 앞으로도 메모하는 습관과 그것을 잘 정리하는 습관을 들여야겠다고 생각했습니다.

3. 현장실습 기간 중 배운 점과 진로를 정하는데 도움이 되었습니까?

RNA컨설팅은 보험회사에 파견되어 근무하는 회사입니다. 보험회사에서는 다양한 이유로 컨설팅회사에게 일을 준 다고합니다. 처음에는 보험 상품개발이 제 적성에 맞는 것 같아 상품개발 부서에 들어갈 생각만 했었습니다. 하지만 여기서 현장실습을 하게 되니 느끼는 점이 많았습니다. 앞으로 보험회사는 신상품 개발보다는 보험 상품의 적절한 평가 (Valuation)가 더 중요하다고 생각이 들어 이 분야에도 관심을 가지게 되었습니다. 상품개발팀에서 일해보지 않았기 때문일 수도 있지만 제가 처음에 가졌던 생각과는 다르게 제 진로가 변경될 수도 있겠구나 생각을 했습니다. 현장실습을 통해 좋은 경험을 하게 되어 감사하게 생각합니다.

4. 현장실습 경험 후 취업 성공을 위해 필요한 부분은 무엇인가요?

위에서도 말씀드렸지만 우선적으로 ‘보험계리사’자격증 취득을 위한 공부를 지속적으로 할 예정입니다. 또한 미국계리사 시험인 soa도 모두 합격할 수 있도록 공부할 예정입니다. 그리고 현장실습 경험 후에 배워야겠다고 생각한 C언어, DB(data base), Excel 를 공부할 예정입니다. DB는 알아보니 자격증도 있다하여 찾아보고 있습니다. 그리고 항상 중요하다고 생각하지만 실천하지 않았던 외국어 공부도 하고 싶습니다. 영어는 기본이지만, 중국어 스피킹도 목표로 하고 있습니다. 외국어 공부는 취업 뿐 만아니라 제 삶에 있어서도 필요할 때가 많을 것 같아 열심히 공부할 것입니다.

보험계리법인 알엔에이컨설팅

기본 정보

학 과	보험계리학과	학 년	4학년
기 간	2017년 9월 01일 ~ 2017년 11월 30일		
실습 기관명	RNA 보험계리법인 컨설팅		

실습 장소

실습 장소	사무실	공장(현장)	연구소	농장	기타
	○				

근무 형태

근무 형태	사무업무	현장관리	물류	운송	판매	번역	기타
	○						

내 목표를 향해 한 발짝 나아가는 경험

● 1. 현장실습 지원동기와 앞으로의 계획은 무엇인가요?

계리학과 학생으로서 대학생활 3년 반 동안 보험 계리사 자격증 준비 및 그 외 관련 자격증 공부를 위주로 했기 때문에 대외활동을 거의 해보지 못했습니다. 또한 계리 공부를 하다 보니 제가 이론으로 배운 것들이 실제 보험회사 실무에서는 어떻게 쓰이는지 궁금했고, 실제 현장에서 일을 해보면 이 분야가 정말 내 적성에 맞는지도 어느 정도 알 수 있고 책 속에서 배우는 것보다 더 많은 것을 배우고 경험해 볼 수 있을 것 같다는 생각에 현장실습이라는 좋은 기회에 지원하게 되었습니다. 앞으로 남은 실습기간 동안은 저에게 주어진 일을 잘 마무리하여 유종의 미를 거두고 현장실습이 끝나면 다시 자격증 공부를 하며 취업준비에 전념할 계획입니다.

● 2. 현장실습 기간 중 어려웠던 점과 그 적응 노력은 무엇인가요?

현장실습을 하며 개인적으로 저에게 가장 힘들었던 점은 장거리 출퇴근이었습니다. 매일 왕복 3시간 거리를 가장 혼잡한 출퇴근 시간에 지하철을 타고 다녔습니다. 처음에는 새로운 경험에 대한 설렘과 열정 덕분에 많이 힘들지 않았지만 시간이 지날수록 체력적으로 지치는 것이 느껴졌습니다. 일을 시작하기 전에는 일을 하면서도 퇴근 후에 공부도 하고 평소에 하고 싶었던 것들을 할 계획이었는데 정작 다녀보니 퇴근하고 집에 오면 너무 지치기도 하고 시간도 많지 않아 계획한 것들을 거의 하지 못했습니다. 그래서 일단 체력을 길러야겠다고 생각하여 퇴근 후 운동을 하게 되었고 확실히 운동을 하니 스트레스도 풀리고 지치는 느낌도 덜었습니다. 요즘은 운동 이후 맑은 정신으로 공부를 조금씩 하고 있습니다.

● 3. 현장실습 기간 중 배운 점과 진로를 정하는데 도움이 되었습니까?

현장실습을 하면서 가장 많이 습득하고 도움이 된 부분은 엑셀 활용 능력입니다. 매일 엑셀로 작업을 하다 보니 조금 더 간편하고 빠르게 업무를 수행하기 위해 엑셀 함수들과 단축키를 배워 적극 활용하였습니다. 반복적으로 사용하다보니 손에 많이 익게 되었고 엑셀 작업이 수월해졌습니다.

이번 현장실습 경험을 통해 제가 지금까지 이론적으로만 공부했던 과목들을 실무에 직접 적용시켜 볼 수 있었고 이를 통해 막연히 이해하고 공부했던 이론들의 의미를 확실하게, 깊이 있게 이해할 수 있어 좋았습니다. 또한 계리사라는 목표를 가지고 공부만 했을 때에는 계리 업무가 정말 내 적성과 맞을까 하는 두려움도 있었고 시간이 지날수록 점점 이 직업에 대한 확신이 줄어들기도 했습니다. 하지만 현장실습을 통해 미리 원하는 직무를 현장에서 직접 경험해보니 '백문이 불여일견'이라고 실무에 대해 듣기만 했던 것들이 막연히 상상했던 것보다 더 재미있고 일하는 환경이나 업무의 성격이 저의 성향과 적성에 잘 맞다고 느꼈습니다. 재밌게 업무를 하다 보니 이 일에 대한 확신과 의지가 더욱 강해졌습니다. 현장실습을 마친 후에는 더 이상 진로에 대해 고민하지 않고 계리를 목표로 열심히 공부하고 준비할 것입니다.

● 4. 현장실습 경험 후 취업 성공을 위해 필요한 부분은 무엇인가요?

먼저, 제가 원하는 계리업무를 하기 위해서는 자격증을 취득하는 것이 우선이기 때문에 지금은 자격증 공부에 전념할 것입니다. 또한 현장실습 경험을 최대한 잘 살려 자소서에서 풀어내는 것이 중요하다고 생각합니다. 실무 경험이 자격증만큼이나 취업할 때 중요하다고 하니 실무에서 경험한 것들 중 나를 가장 잘 어필할 수 있는 업무 또는 사건을 자세히 기록해 놓은 것으로 만들 것입니다. 그리고 현장실습이 끝난 후에도 공부만 하기보다는 틈틈이 실전면

접에 부딪혀 보며 시행착오를 겪어봐야 나중에 정말 취업하려 할 때 준비된 자세로 잘 해낼 수 있을 것 같습니다. 이렇게 직접적으로 취업과 관련된 준비 외에도 꾸준히 영어회화를 공부할 것입니다. 현장실습을 하면서도 절실히 느낀 부분이지만 영어는 어느 분야에서든 유용하게 쓰이는 언어이자 스펙이기 때문에 꾸준히 놓지 않고 공부할 것이며 영어가 제 취업성공 뿐 아니라 취업 후 일을 할 때도 아주 큰 역할을 할 것이라 생각합니다.

비투엘 소프트

기본 정보

학 과	경영학부	학 년	4학년
기 간	2017년 08월 20일 ~ 2017년 12월 29일		
실습 기관명	비투엘 소프트		

실습 장소

실습 장소	사무실	공장(현장)	연구소	농장	기타
	○				

근무 형태

근무 형태	사무업무	현장관리	물류	운송	판매	번역	기타
	○						

해보지 않은 것을 할 수 없다 말하지 말자

● 1. 현장실습 지원동기와 앞으로의 계획은 무엇인가요?

학창시절부터 숫자를 좋아하고 수학에 재능이 있었습니다. 하여 재능을 살리고자 경영학부에서 계량적인 요소를 배울 수 있는 현장실습 회사를 찾다가 비투엘 소프트에 지원하게 되었습니다. 여기서 배웠던 기획하는 법, 경영시뮬레이션 강의법과 경영자료 분석 조교 활동을 하면서 얻게 된 수많은 계량적 지식들은 미래에 영업직무, 통계직무 쪽으로 진출하는데 많은 경험치가 되었습니다. 또한 조교하면서 실습 진행과 강의 진행을 보조했던 경험치를 더욱 갈고 닦아 미래엔 강사로서의 삶도 그려보고 싶습니다.

● 2. 현장실습 기간 중 어려웠던 점과 그 적응 노력은 무엇인가요?

이전에 현장실습을 했을 때는 잔 업무만 하다가 처음으로 장기현장실습을 하면서 스스로 결과물을 만들어내는 과정이 굉장히 힘들었습니다. 예로 SK 기업교육 프로젝트를 진행한 적이 있었는데 이 프로젝트를 진행하면서 분석하는 능력, 구조화 시키는 능력, 기획하는 능력 등이 굉장히 상승됨을 느낄 수 있었습니다. 제가 처음 만들어냈던 날것에 끊임없는 피드백을 덧붙여 빠르게 흡수해 성장해 나가면서 저 자신도 만족스러운 결과물을 만들어 낼 수 있었습니다.

실무적인 측면에서 기획하고 계량적으로 분석하고 강의하는 쪽으로 배웠다고는 하나 아직 걸음마 단계입니다. 위와 같은 일들을 현장실습을 통해 배우고, 나의 적성에 맞는 부류를 깨달았기 때문에 이에 필요한 저의 능력을 더욱 갈고 닦고 극대화 시켜서 누가 봐도 바로 채용해서 일하고 싶은 역량을 갖추는 것이 필요한 것 같습니다. 기초 능력은 현장실습을 통해 충분히 배웠고 그것을 심화하는 것이 필요하다고 생각합니다.

● 3. 현장실습 기간 중 배운 점과 진로를 정하는데 도움이 되었습니까?

주된 업무가 계량적 분석 및 기획하는 것이다 보니 이러한 인턴을 경험해보지 못한 학생들에 비해 실무적인 측면에서 한 단계 앞서나가게 되었다고 자신 있게 말씀드릴 수 있습니다. 더욱 중요한 것은 방향성 없이 그저 공기업, 공무원에만 매달리는 현 취업 트렌드를 따르기 보다는 이 경험을 통해 내가 좋아하는 일을 알고 그것에 재능이 있다는 것을 깨달으면서 아무런 회사나 직무 군이 아닌 뚜렷한 방향이 생겼다는 것입니다. 뭐든 해보기 전에는 자신이 잘하는지 좋아하는지 알 수가 없습니다. 그렇기에 저에게는 현장실습 경험이 굉장히 중요한 터닝 포인트가 되었습니다.

● 4. 현장실습 경험 후 취업 성공을 위해 필요한 부분은 무엇인가요?

실무적인 측면에서 기획하고 계량적으로 분석하고 강의하는 쪽으로 배웠다고는 하나 아직 걸음마 단계입니다. 위와 같은 일들을 현장실습을 통해 배우고, 이러한 부류가 나의 적성에 맞다는 것을 깨달았기 때문에 취업 성공시에 위와같은 저의 능력을 더욱 갈고 닦고 극대화 시켜서 누가봐도 바로 채용해서 일하고 싶은 역량을 갖추게 필요한 것 같습니다. 기초 능력은 현장실습을 통해 충분히 배웠고 그것을 심화하는 것이 필요하다고 생각합니다.

오비맥주

기본 정보

학 과	경제학부	학 년	3학년
기 간	2017년 07월 02일 ~ 2017년 12월 31일		
실습 기관명	(주)오비맥주		

실습 장소

실습 장소	사무실	공장(현장)	연구소	농장	기타
	○				

근무 형태

근무 형태	사무업무	현장관리	물류	운송	판매	번역	기타
	○					○	○(프로젝트)

경험은 나의 스펙이 된다.

● 1. 현장실습 지원동기와 앞으로의 계획은 무엇인가요?

3학년 이전까지 취업 준비를 제대로 해본 적이 없었다. 어학성적, 스펙 등 전부 다 나오는 거리가 먼 이야기였는데, 주변 친구들이 취업을 하고 그 준비 과정에서 많이 힘들어하는 것을 보며 무엇 하나라도 해봐야겠다는 생각이 들어 지원하게 되었다. 처음에는 불합격 통지를 받았지만 추후에 회사에서 따로 연락을 받고 추가 합격 통지를 받아 입사하게 되었다. 현장실습을 하면서 운이 좋게 4개월 더 연장하여, 6개월간 인턴 생활을 하게 되었는데 4학년이 되면 영어 공부에 좀 더 몰입하고, 조금 더 나의 가치를 높일 수 있는 일들을 해야겠다는 생각을 하고 있다. 그것이 자격증이든, 더 많은 인턴 생활이든 무엇이든 해볼 생각이다. 되도록 인턴 생활을 더 많이 경험해보고 싶다. 같은 회사에서 오래 일을 경험하는 것도 정말 좋지만 많은 곳에서 많은 사람들과 업무 방식을 공유하면서 더 나은 방법을 생각해낼 수 있게 되는 것 같다.

● 2. 현장실습 기간 중 어려웠던 점과 그 적응 노력은 무엇인가요?

취업을 준비하는 학생들은 대부분 컴퓨터 활용능력 자격증 같은 많은 스펙을 보유하고 있다. 내가 일하는 오비맥주도 마찬가지였다. 어학성적은 물론이고 다들 문서작성, 데이터 가공 등에 일가견이 있는 사람들이었다. 그에 비해 나는 자격증도 없고, 학교를 다니면서 엑셀, PPT 같은 작업을 거의 한 적이 없어서 처음에는 꽤 많이 고생했다. 할 줄 모른다는 말을 하고 싶지 않아서 무조건 할 줄 안다고 말하고 인터넷을 뒤져가면서 방법을 찾아내고 아이디어를 발굴해냈다. 물론 아직도 컴퓨터 활용능력 자격증은 없지만 덕분에 업무에 관련된 웬만한 작업은 어렵지 않게 해낼 수 있게 되었다.

회사의 문화라는 것도 정말 어려웠다. 내 잘못이 아닌 경우에도 고개를 숙여야 할 때도 있고, 내 주장을 마음대로 펼치지 못하는 경우도 많았다. 하지만 내게 주어진 일을 묵묵히 열심히 하고, 또 내가 할 수 있는 일을 스스로 찾아서 하면 누군가 그 노력을 꼭 알아주는 날이 온다. 나도 처음에는 회사 생활 하나하나가 어려웠지만 처음 시작했을 때보다 더 성장한 내 모습을 발견했을 때 굉장히 뿌듯함을 느꼈다.

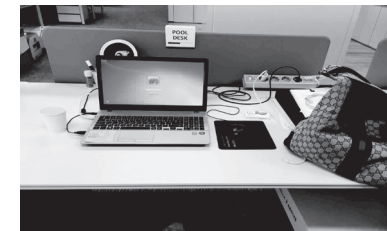
● 3. 현장실습 기간 중 배운 점과 진로를 정하는데 도움이 되었습니까?

6개월 가까이 영업 지원(관리)에 대해서 업무를 배웠지만 사실 정확히 업무를 알고 있다는 생각이 들지는 않는다. 아무래도 대학생 현장실습 프로그램을 통해 배울 있는 점들이 어느 정도 한계점은 있다. 특히 방학 동안에 진행되는 계절제 현장실습 같은 경우에는 업무를 배울 수 있는 기회가 매우 적다. 2개월이라는 기간이 어느 일에 대해 제대로 배울 수 있는 충분한 시간이 아닐 뿐더러 짧은 시간동안 스쳐 지나가는 사람이라는 인식이 강해서 가르쳐주는 업무도 매우 적다. 그래도 운이 좋게 4개월을 더 연장하면서 더 많은 업무도 배우고, 회사 미팅, 행사에도 참여하면서 칭찬도 많이 듣고, 데이터를 분석하고 검토하는 능력에 소질이 있다는 점을 알게 되었다. 4학년이 되고 본격적으로 취업 준비를 하게 되면 영업 관리나 마케팅에 지원해볼 생각이다. 모든 회사에서 마케팅과 영업 관리 업무가 업무량이 제일 많기는 하지만 그만큼 많이 배우고 스스로 성장할 수 있는 기회가 많다는 생각이 든다.

● 4. 현장실습 경험 후 취업 성공을 위해 필요한 부분은 무엇인가요?

나에게 가장 부족한 능력이 있다면 영어 커뮤니케이션 스킬이다. 현장실습을 하는 회사가 외국계 기업이다 보니 영어를 쓸 일이 굉장히 많다. 모든 회사가 그렇지는 않겠지만 회화능력은 필수라고 느꼈다. 취업준비를 시작하기 전에는 토익 점수만 있으면 된다고 생각했는데 상대적으로 크게 중요하지 않았다. 그래서 지금도 영어 회화 학원에 다니고 있다. 영어 회화만 잘 해도 내가 지원할 수 있는 분야가 훨씬 넓어진다는 사실을 현장실습을 하면서 실감했다. 앞으로도 영어 회화 공부를 꾸준히 할 생각이고 기회가 된다면 다른 외국어도 공부해 볼 생각이다. 컴퓨터 문서 활용 능력의 경우 완벽할 정도의 능력까지는 필요하지 않다. 다만 업무를 할 때 어떤 의미인지 이해하고 자유롭게 활용할 수 있는 레벨 정도의 능력은 꼭 필요하다. 이것은 내가 느낀 부분도 있지만 회사 직원들이 내게 가장 많이 해준 조언이기도 하다.

● 5. 현장실습 관련 사진



· 회사에서 내가 근무했던 자리



· 회사에서 주최한 비어마스터클래스 참여



· 회사 제품 '스텔라아르투아' 마켓비즈 참여



· 인턴 친구들과 회식

오비맥주

기본 정보

학 과	경제학부	학 년	4학년
기 간	2017년 3월 2일 ~ 2017년 6월 30일		
실습 기관명	(주)오비맥주		

실습 장소

실습 장소	사무실	공장(현장)	연구소	농장	기타
	○				

근무 형태

근무 형태	사무업무	현장관리	물류	운송	판매	번역	기타
	○						

소중한 자양분이 되었던 4개월

● 1. 현장실습 지원동기와 앞으로의 계획은 무엇인가요?

4학년을 앞두고 진로를 정했지만, 그 직무에 대한 이해가 부족했습니다. 관련 전공을 이수하고 자격증을 취득해도 채워지지 않는 무언가가 존재했습니다. 그래서 실무를 경험해 볼 수 있는 현장실습에 지원했고 이는 많은 것을 배울 수 있는 시간이 되었습니다.

그리고 지금은 꿈꿔왔던 기업에 취업하기 위한 준비과정에 놓여있습니다. 기업마다 채용 프로세스가 상이하고 여러 단계에 걸쳐 지원자를 평가하는 만큼 어떻게 준비하느냐가 굉장히 중요합니다. 따라서 지원 기업에 대한 채용 방법에 맞춰 지금부터 부족한 부분을 체크하고 그 부분에 대해서 집중적인 훈련을 반복할 계획입니다.

● 2. 현장실습 기간 중 어려웠던 점과 그 적응 노력은 무엇인가요?

기업에서는 단순히 직무를 체험하는 것이 아닌 부서의 실제 업무를 담당하게 됩니다. 따라서 자칫 하나의 실수가 기업에 중대한 피해를 줄 수 있기 때문에 신중하고 진지한 자세로 업무를 처리해야 합니다.

이를 위해 업무 매뉴얼과 체크리스트를 만들어 업무의 완성도를 높이는 것이 중요했습니다.

또한 잘 모르는 부분에 대해서는 지체 없이 직장 선배님에게 도움을 구해 잘못된 판단을 하지 않도록 노력했습니다. 이러한 모습은 부서에서 꼼꼼하고 적극적인 모습으로 비춰졌고 간혹 작은 실수를 하더라도 오히려 칭찬과 격려로 다독여줘 힘이 되었습니다.

● 3. 현장실습 기간 중 배운 점과 진로를 정하는데 도움이 되었습니까?

현장실습을 통해 얻은 가장 큰 수확은 아무래도 자신감이 아닐까 생각합니다. 직무적인 내용 뿐만 아니라 기업이라는 조직에서도 어떻게 행동하는 것이 올바른 행동인지 배울 수 있었기 때문입니다. 따라서 다른 회사에 가더라도 지금의 현장실습 경험을 토대로 다방면에서 더 잘 할 수 있다는 확신이 생겼습니다.

만약 이 글을 읽는 독자가 아직 진로를 정하지 못했거나 직무가 맞지 않아 지원 여부를 망설이고 있다면 현장실습을 지원하라고 말씀드리고 싶습니다. 왜냐하면 대학생활 중에 회사를 미리 경험해볼 수 있다는 것 자체가 희소한 기회이며 직무 이외에도 많은 것을 배울 수 있기 때문입니다. 또한 직무가 맞지 않더라도 자신이 진정 원하는 진로가 무엇인지 다시 생각해볼 수 있는 시간이 될 수 있기 때문에 한 번쯤은 도전해볼 것을 권해드리고 싶습니다.

● 4. 현장실습 경험 후 취업 성공을 위해 필요한 부분은 무엇인가요?

지원 기업과 해당 직무에 대한 이해가 가장 중요하다고 생각합니다. 실제로 첫 취업준비를 하면서 꿈꿔왔던 기업에 지원했지만, 정작 이 기업에 대해 알고 있는 내용은 굉장히 부족하다는 생각이 들었습니다. 그리고 이는 기업 자기소개서와 면접에서 약점으로 드러날 수밖에 없었습니다.

따라서 가고 싶은 회사에 대해서 지속적인 관심을 갖고 그 회사에서 어떠한 차별화를 할 수 있을지 고민해볼 필요가 있습니다. 또한 자신이 가진 강점과 경험을 정확히 정립하여 지원하는 직무에서 그것들이 어떻게 적용될 수 있을지도 함께 고민해본다면 남들과 구별되는 강점을 가질 수 있다고 생각합니다.

오비맥주

기본 정보

학 과	경제학과	학 년	4학년
기 간	2017년 9월 1일 ~ 2017년 12월 31일		
실습 기관명	(주)오비맥주		

실습 장소

실습 장소	사무실	공장(현장)	연구소	농장	기타
	○				

근무 형태

근무 형태	사무업무	현장관리	물류	운송	판매	번역	기타
	○					○	

실습생이 아닌 사회초년생의 마음가짐으로

● 1. 현장실습 지원동기와 앞으로의 계획은 무엇인가요?

학부생활을 하면서 다른 인턴생활이나 공모전 활동을 한 적이 없었습니다. 그래서 뭐라도 해보자 라는 마음가짐을 가지고 현장실습을 지원하게 되었습니다. 이런 막연한 마음가짐을 가지고 지원하니 다른 한 곳에 떨어지고 이 후에 지원한 오비맥주에 합격하여 근무하게 되었습니다.

앞으로 저는 이 회사생활을 시작으로 사회에 발돋움하려 합니다. 영업 관리 혹은 해외영업직을 목표로 회사에 입사하는 것이 저의 계획입니다.

● 2. 현장실습 기간 중 어려웠던 점과 그 적응 노력은 무엇인가요?

학교가 아니라는 점이 현장실습 기간 중 가장 어려웠습니다. 학교는 내가 하고 싶은 대로 행동할 수 있지만 회사는 책임감을 더욱 더 가지고 행동해야 합니다. 만약 하기 싫은 업무가 있어 이를 대충하면 결국엔 이에 대한 결과도 온전히 자신의 몫이 되기 때문에 하나의 업무를 수행함에 있어서도 책임감을 가지고 행동해야 한다는 것을 알았습니다. 이것을 몸소 깨달은 이후 작은 업무라도 실수하지 않기 위해 더블 체크를 기본으로 업무를 수행하였습니다. 결국 이렇게 처음부터 꼼꼼하게 하는 것이 수월한 업무 방식이라고 깨달았습니다.

● 3. 현장실습 기간 중 배운 점과 진로를 정하는데 도움이 되었습니까?

현장 실습을 하면서 기본적인 업무 태도를 배웠습니다. 메일을 작성하는 방법부터 어떻게 상사 분들을 대해야 하는지 등등 이러한 태도를 배운 것이 가장 만족스러운 부분이었습니다. 학교에서 만나는 친구들이 아니라 회사에서 만나는 분들이기 때문에 서로 존중하고 예의를 갖추어 행동하는 것이 중요하다고 생각합니다. 저는 구매 팀에 있었는데 구매 팀은 다른 부서와 협업을 해야 하는 경우가 많이 있습니다. 구매 팀뿐만 아니라 다른 부서의 업무도 보면서 앞으로 내가 잘 할 것 같은 일과 할 수 없을 것 같은 일 정도를 구분 지을 수 있었습니다.

● 4. 현장실습 경험 후 취업 성공을 위해 필요한 부분은 무엇인가요?

오비맥주는 외국계기업이기 때문에 외국어 실력이 아주 중요합니다. 당장 전무님부터 다른 나라 분이시기 때문에 원활한 소통을 위해서 언어 능력은 필수적입니다. 이곳에서 일하면서 외국어 공부가 절실하다고 생각했고, 경제학부에서 공부한 만큼 데이터를 분석하는 능력은 있어야 한다고 생각했습니다. 데이터를 그대로 받아들이는 것이 아닌, 그것을 보고 예측까지 해보는 것도 중요한 능력입니다. 또한 뉴스와 같은 매개체를 통해 세상 밖의 이야기를 관심을 가지고 바라보는 것도 중요합니다. 학교 안에만 있으면 경제나 정치에 관심을 가지지 않을 가능성이 큰데 그러지 않는 태도를 가지는 것도 중요하다고 생각합니다.

이씨플라자

기본 정보

학 과	경제학부	학 년	4학년
기 간	2017년 01월 01일 ~ 2017년 06월 30일		
실습 기관명	이씨플라자		

실습 장소

실습 장소	사무실	공장(현장)	연구소	농장	기타
	○				

근무 형태

근무 형태	사무업무	현장관리	물류	운송	판매	번역	기타
	○						

두 마리 토끼를 학교에서 잡자!

● 1. 현장실습 지원동기와 앞으로의 계획은 무엇인가요?

현장실습에 지원하게 된 동기는 학교에서 배운 내용을 바탕으로 실무경험을 쌓기 위해 지원하게 되었습니다. 일반적인 인턴과 다르게 현장실습은 인턴경험과 학점을 동시에 획득 할 수 있기 때문에 장점이 될 수 있다고 생각했습니다.

앞으로의 계획은 현장실습에서 경험한 직무를 활용하여 무역과 관련된 직무를 탐색하고 있으며 준비하고 있습니다.

● 2. 현장실습 기간 중 어려웠던 점과 그 적응 노력은 무엇인가요?

현장실습 기간 중 어려웠던 점은 학교와 같이 오로지 배운다는 의미 보다는 지금까지 배워왔던 것을 활용해야하는 실전이었기 때문에 처음에는 부족한 부분이 있어 어려웠습니다.

이를 극복하기 위해 동료와 함께 스터디를 하며 서로의 부족한 부분을 채워 나가 실무에 필요한 역량을 쌓았습니다.

● 3. 현장실습 기간 중 배운 점과 진로를 정하는데 도움이 되었습니까?

현장실습은 직무와 관련되어 신청을 하기 때문에 현장실습에서 배운 실무경험은 제가 진로를 설정하는 점에서 많은 영향을 주었습니다. 현재 자신이 생각하고 있던 직무가 현장실습을 통해 더욱 확고해 질수 있고, 자신이 생각하였던 직무와 맞지 않을 시 방향을 전환할 수 있는 기회를 준다고 생각합니다.

● 4. 현장실습 경험 후 취업 성공을 위해 필요한 부분은 무엇인가요?

취업 성공에 필요한 부분은 외국어라고 생각합니다. 먼저 영어에 대한 준비를 마무리 하신 후에 중국어에 대한 대비를 하신다면 더욱 좋을 것 같습니다. 학기 중 무엇을 해야 할지 고민이 되신다면 영어공부를 추천해 드리고 싶습니다.

또한 관심이 있었던 수업에 관해서는 스스로 정리를 통해 완벽한 학습을 해두는 것이 취업에 많은 도움이 되리라 생각합니다.

인 크로스

기본 정보

학 과	경영학부	학 년	4학년
기 간	2017년 07월 10일 ~ 2017년 12월 29일		
실습 기관명	인 크로스		

실습 장소

실습 장소	사무실	공장(현장)	연구소	농장	기타
	○				

근무 형태

근무 형태	사무업무	현장관리	물류	운송	판매	번역	기타
	○						

체험, 직무의 현장

1. 현장실습 지원동기와 앞으로의 계획은 무엇인가요?

우연히 학교에서 현장실습과 관련된 팸플릿을 받게 되었고, 직접 설명회를 참석해보았습니다. 현장실습을 하면 학점도 받을 수 있고 기업 지원금 그리고 실무적인 경험을 할 수 있기 때문에 좋은 경험이 될 수 있을 것이라 생각했습니다. 현장실습이 좋은 기회라고 생각한 저는 4학년 1학기까지 필수과목을 다 들어 놓고 평소에 회계 직무에 관심이 있어 여름방학에 마침 인 크로스라는 기업의 재무 회계팀에서 모집공고가 나 지원하게 되었습니다.

제가 경험해본 결과 현장실습의 가장 큰 장점은, 미리 직무에 대해 경험을 하여 생각해왔던 직무가 본인의 길인지 아닌지 알 수 있습니다. 간접적으로 책과 눈으로만 본 것과 직접적으로 경험한 것은 큰 차이가 있습니다. 취업을 하기 전, 현장실습을 통해 본인이 직접 경험함으로써 본인이 이 직무를 평가할 수 있는 경험이 될 수도 있습니다.

저의 앞으로 계획을 말씀드리겠습니다. 회계라는 직무는 저에게 잘 맞았고 앞으로 이 커리어를 쌓기 위해 노력할 것입니다. 단기적으로는 취업을 위한 목표로 직무에 대한 경험 및 취업에 필요한 점수들을 준비할 것입니다. 장기적으로는 회계 직무라면 꿈꾸는 회계사 준비를 해보려 합니다. KICPA가 아닌, AICPA로 꾸준히 공부하여 라이선스 취득이 목표입니다.

2. 현장실습 기간 중 어려웠던 점과 그 적응 노력은 무엇인가요?

입사를 한 후 얼마 되지 않아 바로 위였던 대리님이 퇴사하였습니다. 그래서 그 사람의 업무 중 일부를 제가 담당하게 되었습니다. 인턴이라는 직위에서 경험할 수 없는 일들을 경험하였습니다. 좋게 말하면 많은 것들을 배울 수 있다는 것이고, 나쁘게 말하면 업무량이 많았습니다. 그래도 부장님, 차장님이 업무량을 잘 배분해 주셔서 늦게까지 야근을 하는 일은 드물었습니다. 하지만 학교에서 배웠던 지식들을 회사에 써먹기에는 한계가 많았고, 그래서 끊임없이 물어보고 프로젝트를 진행하였습니다. 아직 신입이기에 자의적으로 판단하여 프로젝트를 진행하는 것은 매우 위험한 일입니다. 항상 그렇다 생각하더라도 일을 시작하기 전에 상사에게 여쭙어 보고 일을 시작하는 것을 추천합니다.

3. 현장실습 기간 중 배운 점과 진로를 정하는데 도움이 되었습니까?

현장실습을 통해 배운 점을 2가지로 말씀드리겠습니다. 먼저, 직장 예절을 경험할 수 있습니다. 회사마다 분위기가 다 다른데요. 그래도 기본적인 직장 예절은 비슷할 것 같습니다. 인턴 경험을 통해 직장 예절을 직, 간접적으로 배울 수 있습니다. 두 번째는 전체적인 업무 Flow를 경험할 수 있었습니다. 그래서 한 가지만 생각하는 것이 아니라 다른 것들도 유연하게 대처할 수 있는 방법을 배웠습니다. 이러한 경험이 진로를 정하는 데 많은 도움이 되었다고 생각합니다. 기업마다 문화나 예절이 다 다를 것이고 기업을 선택함에 있어서 제가 현장실습을 한 기업을 기준으로 두고 선택할 것 같습니다. 이전에는 막연히 연봉이나 복지가 좋은 기업을 선택했다면 이 실습을 통해 눈에 보이지 않는 문화나 예절, 사람관계도 중요하다는 것을 알았습니다.

4. 현장실습 경험 후 취업 성공을 위해 필요한 부분은 무엇인가요?

취업 성공이라는 말이 애매할 수 있습니다. 취업을 하는 데에 있어서 어떤 이는 돈을 우선시하고 어떤 이는 명예나 거리 그리고 복지 같은 것을 우선시 할 수도 있습니다. 물론 현실적으로 말하면 대부분 대기업을 목표로 취업 준비를 하고 대기업에 취직이 된다면 “취업 잘 되었

다”고 합니다. 하지만 대기업에 갔다고 해서 상사가 괴롭히고 안 좋게 대한다면 그 또한 스트레스일 수도 있습니다. 취업 성공 앞에 본인의 기준을 잡는 것이 중요하다고 생각합니다. 직장 상사가 많이 괴롭히고 업무량이 많아도 한 달에 한번 있는 급여에 웃는 것으로 버틸 수 있다면 돈을 많이 주는 기업에 가면 됩니다. 그렇지만, 급여보다는 그 기업의 브랜드 가치 혹은 사람들과의 커뮤니케이션을 중요시 생각한다면 돈은 차 순위가 되겠죠. 저는 이렇게 생각합니다. 취업은 누구를 위해 하는 것이 아닙니다. 본인을 위해 노력하고 만족하기 위해 한다고 생각합니다. 본인이 최우선으로 생각하는 것들을 머릿속에 담아두시고 노력하시기 바랍니다. 노력하는 과정에서 스펙은 고고익신이라 높으면 높을수록 좋다고 생각합니다.

꼭 노력하여 본인이 원하는 대로 이루시기 바랍니다. 감사합니다.

5. 현장실습 관련 사진



중소기업기술혁신협회

기본 정보

학 과	경제학부	학 년	4학년
기 간	2017년 07월 ~ 2017년 12월		
실습 기관명	(사)중소기업기술혁신협회		

실습 장소

실습 장소	사무실	공장(현장)	연구소	농장	기타
	○				

근무 형태

근무 형태	사무업무	현장관리	물류	운송	판매	번역	기타
	○						

인생은 실전이자 실천이다.

1. 현장실습 지원동기와 앞으로의 계획은 무엇인가요?

인생은 실전이고 실천하지 않는다면 실전에서 패배한다는 것이 저의 오래된 생각입니다. 한양대학교에서 운영하는 현장실습 시스템은 학생들을 위해서 실전에서 실수를 줄이고 성공할 수 있도록 만들어둔 일종의 연습게임이라고 생각합니다. 즉 사회생활과 직장생활을 직·간접적으로 체험할 수 있는 좋은 기회이기 때문입니다. 이러한 연습경기에서 회사에서 직장동료나 상사를 대하는 태도와 민원전화를 처리하는 방법 그리고 타 업체 사람들과 어떻게 공동의 목표를 달성하기 위해 협력해야 하는지를 배우고 싶었습니다. 개인적으로도 대학원 진학을 앞두고 있기 때문에 당분간 직장생활을 경험할 일이 없어서 현장실습에 참여해서 대학 재학 중에 꼭 사회생활을 경험하고 여러 가지 직장 관련 노하우를 익히고 졸업해야겠다고 생각했습니다.

● 2. 현장실습 기간 중 어려웠던 점과 그 적응 노력은 무엇인가요?

실제 업무를 진행하고 회사생활을 경험하게 되면 대학생활과는 정말 많은 점이 다르다는 것을 깨닫게 됩니다. 가장 먼저 조직체계를 이해하고 조직생활에 적응하기 위해 노력해야 합니다. 가끔은 불합리하다고 느껴지거나 이해하지 못하는 업무적 판단이나 지시가 있을 수도 있습니다. 그럴 때는 당황하지 말고 슬기롭게 문제를 해결하기 위해서 문제의 본질을 파악하기 위해 노력해야 합니다. 즉 직장상사의 요구사항을 빠르게 캐치해서 문제를 해결할 수 있어야 합니다. 물론 이 과정에서 커뮤니케이션이 무엇보다 중요합니다. 서로 간의 의사소통이 제대로 이뤄지지 않으면 실수할 리스크가 커지고 그만큼 같은 업무를 반복하게 될 수도 있습니다. 그렇기 때문에 이해하지 못한 부분이나 잘 모르는 부분은 꼭 의논해서 명쾌하게 파악한 후에 주어진 업무에 돌입하는 것이 좋습니다. 업무 관련한 질의사항은 반드시 필요한 것이라 생각합니다.

그렇기 때문에 이해하지 못한 부분이나 잘 모르는 부분은 꼭 의논해서 명쾌하게 파악한 후에 주어진 업무에 돌입하는 것이 좋습니다. 업무 관련한 질의사항은 반드시 필요한 것이라 생각합니다. 또한 업무시간이 대학생활처럼 자유롭지 못하고 많은 분들의 시선이나 규칙에 얽매이게 됩니다. 그런 만큼 이런 부분을 이겨내기 위해서 자신만의 업무스타일과 요령을 만드는 것이 직장생활을 잘할 수 있는 좋은 포인트라고 생각합니다. 즉 주어진 시간을 어떻게 잘 활용할지 또는 업무의 우선순위가 무엇이고 어느 시간대에 어떤 일을 하는 것이 가장 효율적인지를 판단하는 것이 중요합니다.

● 3. 현장실습 기간 중 배운 점과 진로를 정하는데 도움이 되었습니까?

청년취업아카데미를 운영하면서 느꼈던 점은 비슷한 또래의 친구들이 취업하기 위해서 많은 노력을 하고 있다는 것을 일반적인 미디어를 통해서 보고 들은 것이 아니라 직접 사업을 운영하면서 체감할 수 있었다는 점이 뜻깊은 일이었다고 생각합니다. 또한 청년실업이 그 어느 때보다 대두되고 있는 시기이기 때문에 고용노동부나 산업인력공단에서는 실업난을 해결하기 위해 많은 좋은 프로그램을 운영하고 있었습니다. 이러한 부분은 협회에서 일하지 않았다면 경험하지 못했을 것이라 생각합니다.

아쉬웠던 점은 학생들의 눈높이와 기업의 눈높이가 서로 맞지 않아 미스매칭이 일어나는 경우가 많았고 청년취업아카데미 과정에서도 그러한 부분으로 어려워하는 학생들이 많았다는 것이 아쉬웠습니다. 또한 정부사업을 통해서 무료로 과정이 진행되는데도 불구하고 적극적인 참여 또는 홍보가 부족했다고 생각합니다. 실습을 통해 배운 이러한 점들을 차후에 대학원에 진학해서도 한국경제의 위기를 타개하는 방안에 관한 공부를 하는데 큰 도움이 될 것이라 생각합니다.

● 4. 현장실습 경험 후 취업 성공을 위해 필요한 부분은 무엇인가요?

현장실습을 통해 배운 것은 내가 어느 직장에서 어떤 업무를 경험하고 싶은지를 먼저 정해야 한다고 생각합니다. 단순히 월급이 높은 곳을 선택하기 보다는 실제 자신의 전공과 조금이라도 연관되어 있는 분야 또는 자신이 평소 관심이 있거나 가고 싶었던 업종의 회사를 선택하는 것이 좋다고 생각합니다. 물론 저 역시 처음에는 선택하는 것이 쉽지는 않았지만 학교 사이트에 나와 있는 정보와 개별적인 인터넷 검색을 통해서 최대한 관련 있는 회사를 정하기 위해 노력했습니다. 예를 들면 대학원 진학을 앞두고 있었기 때문에 차후에 원하는 논문에 도움이 될 수 있는 기업에서 일을 하자고 마음먹고 기업정보를 학교 시스템에서 확인하거나 인터넷 서핑을 통해서 관련 정보를 수집하였습니다. 그렇게 해서 중소기업의 기술혁신을 돕는 협회를 선택하게 되었습니다. 물론 이러한 선택의 과정은 실습할 곳을 정하기 위한 프로세스였지만 실제 자신의 평생직장 또는 첫 직장을 선택하는데 있어서는 더 많은 노력이 필요하다고 생각합니다. 그렇기 때문에 취업성공을 이루기 위한 전제조건은 자신이 원하는 직무를 먼저 정한 후에 기업을 찾는 것이라고 생각합니다. 기업을 찾고 직무를 찾게 된다면 그만큼 자신에게 알맞은 기업을 놓칠 수 있기 때문입니다.

중소기업기술혁신협회

기본 정보

학 과	경제학과	학 년	4학년
기 간	2017년 09월 01일 ~ 2017년 12월 31일		
실습 기관명	(사)중소기업기술혁신협회		

실습 장소

실습 장소	사무실	공장(현장)	연구소	농장	기타
	○				

근무 형태

근무 형태	사무업무	현장관리	물류	운송	판매	번역	기타
	○						

나에게 맞는 직무를 찾자

● 1. 현장실습 지원동기와 앞으로의 계획은 무엇인가요?

경제학부 11학번 김성재입니다. 학교를 3학년까지 다니며 전공 공부의 학점을 올리는 데에만 치중하다가 문득 생각이 들었습니다. 내가 하고 싶은 것이 무엇인지, 무엇을 하며 살아야 할지, 그 중에 또 무엇을 할 수 있을지. 이 부분에 대한 생각이 필요해서 휴학을 했습니다. 높은 연봉보다는 복지, 개인시간 보장이 더 중요하다고 생각하는 편이라 공무원이나 공기업 쪽으로 취직을 하고 싶어서 공무원 공부를 하다가 현장실습 프로그램이 있다하여 알아본 후 현재 일하고 있는 협회에 대해 알게 되어 지원을 하게 되었습니다. (사)중소기업기술혁신협회라는 곳은 중소기업들에 금융, R&D, 인력 등 쪽으로 지원을 해주고 고용노동부 사업 등을 위탁운영을 하기도 하는 공공기관의 성격이 강한 곳입니다. 향후 계획은 직무에 대해 더 생각을 해보고 싶습니다. 지금 하는 공공기관 쪽 직무도 재미있지만 다양한 경험을 해보고 싶은 생각입니다.

● 2. 현장실습 기간 중 어려웠던 점과 그 적응 노력은 무엇인가요?

처음에 현장실습을 시작할 때 고민했던 점은 출퇴근입니다. 자취방을 얻는다면 시간은 적게 걸리지만 큰 비용이 발생하고, 얻지 않는다면 비용은 덜 발생하지만 출퇴근 시간이 길어지기 때문에 고민을 많이 했습니다. 출퇴근 시간이 길어도 상관없겠지 하며 통근을 했지만 생각보다 출근길이 힘들었습니다. 자리가 없으면 서서 가면서 피곤하기도 하고 버스나 지하철이 지연되거나 안 오면 행여 지각할까 조마조마하며 스트레스도 받고 그러면서 이게 하루의 컨디션에도 영향을 줄 수도 있겠다는 생각이 들었습니다. 지금은 적응하기 위해 노력했다기보다는 익숙해져서 괜찮지만 처음에는 그게 제일 큰 문제였고, 일을 하면서는 어려운 점은 딱히 없습니다. 업무량이 꽤 있는 편이지만 직무도 정말 잘 맞고 재미있고 경험을 쌓는다는 생각으로 즐겁게 일하고 있어서 어려운 점은 없습니다.

● 3. 현장실습 기간 중 배운 점과 진로를 정하는데 도움이 되었습니까?

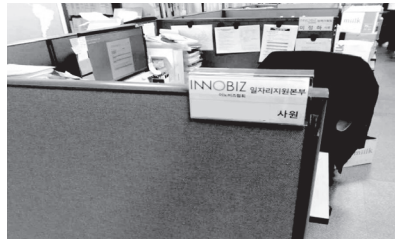
현장실습 기간에 일을 배우면서 진로를 정하는 데에 큰 도움이 되었습니다. 현재 일자리지원 본부에서 일을 하면서 중소·중견기업을 지원하는 고용노동부 사업인 청년 내일 채용 공제 사업을 진행하고 있는데, 일을 하면서 재미도 있고 보람을 많이 느낍니다. 중소기업과 대기업의 임금 격차가 날로 벌어지고 있고, 이에 따라 저와 같은 취업준비생들은 기업들을 고려할 때, 중소기업을 더욱 기피하는 추세입니다. 이에 따라 정부에서 중소·중견기업이 정규직 신규 채용 시 기업과 근로자 모두에게 지원금을 주는 사업을 내가 직접 경험을 해보니, 몰랐던 정부 사업들도 알게 되고 쉽게 할 수 없는 경험이라 새롭기도 하였고 공공기관, 공기업 쪽으로 진로를 정하고 싶다는 생각도 많이 하고 있습니다. 아무래도 학교에서 공부만 하다보면 배운 게 나중에 일을 할 때 도움이 될까? 라는 생각도 많이 들고 고민만 하게 됩니다. 직접 일을 해보고 나면 정말 느끼는 것이 많습니다. 나랑 맞는 직무인지, 회사생활은 어떤 건지 등 알게 됩니다.

● 4. 현장실습 경험 후 취업 성공을 위해 필요한 부분은 무엇인가요?

아직 취업에 성공하지는 못해 필요한 부분이 무엇인지 확실하게 말은 못하겠지만 현장실습을 하면서 느낀 점은 많고 다양한 스펙보다는 실제 업무 경험과 마음가짐이 더 중요하다는 것입니다. 스펙은 물론 중요합니다. 내가 이런 능력이 된다는 것을 인사 담당자들에게 보여 줄 수 있는 확실한 증빙이니까요. 하지만 인사 담당자님이나 부장님 등과 이야기를 해보면 스펙보다는 경험이 더 중요하다고 말씀들 하십니다. 또한 인성이나 마음가짐도 중요하게 생각합니다. 아무리 스펙이 좋더라도 그 조직 안에 녹아들지 못 한다면 겉돌게 되고 퇴사, 이직

을 많이 한다고 합니다. 이러한 경험을 통해 나에게 맞는 직무를 찾는 것이 아무래도 제일 중요하다고 생각합니다. 대기업, 공기업, 중소기업 이렇게 나누기 전에 공공기관, 금융, 무역, 영업, 재무, 인사, 기획 등 자신이 하고 싶은 일이 무엇인지에 대해 알아보고 자신이 흥미 있는 직무에 취직을 하는 것이 취업 성공이 아닐까 하는 생각도 듭니다.

● 5. 현장실습 관련 사진



중소기업기술혁신협회

기본 정보

학 과	경영학부	학 년	4학년
기 간	2017년 03월 06일 ~ 2017년 08월 31일		
실습 기관명	(사)중소기업기술혁신협회		

실습 장소

실습 장소	사무실	공장(현장)	연구소	농장	기타
	○				

근무 형태

근무 형태	사무업무	현장관리	물류	운송	판매	번역	기타
	○						

작지만 강한 발판, 현장실습!

● 1. 현장실습 지원동기와 앞으로의 계획은 무엇인가요?

제가 현장실습에 지원을 하였던 이유는, 학교 외부의 경험을 쌓기 위해서였습니다. 신입생 시절부터 좀 더 능동적이고 유익한 학교생활이 하고 싶었던 저는, 3년 동안 학교 학생회에서 활동하고 교내 동아리도 적극적으로 참여하면서 학교 안에서의 활동에 집중하였지만, 3학년을 마치고 보니 학교 바깥의 경험이 너무 부족했다는 생각이 들었습니다. '학교 바깥의 사람들은 어떤 생각을 하고 살고, 어떤 생활을 하지?', '그동안 학교 내에서 무언가 열심히 하기는 했는데, 과연 이 활동들이 나에게 도움이 되었을까?', '앞으로 나도 취업을 준비하게 될 텐데 취업을 하게 된다면 회사에 잘 적응할 수 있을까?'하는 생각이 들어 17년도 상반기 휴학을 결정하였으나, 중소기업기술혁신협회에서 함께 일할 인턴을 모집한다는 공고를 보게 되어, 휴학을 취소하고 현장실습 프로그램에 참여하여 협회의 일자리지원본부에 인턴 사원으로 입사하게 되었습니다.

● 2. 현장실습 기간 중 어려웠던 점과 그 적응 노력은 무엇인가요?

근무를 하며 가장 어려웠던 것은 업무에 익숙해지는 것이었습니다. 저는 중소기업기술혁신협회의 일자리지원본부에 소속되어 주로 고용노동부에서 시행하는 청년내일채움공제 사업을 맡아 사업관리자로서 업무를 진행하였는데, 중소기업에 입사한 청년이 매달 일정 금액을 적립하고, 중소기업에서 근로자에게 임금을 제대로 지급하고 있는지를 확인 한 후에 중소기업과 청년 근로자 양 측 모두에게 지원금을 주는 업무를 맡았습니다.

또한 마이스터고 졸업예정자 학생들을 중소기업에 연결해 주는 ‘이노마이스터’사업을 홍보 및 진행하였습니다. 이노마이스터 사업은 특정 전공에 특화된 마이스터고 학생들에게 학교에서 배운 내용을 토대로 실제의 현장에서 실무기술을 습득 및 심화시키는 데에 도움을 주고, 중소기업에게는 인력난을 해소하는 사업으로, 각종 홍보물 및 안내문을 각 기업 인사담당자에게 전달 및 안내하며 이에 따른 신청서류를 접수하여 마이스터고 학생들이 열람할 수 있게 구인정보를 제공하는 업무를 진행하였습니다.

제가 소속된 일자리지원본부의 사업들은 대부분 고용노동부와 함께 진행하는 내용이어서 정부에서 내려오는 지침대로 사업을 진행해야 하기 때문에 시행지침에 대한 빠르고 정확한 이해가 필요했습니다. 특히나 정부지원금을 중소기업과 근로자에게 지급하는 일이기 때문에, 부정수급이 일어나지는 않는지 확인하기 위한 기업과 협회 간에 주고받는 서류의 양이 상당히 많아, 빠뜨리는 서류가 없는지 잘 확인해야 하므로 정리정돈을 잘 하는 습관과 꼼꼼함이 많이 요구되었습니다. 만약 청년근로자가 되어 청년내일채움공제 사업에 참여해 본 사람이라면 업무에 대한 이해도가 빠르겠지만, 저의 경우에는 이번 현장실습을 통해 처음 접해보는 사업이었기 때문에 낯선 단어들도 많았고 사업을 이해하는 데에 많은 시간이 소요되었습니다. 특히 중소기업 쪽에서 문의전화가 수시로 오기 때문에 담당자가 요구하는 사항을 정확히 파악하고 답변해야하므로 임기응변도 많이 필요한 업무였습니다.

저에게는 학교를 나와 처음 겪어보는 첫 직장생활이었기 때문에 난감한 일도 많고 모르는 것도 많았지만, 그럴 때마다 함께 일하는 인턴들이나 상사에게 적극적으로 물어보고 보고하는 습관을 들여 회사에 빨리 적응할 수 있었습니다. 특히 직장생활에서는 모르는 것은 꼭 물어보고 메모하는 습관이 가장 중요하다고 느꼈습니다. 모르는 것은 아무렇게나 처리하기보다, 질문하고 꼼꼼히 확인하여 다음 사례에도 적절히 참고할 수 있도록 메모하는 습관을 들여 나만의 업무 노하우를 만들어 나가려 노력하였습니다.

● 3. 현장실습 기간 중 배운 점과 진로를 정하는데 도움이 되었습니까?

학교에 처음 입학하여 3년 간 공부하며 느낀 바로는, 경영학은 그 분야가 매우 다양하기 때문에 각 분야별로 수업을 들어보고 나에게 가장 잘 맞는 세부전공을 선택하여 자신에게 특화

시키는 것이 가장 중요하다고 생각했습니다. 하지만 그 동안에는 어떤 길로 나아가야 할지 제대로 갈피를 잡지 못하여 개인적으로 진로를 탐색하는 데에 많은 어려움이 있었는데, 이번 중소기업기술혁신협회의 일자리지원본부에 소속되어 일을 해보니 ‘인력채용’이라는 주제로 기업은 기업대로, 근로자는 근로자대로 많은 어려움을 느끼고 있다는 것을 체감하게 되었습니다.

특히 ‘이노마이스터’사업을 진행하면서, 특정 전공에 매우 뛰어나고 특화되어있는 학생들임에도 불구하고 기업은 학생들에게 제대로 된 업무를 맡기거나 처우를 해 주지 않고, 해 줄 수 없다는 사례가 너무나 많다는 현실을 직접 느끼게 되었습니다.

이러한 문제들을 보면서 현재 실업률을 낮추기 위해 하나 둘 씩 제안되고 있는 일자리 정책들이 현실적으로 시행하는 데에는 어떤 문제들이 있는지, 그래서 이러한 문제들을 어떻게 해결할 수 있을지 많은 고민을 해 보게 되었습니다. 때문에 현장실습이 종료되면 다음 학기에는 다시 학교로 돌아가 인사 및 노무 관련 공부를 좀 더 해보면서, 일자리정책에 대한 고민을 좀 더 구체적으로 해보고 있습니다.

현장실습을 진행하면서 가장 재밌고도 어려웠던 점은, 중소기업의 목소리를 가장 가까이서 들을 수 있다는 것이었습니다. 기업의 인사담당자와 서류를 주고받으면서 통화나 이메일을 통해 연락을 자주 하게 되는데, 사람을 구하기가 어렵다거나 어떤 사유로 직원이 퇴사를 해서 힘들다는 이야기를 가끔씩 듣고는 합니다. 그런 기업에 직접적으로 관여해서 도와줄 수 있는 것은 없지만, 그들의 어려움에 귀기울여주고 공감해주며 다른 방향으로의 도움을 모색해나가면서 중소기업에게 조금이나마 위로가 되고 도움이 되었다는 말을 들을 때에는 뿌듯하기도 했습니다. 가끔씩 무례하게 군다거나 근로환경을 조사했을 때 직원들에게 형편없는 대우를 하는 기업을 만나면 화도 많이 났지만, 이전에는 잘 알지 못했던 중소기업의 특징과 어려움들을 알게 되면서 현재 정부에서 제안하고 있는 중소기업 지원 사업은 무엇들이 있고, 부족한 점은 무엇이 있는지를 생각해 볼 수 있는 시간이었습니다.

● 4. 현장실습 경험 후 취업 성공을 위해 필요한 부분은 무엇인가요?

중소기업기술혁신협회는 이윤을 추구하는 기업이 아니라 사단법인, 곧 비영리법인이기 때문에, 대부분의 학생들이 취업을 하게 되는 영리기업들과는 방향성이 확실히 다릅니다. 업무의 성격이나 일의 처리방식이 공무원의 모습과 닮은 부분도 많고, 그렇기 때문에 일반적인 사기업을 생각하고 들어갔다면 많은 실망을 느낄 수도 있습니다. 그러나 저는 진로를 확실히 정하지 못한 상태였기에, ‘뭐라도 한 번 해보자’하는 생각이 들어 지원하게 되었고, 현장실습 기간 동안 많은 힘이 들기도 했지만 외부 활동이 부족했던 저로서는 많은 사람들을 직·간접적으로 만나며 다양한 업무에 부딪혀 볼 수 있어서 만족도가 높았습니다.

그런 점에서 아직까지 취업하려는 분야 혹은 기업을 정하지 못한 학생들이 있다면, 현장실습을 통하여 경험을 쌓아보며 본인의 관심사가 무엇인지, 장점과 단점은 무엇이며 앞으로 어떠한 능력을 키워나갈 것인지를 정해나가며 진로계획을 쌓아나가기 바랍니다.

저의 경우, 경영학 공부를 하며 마케팅 분야와 인사관리 분야에 많은 관심이 있었으나 회사에서 전공지식을 활용할 일이 크게 없던 것이 아쉬워서 현재는 스타트업 기업에 소속되어 마케팅을 비롯한 회계, 유통관리 등에 대한 전반적인 경영 실무를 다루고 있습니다. 아직까지 학부생으로서 많은 미흡함이 있지만, 현장실습 경험 덕분에 낯선 환경에 적응하고, 낯선 이들과 소통을 하며 낯선 지식들을 나의 것으로 만드는 데에 큰 어려움 없이 나아가고 있습니다.

또한, 아직까지 엑셀이나 ppt, 워드와 같은 사무용 툴을 다루는데 익숙하지 않다면 하나쯤은 꼭 능숙히 다룰 수 있도록 공부하기를 추천합니다. 저 역시 6개월 간 근무를 하며 그랬지만, 일을 하다보면 진행하고 있는 사업이나 이와 관련된 정보들을 모아 상사에게 보고해야 할 일이 가끔씩 생기게 됩니다. 이런 경우 본인이 알고 있는 내용들과 스스로 생각한 것들, 그리고 제안하고 싶은 것들을 일일이 찾아가 말로 설명하는 것 보다는, 종이 한 장 만으로도 이해시키는 것이 더욱 빠르며 시각적인 자료를 제공하기 때문에 보고 받는 입장에서는 더욱 설득력 있게 다가옵니다. 다만 ppt와 같은 자료보다는 문서와 같은 자료가 더욱 많이 쓰이기 때문에, 워드 프로그램, 특히 한글 프로그램을 공부하는 것을 추천합니다.

● 5. 현장실습 관련 사진



한국능률협회컨설팅

기본 정보

학 과	경영학과	학 년	4학년
기 간	2017년 6월 26일 ~ 2017년 12월 31일		
실습 기관명	한국능률협회컨설팅		

실습 장소

실습 장소	사무실	공장(현장)	연구소	농장	기타
	○	○			

근무 형태

근무 형태	사무업무	현장관리	물류	운송	판매	번역	기타
	○	○					

미래를 위한 선택과 집중

● 1. 현장실습 지원동기와 앞으로의 계획은 무엇인가요?

현장실습 지원동기는 제 앞으로의 입사 희망 분야인 컨설팅의 실무를 익혀보고 싶었기 때문입니다. 현장 실습 프로그램이 학점을 받을 수 있음과 동시에, 대학 강의에서는 배우기 힘든 기업 현장의 실무를 경험할 수 있는 좋은 기회라고 생각했습니다. 실무를 경험하고 나니, 컨설턴트라는 직업이 무엇인지 정확하게 알게 되었습니다. 컨설턴트는 지식을 제공해 주는 사람인 만큼 지식을 쌓는 것이 무엇보다 중요하다고 생각합니다. 그래서 저는 졸업 후 이번 학기를 통해 배운 경험을 토대로 대학원에 진학하거나, 자격증 시험 준비를 통하여 관련 분야의 지식을 더 쌓을 생각입니다. 그 이후에는 컨설팅 업계로의 취업에 도전할 생각입니다.

● 2. 현장실습 기간 중 어려웠던 점과 그 적응 노력은 무엇인가요?

가장 어려웠던 점은 고객사와의 마찰이었습니다. 컨설팅이라는 업무는 컨설팅 회사가 고객사로부터 돈을 받고 고객사에 유용한 아이디어를 제시하는 것입니다. 그러나 이러한 아이디어는 굉장히 주관적일 수 있기 때문에, 컨설팅 회사가 제안하는 결과물이 고객사 입장에서 항상 만족스러운 것은 아닙니다. 제가 투입되었던 프로젝트의 고객사도 결과물에 대한 불만이 많았습니다. 저희 팀이 제시했던 첫 번째 결과물은 그 목표가 회사가 생각하는 지향점과 맞지 않는다는 이유로 고객사로부터 거절당했습니다. 이 때문에, 몇 달간의 작업을 전면 수정해야 했습니다. 이때가 현장실습 기간 중 가장 어려웠던 시기였던 것 같습니다. 몇 달간의 작업이 수포로 돌아가니 허탈하기도 했습니다.

그러나 돈을 받고 컨설팅이라는 서비스 용역을 제공해 주는 것이 컨설턴트의 업무이고, 고객사도 많은 경쟁 회사 중 한국능률협회컨설팅을 선택해 준만큼 고객사에 대한 책임감도 커졌습니다. 그 이후에 저희 팀은 이러한 책임감을 바탕으로 고객사가 원하는 방향을 분석하고, 더 나은 결과물을 도출해 낼 수 있었습니다.

● 3. 현장실습 기간 중 배운 점과 진로를 정하는데 도움이 되었습니까?

이번 현장실습 기간 중 배운 점은 굉장히 많이 있습니다. 저는 아직 대학교도 졸업하지 않은 현장실습 인원이었기 때문에 회사에서 단순하고 쉬운 일만 하게 될 줄 알았습니다. 그러나 저는 실제로 컨설팅 용역에 투입되어 한 명의 팀원으로서 역할을 하였습니다. 이를 통해 고객사와의 미팅, 고객패널 인터뷰 진행, 컨설팅 아이디어 도출, 장표 작성 등의 컨설팅 실무를 몸소 체험할 수 있었습니다. 이뿐만 아니라, 컨설팅 실무 이외에도 여러 사람을 상대하고, 상사들과 회식도 자주 하면서, 조직 생활이란 무엇이고, 대인 관계를 개선하기 위해선 어떻게 행동해야 하는지 등의 사회적 역량 또한 기를 수 있는 소중한 시간이었습니다. 이와 같은 경험은 제가 졸업 후 사회의 구성원이 되었을 때 남들과는 차별화되는 저만의 핵심역량이 될 것이라고 굳게 믿고 있습니다.

● 4. 현장실습 경험 후 취업 성공을 위해 필요한 부분은 무엇인가요?

기본적인 취업의 프로세스는 자기소개서를 작성한 후 서류가 통과되면 인 적성 시험을 보고 최종면접을 봅니다. 이러한 프로세스의 궁극적인 목표는 각 기업이 원하는 인재를 걸러내기 위함입니다. 그러므로 취업을 위해서 무엇보다 중요한 것은 취업하고자 하는 업계가 원하는 인재상이 무엇이고 요구 능력이 무엇인지 정확하게 파악할 필요가 있습니다. 현장실습 프로그램은 학생들이 이러한 현장의 요소들을 몸소 체험할 수 있게 도와주고, 그 후에 그들에게

부족했던 것들이 무엇인지 자가 진단할 수 있도록 돕습니다. 현장실습 인원으로 일한 결과, 컨설팅 직무에 필요한 요구능력들이 무엇인지 정확히 알게 되었습니다. 컨설팅 직무에 가장 필요한 요구 능력은 고객사에 새로운 비전을 제시할 트렌디한 시각과 각 기업의 상황에 맞는 현실적인 조언을 해 줄 수 있는 충분한 지식이라고 생각합니다. 현장실습 프로그램을 거의 마친 지금 저는 제게 부족한 역량이 무엇인지 알게 되었고, 취업하기 전에 이러한 역량들을 우선으로 개발할 생각입니다.

1. 당신이 얼마나 높이 솟아오를 수 있을지는 아무도 모른다.

당신도 날개를 펼칠 때까지는 알지 못할 것이다.

by. 킬 앳킨슨

2. 우리는 열어보지 않은 선물을 많이 가지고 있다.

이제 그 선물을 열어 볼 때이다.

당신의 날개를 잘라라.

by. 대 자드라

3. 당신이 생각하는 것보다 더 많은 것이 당신의 안에 있다.

by. 데이비드 브라워

4. 넘을 수 없는 것처럼 보였던 장애물을 극복하고 나면,

다른 장애물을 별로 힘들어 보이지 않는다.

by. 하워드 숀

5. 할 수 없다는 것은 대개 하지 않겠다는 것을 의미한다.

우리는 하고자 할다면 할 수 있다.

by. 도 워드

